

Коми республиканская академия  
государственной службы и управления  
(ГОУ ВО КРАГС<sub>и</sub>У)

**ОСНОВЫ  
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

Учебно-методическое пособие

Составитель А.В. Макеев

Сыктывкар ♦ ГОУ ВО КРАГС<sub>и</sub>У ♦ 2017

УДК 339.5(078)  
ББК 65.59(2Рос)я73  
М15

*Печатается по решению  
Научно-методического совета  
ГОУ ВО КРАГСиУ  
(от 25.05.2016 № 8)*

**Рецензенты:**

кафедра мировой экономики и международных экономических отношений ФГБОУ ВО «Донской государственный технический университет» (С.С. Змияк);

д-р экон. наук, профессор кафедры европейских исследований факультета международных отношений Санкт-Петербургского государственного университета, гл. научный сотрудник Института проблем региональной экономики РАН

*Н.М. Межевич*

М15 Основы внешнеэкономической деятельности: учеб.-метод. пособие / сост. А.В. Макеев. – Сыктывкар: ГОУ ВО КРАГСиУ, 2017. – 179 с.

В учебно-методическом пособии раскрываются основные темы дисциплины «Внешеэкономическая деятельность», излагается методика изучения и усвоения учебного материала.

Издание предназначено для студентов, обучающихся по направлению подготовки 38.04.04 «Государственное и муниципальное управление», направленность (профиль) – «Государственное управление социально-экономическим развитием региона», квалификация (степень) выпускника – магистр, а также для служащих органов государственной власти и местного самоуправления Республики Коми, проходящих профессиональную переподготовку и повышение квалификации.

УДК 339.5(078)  
ББК 65.59(2Рос)я73

© Макеев А.В., составление, 2017  
© ГОУ ВО КРАГСиУ, 2017

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	7
<b>Раздел 1. Понятие мировой экономики, международных экономических отношений и внешнеэкономической деятельности .....</b>	<b>9</b>
Методические указания .....	9
Тема 1. Субъекты мировой экономики и внешнеэкономической деятельности .....	11
Тема 2. Предмет внешнеэкономической деятельности .....	16
Тема 3. Необходимость внешнеэкономической деятельности .....	18
Тема 4. Факторы расширения внешнеэкономических связей .....	19
Тема 5. Интересы предприятий в развитии внешнеэкономической деятельности .....	21
<b>Раздел 2. Основные формы внешнеэкономической деятельности .....</b>	<b>22</b>
Методические указания .....	22
Тема 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности .....	27
Тема 2. Формы экспорта, импорта .....	53
Тема 3. Компенсационные сделки .....	58
Тема 4. Производственная кооперация .....	61
Тема 5. Франчайзинг .....	62
Тема 6. Международный туризм .....	66
Тема 7. Торговля другими услугами .....	66
Тема 8. Особые формы внешнеэкономической деятельности .....	68
Примерный перечень вопросов к зачёту .....	80
Тесты .....	83
Вариант № 1 .....	83
Вариант № 2 .....	88

Вариант № 3 .....	105
Вариант № 4 .....	111
Рекомендуемая литература .....	120
Список сокращений .....	136
Приложения .....	137
Приложение 1. Виды и формы внешнеэкономической деятельности .....	137
Приложение 2. Внешнеэкономические связи .....	138
Приложение 3. Основные направления внешнеэкономической деятельности .....	139
Приложение 4. Классификация внешнеторговых операций .....	139
Приложение 5. Структура инвестиций .....	140
Приложение 6. Прямые иностранные инвестиции .....	140
Приложение 7. Виды инвестиций .....	141
Приложение 8. Валюта и валютные отношения .....	141
Приложение 9. Международное разделение труда .....	142
Приложение 10. Факторы международного разделения труда .....	142
Приложение 11. Международное разделение труда .....	143
Приложение 12. Основные формы экономической интеграции .....	143
Приложение 13. Классификация международных экономических организаций .....	144
Приложение 14. Международные экономические организации системы ООН: цели, значение, главные органы .....	145
Приложение 15. Международные экономические организации системы ООН .....	146
Приложение 16. Торгово-экономические организации системы ООН .....	147
Приложение 17. Валютно-финансовые и кредитные организации системы ООН .....	149
Приложение 18. Международные экономические организации. Система ООН .....	151

Приложение 19. Всемирная торговая организация (World Trade Organization) .....	155
Приложение 20. Правовая основа Всемирной торговой организации .....	156
Приложение 21. Принципы Всемирной торговой организации .....	157
Приложение 22. Международные экономические организации, не входящие в систему ООН .....	158
Приложение 23. Региональные экономические организации	160
Приложение 24. Схема органов СНГ .....	161
Приложение 25. Таможенный союз Белоруссии, Казахстана и России .....	162
Приложение 26. Единое экономическое пространство на карте мира .....	163
Приложение 27. Характеристика стран ЕАЭС .....	164
Приложение 28. Шанхайская организация сотрудничества на карте мира .....	164
Приложение 29. Члены Шанхайской организации сотрудничества .....	165
Приложение 30. Участие европейских стран в европейских договорах и организациях .....	166
Приложение 31. Другие международные экономические организации .....	167
Приложение 32. Динамика ВВП развитых стран и стран БРИКС .....	168
Приложение 33. Мировая торговля .....	169
Приложение 34. Экспортно-импортные операции .....	170
Приложение 35. Схема реэкспорта с завозом в страну реэкспорта .....	170
Приложение 36. Схема реэкспорта без завоза в страну реэкспорта .....	170
Приложение 37. Схема реимпорта .....	171
Приложение 38. Схема бартера .....	171
Приложение 39. Схема компенсационной сделки .....	171
Приложение 40. Схема операции на давальческом сырье .....	171
Приложение 41. Внешнеторговые операции .....	172

Приложение 42. Схема производственной кооперации .....	172
Приложение 43. Новые формы вывоза капитала .....	173
Приложение 44. Обязанности сторон при франчайзинге .....	173
Приложение 45. Франчайзинг в России и мире .....	174
Приложение 46. Некоторые другие услуги .....	174
Приложение 47. Понятие и виды свободных экономических зон .....	175
Приложение 48. Классификация свободных экономических зон .....	176
Приложение 49. Оффшоры: общий обзор .....	178
Приложение 50. Структура Концепции развития приграничной торговли в России .....	179

## ВВЕДЕНИЕ

Учебная дисциплина «Внешнеэкономическая деятельность» является структурным элементом вариативной части общенаучного цикла подготовки магистров (профиль «Государственное и муниципальное управление»).

Программа курса разработана с учётом нормативных документов по соответствующему направлению подготовки: Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО), утверждённого Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 26.11.2014 № 1518, и учебного плана ООП КРАГСИУ.

Предметом изучения дисциплины являются основные закономерности развития мировых и региональных внешнеэкономических связей в их взаимозависимости, включая формы и методы работы на внешних рынках.

В теоретической части рассматриваются следующие вопросы: субъекты мировой экономики и внешнеэкономической деятельности (ВЭД); предмет и необходимость ВЭД; факторы расширения внешнеэкономических связей (ВЭС), а также основные формы ВЭД. В издании представлены как официальные, так и критические оценки эффективности внешнеэкономической деятельности на мировом и российском уровнях, что способствует выработке объективной позиции по каждому из дискуссионных вопросов.

Пособие содержит приложения, ссылки на сетевые ресурсы по каждой их рассматриваемых тем.

В процессе работы над учебно-методическим пособием составителем были использованы работы таких исследователей, как И.Т. Балабанов и А.И. Балабанов<sup>1</sup>, И.И. Борисова<sup>2</sup>, А.И. Дралин

---

<sup>1</sup> Балабанов И.Т., Балабанов А.И. Внешнеэкономические связи: учеб. пособие для студентов вузов, обучающихся по экономическим специальностям. – М.: Финансы и статистика, 2000. – URL: <http://www.bibliotekar.ru/vneshneeconomicheskie-svyazi/97.htm> (дата обращения: 17.03.2015).

<sup>2</sup> Борисова И.И. Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности: учеб.-метод. пособие. – Н. Новгород: Нижегородский государственный университет им. Н.И. Лобачевского, 2010.

и С.Г. Михнева<sup>3</sup>, Т.Г. Дудкина и В.А. Якушина<sup>4</sup>, Е.Г. Непомнящий<sup>5</sup>, Л.И. Потенко<sup>6</sup>, с целью попытки объективно представить проблематику внешнеэкономической деятельности.

---

<sup>3</sup> *Дралин А.И., Михнева С.Г.* Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза, 2006.

<sup>4</sup> *Дудкина Т.Г., Якушина В.А.* Формы и виды внешнеэкономической деятельности // Сборник конференций НИЦ «Социосфера». – Арсеньев, 2013. – № 57-2. – С.54–57. – URL: [http://www.sociosfera.com/publication/conference/2013/219/formy\\_i\\_vidy\\_vneshneekonomicheskoy\\_deyatelnosti](http://www.sociosfera.com/publication/conference/2013/219/formy_i_vidy_vneshneekonomicheskoy_deyatelnosti) (дата обращения: 04.03.2016).

<sup>5</sup> *Непомнящий Е.Г.* Организация и регулирование внешнеэкономической деятельности: курс лекций. – Таганрог: ТИУиЭ, 2007. – URL: [http://www.aup.ru/books/m227/14\\_1.htm](http://www.aup.ru/books/m227/14_1.htm) (дата обращения: 19.02.2015).

<sup>6</sup> *Потенко Л.И.* Основы внешнеэкономической деятельности: конспект лекций. – URL: [http://abc.vvsu.ru/Books/osnovi\\_ved/default.asp](http://abc.vvsu.ru/Books/osnovi_ved/default.asp) (дата обращения: 30.01.2015).

## **Раздел 1**

# **ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ, МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ**

*Темы:*

1. Субъекты мировой экономики и внешнеэкономической деятельности.
2. Предмет внешнеэкономической деятельности.
3. Необходимость внешнеэкономической деятельности.
4. Факторы расширения внешнеэкономических связей.
5. Интересы предприятий в развитии внешнеэкономической деятельности.

### **Методические указания**

При изучении субъектов мировой экономики и внешнеэкономической деятельности необходимо обратить внимание на отсутствие единого подхода к трактовке понятия «мировая экономика». Тем не менее все существующие определения в той или иной степени характеризуют мировую экономику как целостную систему, состоящую из взаимосвязанных элементов (товаров, услуг, факторов производств). Именно на их основе возникают международные экономические отношения, т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами. Иначе говоря, международные экономические отношения являются формой существования и развития мирового хозяйства (мировой экономики), его внутренним механизмом.

Требуют уяснения также определения внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей. В научной литературе, в том числе в специальной юридической, нет единого мнения относительно толкования этих понятий. Высказываются различные точки зрения – либо сужающие, либо расширяющие их содержание.

Несмотря на разницу в определениях, субъекты внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических связей, мировой экономики и международных экономических отношений являются идентичными, что позволяет установить специфику и значение каж-

дого из определений. В связи с этим следует исходить из того, что внешнеэкономические связи – это комплексная система разнообразных форм международного сотрудничества государств и их субъектов во всех отраслях экономики, форма реализации внешней политики стран. В то время как внешнеэкономическая деятельность, включающая в себя внешнеторговое, инвестиционное и иное взаимодействие, в том числе производственную кооперацию, обмен товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), выступает как конкретное содержание внешнеэкономических связей, обеспечивающее (или не обеспечивающее) их реализацию.

При изучении предмета внешнеэкономической деятельности рекомендуется уяснить такие её отличительные черты, как правовая автономность и экономическая/юридическая независимость. В то же время надо знать о различных подходах исследователей к классификации видов/форм внешнеэкономической деятельности, что важно, поскольку реализация её видов и форм возможна посредством формирования внешнеэкономического комплекса и его структуры.

В процессе усвоения вопроса о необходимости внешнеэкономической деятельности предлагается исходить из положения о том, что полноценное функционирование экономики страны не может происходить без развитой системы внешнеэкономических связей, а также из понимания её прямой связи с функциями внешнеэкономической деятельности.

С предыдущим вопросом связан и следующий – характеристика факторов расширения внешнеэкономических связей, которые могут быть определены исходя из их функций. Обучающимся следует уяснить, что в современном мировом хозяйстве внешнеэкономические связи выступают как факторы роста национального дохода государства, экономии народнохозяйственных затрат и ускорения научно-технического прогресса.

Интересы предприятий в развитии внешнеэкономической деятельности – заключительный вопрос темы – вынесен на самостоятельное изучение.

## **Тема 1. Субъекты мировой экономики и внешнеэкономической деятельности**

Несмотря на то, что единой трактовки понятия «мировая экономика» не существует, все определения в той или иной степени характеризуют мировую экономику как целостную систему, состоящую из взаимосвязанных элементов.

**Мировая экономика** – это совокупность национальных экономик стран мира, связанных между собой обменом товарами, услугами и международным движением факторов производства (капиталов и рабочей силы).

Наряду с данным определением в научном обороте присутствует и другое, согласно которому **мировая экономика (современное мировое хозяйство)** – это глобальный экономический организм, совокупность национальных экономик, находящихся в тесном взаимодействии и взаимозависимости.

Таким образом, мировая экономика является сложной системой, в которой на основе движения товаров, услуг и факторов производства возникают международные экономические отношения, т.е. хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами.

**Международные экономические отношения** – производное выражение экономических отношений, складывающихся в национальной экономике, на новом – интегральном – уровне, связывающем их в единую систему мирового хозяйства на основе разделения и кооперации хозяйственной деятельности. Данные отношения характеризуют механизм взаимодействия отдельных национальных экономик в сфере хозяйственной деятельности.

**Международные экономические отношения** (далее – МЭО) являются формой существования и развития мирового хозяйства (мировой экономики (далее – МЭ)), его внутренним механизмом.

МЭО включает в себя:

1. Международную торговлю товарами и услугами.
2. Международное движение капитала.
3. Международную миграцию рабочей силы.
4. Торговлю знаниями (передачу технологий).
5. Валютно-расчётные отношения.
6. Кредитные отношения.

7. Кооперацию производства и международную экономическую интеграцию.

*Основные признаки МЭО:*

1) в основе МЭ и МЭО лежат международное разделение труда и обмен, предполагающие, что производство и потребление отдельных стран взаимосвязаны;

2) участники МЭО экономически обособлены, в частности в особенной форме национального хозяйственного обособления, что объективно обуславливает товарно-денежный характер связей между ними;

3) как и национальные рынки, мировой рынок МЭО характеризуется конкуренцией товаров и услуг, продавцов и покупателей. Эта конкуренция дополняется перемещением факторов производства между странами;

4) межстрановые потоки продукции в рамках международной торговли способствуют формированию мировых товарных рынков, где осуществляются операции по купле-продаже товаров, носящие устойчивый, систематический характер;

5) функционирование товарных рынков опосредовано действием мирового финансового рынка, международной валютной системой (движением денег, системой расчётов, товарными кредитами, валютными отношениями);

6) МЭО предполагают собственную инфраструктуру, специальные институты – международные экономические организации (ВТО, ООН и др.), финансово-кредитные учреждения мирового (Всемирный банк, Международный валютный фонд, Международный банк реконструкции и развития и др.) и регионального (Европейский банк реконструкции и развития и др.) значения;

7) МЭО подвержены монополизации (по линии концентрации производства и сбыта частными предпринимательскими структурами (транснациональными компаниями); в результате международных, межгосударственных соглашений и союзов);

8) МЭО являются объектом международного, регионального, государственного регулирования. На их состояние и развитие влияют также результаты внутреннего государственного регулирования экономики;

9) специфика МЭО предопределяет особенности их механизма.

*Механизм МЭО включает* в себя субъекты и объекты МЭО, систему правовых, административных, экономических, организационных, институциональных и других методов и адекватных им инструментов, обеспечивающих осуществление МЭО.

*Особенности механизма МЭО:*

- пространственные масштабы мировой экономики, определяющие удалённость продавцов и покупателей; отсюда – возрастание роли транспортной проблемы и связанных с этим расходов, которые могут стать препятствием для заключения конкретных сделок;

- меньшая мобильность ресурсов (земельных, природных, трудовых), в том числе в результате государственного вмешательства (протекционизм во внешней торговле, запреты на продажу земли иностранцам, ограничение иностранных инвестиций, деятельности зарубежных фирм, миграционные правила);

- использование в международном обмене национальных валют, что усложняет расчёты по внешнеэкономическим операциям, требует наличия валютного рынка. Отсюда – необходимость организации валютного контроля, введения системы валютного регулирования;

- самостоятельным фактором становится международная стандартизация и сертификация продукции, что также требует дополнительных расходов;

- информационная среда, предполагающая потребность в достоверной и сопоставимой информации;

- международная унификация учёта и отчётности, макроэкономических показателей, национальной и международной статистики, которые способствуют усилению сопоставимости информации.

*В зависимости от выполняемых функций и задач субъекты МЭ подразделяются на 3 уровня:*

1. **М и к р о у р о в е н ь** – уровень субъектов хозяйственной деятельности, т.е. различных фирм и организаций.

Данный уровень представлен государственными и частными компаниями, а также отдельными предпринимателями.

2. **М а к р о у р о в е н ь** – государственный уровень, т.е. уровень действия различных государственных учреждений и организаций.

На этом уровне действуют государственные структуры (правительственные органы, государственные органы разных уровней:

центральные, региональные, местные); органы местного самоуправления; государственные предприятия и организации.

Путём принятия различных нормативных актов на данном уровне формируется среда, в которой действуют субъекты хозяйственной деятельности (т.е. определяются правила ведения внешнеэкономической деятельности, круг возможных участников, налоговая политика в этой сфере и т.п.), а также внешнеэкономическая политика государства.

3. **Межгосударственный уровень**, т.е. уровень действия различных межгосударственных организаций, международных корпораций, которые определяют основные правила взаимоотношений по вопросам внешнеэкономических отношений, выработанные по согласованию.

В числе этих структур МВФ, ВТО – межгосударственные организации; Суд Евросоюза – надгосударственный орган.

Особую роль на этом уровне играют различные неформальные структуры, объединяющие наиболее влиятельные финансовые круги мира, чаще всего в совокупности именуемые «Комитетом 300».

*К объектам МЭО относятся:*

- факторы производства (особенно движение капитала в разных формах, международное использование финансово-кредитных ресурсов; международная трудовая миграция; обмен интеллектуальной собственностью, информацией);

- товары и услуги, обращающиеся в международной торговле;

- многостороннее и разнообразное сотрудничество стран и международных организаций в области экологии и решения других глобальных проблем мирового хозяйства.

*Субъекты внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) фактически идентичны субъектам мировой экономики.*

В Федеральном законе «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ<sup>7</sup>

---

<sup>7</sup> Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (с изм. и доп.). – URL: <http://base.garant.ru/12133486> (дата обращения: 23.01.2015); Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_155072](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_155072) (дата обращения: 23.01.2015).

дано широкое понятие *участников внешнеэкономической деятельности* – это любые российские и иностранные лица, обладающие правом осуществления данной деятельности.

Разработанная в соответствии с этим понятием *классификация субъектов ВЭД* выглядит следующим образом<sup>8</sup>:

- м е ж д у н а р о д н ы е о р г а н и з а ц и и (например, МВФ, Всемирный банк, ВТО и др.) осуществляют определённое регулирование внешнеэкономической деятельности, могут осуществлять экспортно-импортные операции;

- г о с у д а р с т в о (в лице органов законодательной и исполнительной власти, таких как Парламент, Президент, Правительство, министерство торговли, Центральный банк и др.) осуществляет нормативное регулирование внешнеэкономической деятельности внутри страны в соответствии с установленными полномочиями, а также на межправительственном и межгосударственном уровнях;

- а г е н т ы в а л ю т н о г о к о н т р о л я (уполномоченные банки, а также не являющиеся таковыми профессиональные участники рынка ценных бумаг, в том числе держатели реестра (регистраторы), подотчётные федеральному органу исполнительной власти по рынку ценных бумаг, таможенные и налоговые органы) осуществляют контроль за соблюдением резидентами и нерезидентами актов валютного законодательства РФ и актов органов валютного регулирования;

- э к с п о р т ё р ы (физические или юридические лица) осуществляют экспорт;

- и м п о р т ё р ы (физические или юридические лица) осуществляют импорт;

- п о с р е д н и к и (физические или юридические лица, органы власти) оказывают содействие в осуществлении экспорта или импорта.

Эти же субъекты осуществляют и внешнеэкономические связи (далее – ВЭС) – международные, хозяйственные, торговые, политические, информационные отношения, обеспечивающие обмен товарами, различные формы экономического и научно-технического со-

---

<sup>8</sup> *Кравченко Р.Ю.* Классификация участников внешнеэкономической деятельности и особенности нормативного регулирования их отношений // *Международный бухгалтерский учёт.* – 2010. – № 7.

трудничества, специализацию, кооперацию производства, совместное предпринимательство, оказание услуг, проведение валютных и финансово-кредитных операций.

Реализация ВЭС обеспечивается посредством ВЭД – внешне-торгового, инвестиционного и иного взаимодействия, включая производственную кооперацию, в области международного обмена товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), осуществляемая её субъектами.

Таким образом, ВЭД выступает как содержание ВЭС, т.к. обеспечивает их реализацию.

## **Тема 2. Предмет внешнеэкономической деятельности**

Под *внешнеэкономической деятельностью* понимается внешне-торговое, инвестиционное и иное взаимодействие, в том числе производственная кооперация, обмен товарами, информацией, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности (правами на них), осуществляемой субъектами ВЭД.

*ВЭД выступает как конкретное содержание ВЭС*, обеспечивающее (или не обеспечивающее) их реализацию.

*Предметом ВЭД* являются основные закономерности развития мировых и региональных ВЭС в их взаимозависимости, включая формы и методы работы на внешних рынках, реализуемые субъектами ВЭД через совокупность различных направлений, форм и методов торгово-экономического и научно-технического сотрудничества, включая международные транспортные, валютно-финансовые и кредитные связи с зарубежными странами.

*Отличительные признаки ВЭД:*

- правовая автономность (существует отдельная нормативно-правовая база для ВЭД)<sup>9</sup>;

---

<sup>9</sup> Внешнеэкономическая деятельность. – URL: <http://www.consultant.ru/search/?q=%D0%B2%D0%BD%D0%B5%D1%88%D0%BD%D0%B5%D1%8D%D0%BA%D0%BE%D0%BD%D0%BE%D0%BC%D0%B8%D1%87%D0%B5%D1%81%D0%BA%D0%B0%D1%8F+%D0%B4%D0%B5%D1%8F%D1%82%D0%B5%D0%BB%D1%8C%D0%BD%D0%BE%D1%81>

- экономическая и юридическая независимость;
- юридическая независимость.

*К объектам ВЭД относятся:*

- ресурсы всех видов, товары и услуги, создаваемые во всех отраслях и сферах народного хозяйства;
- ценные бумаги;
- научно-техническая продукция;
- интеллектуальные и другие ценности, за исключением тех объектов, которые запрещается использовать в ВЭД.

На нормативном, научном и практическом уровнях определены виды и формы ВЭД (см. *Приложение 1*), которые будут подробно рассмотрены в разделе 2 (см. *Тему 1 «Основные направления внешнеэкономической деятельности»*).

Реализация видов и форм ВЭД возможна посредством формирования внешнеэкономического комплекса и его структуры.

*Материальной основой ВЭД* является внешнеэкономический комплекс (далее – ВЭК), который представляет собой совокупность отраслей и подотраслей, предприятий и организаций, производителей экспортной продукции и потребляющих импортные товары и услуги.

*Структура ВЭК* представлена субъектами ВЭД и содействующей ВЭД инфраструктурой.

*К инфраструктуре ВЭД относят:*

- информационно-консультационные структуры;
- кредитно-банковскую систему;
- страховые фирмы;
- первичные товарные рынки;
- оптово-посреднические фирмы;
- транспортно-экспедиционные службы.

---

D1%82%D1%8C&where=main&x=0&y=0 (дата обращения: 28.01.2015); Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (с изм. и доп.) – URL: <http://base.garant.ru/12133486> (дата обращения: 28.01.2015); Государственное регулирование ВЭД. – URL: [http://www.ved.gov.ru/reg/info/documentation/search\\_documents](http://www.ved.gov.ru/reg/info/documentation/search_documents) (дата обращения: 28.01.2015); Нормативно-правовая база регулирования ВЭД. – URL: <http://www.ved.gov.ru/reg> (дата обращения: 28.01.2015); Законодательство в сфере ВЭД. – URL: [http://econom.govvrn.ru/index.php?option=com\\_content&view=article&id=88&Itemid=205](http://econom.govvrn.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=88&Itemid=205) (дата обращения: 28.01.2015).

### **Тема 3. Необходимость внешнеэкономической деятельности**

Глобализация мировой экономики – объективная реальность современного этапа её развития. Основным направлением экономической взаимозависимости развития отдельных стран, регионов и предприятий стал процесс дальнейшего углубления международного разделения труда, включение в него новых субъектов экономических отношений.

*Процесс глобализации развивается одновременно с регионализацией ВЭД.* Отдельные регионы стран, крупные города, вовлекаясь в этот процесс, участвуют в региональном, международном и транснациональном сотрудничестве.

*Полноценное функционирование экономики страны невозможно без развитой системы ВЭС.*

*Включение национальной экономики в систему мировых хозяйственных процессов способствует:*

- развитию экономики страны;
- повышению технического уровня производства;
- рациональному использованию природно-сырьевых ресурсов;
- ликвидации дефицита отдельных товаров, а значит, и повышению уровня жизни населения.

*Необходимость развития ВЭД предопределяется следующими основными факторами:*

1) глубокими сдвигами в размещении производительных сил и прежде всего – машиностроительного производства.

В мире существуют десятки центров машинной индустрии, составляющих основу для разделения труда между этими центрами. Их возглавляют 7 наиболее развитых стран: США, Германия, Франция, Великобритания, Италия, Канада и Япония, на долю которых приходится более 50% мирового национального продукта;

2) специализацией отдельных стран так называемого третьего мира на производстве отдельных видов сельскохозяйственной продукции либо на добыче сырья и топлива, что обуславливает необходимость их обмена на нужные товары с другими странами;

3) значительно возросшей ролью в мировой экономике научных открытий, новых технических решений, технологических процессов, внедрение которых не всегда под силу отдельной стране;

4) растущей потребностью решения общемировых проблем, связанных с последствиями научно-технического прогресса в области взаимодействия человека и природы, т.к. техногенная деятельность человека не признаёт границ государств;

5) необходимостью решения ряда глобальных социальных проблем (например, борьба со СПИДом, голодом и т.д.);

6) международным разделением труда в связи с природно-климатическими условиями.

*Необходимость ВЭД диктует следующие её функции:*

- способствует выравниванию уровня экономического развития;

- осуществляет соизмерение национальных и мировых изделий производства;

- реализует преимущества международного разделения труда.

#### **Тема 4. Факторы расширения внешнеэкономических связей**

Факторы расширения ВЭС могут быть определены исходя из их функций.

Являясь комплексной системой разнообразных форм международного сотрудничества государств и их субъектов во всех отраслях экономики, *ВЭС проявляются в специфических функциях:*

- организация и обслуживание международного обмена природными ресурсами и результатами труда в их вещественной и стоимостной форме;

- международное признание потребительной стоимости продуктов международного разделения труда;

- организация международного денежного обращения.

Содержание *первой функции* заключается в доведении продуктов, как добываемых в качестве природных ресурсов, так и получаемых в процессе международного разделения труда, до конкретных потребителей через обмен продуктов и результатов труда в их вещественной и стоимостной форме. Организация обмена одновременно предусматривает и его обслуживание.

В процессе выполнения *второй функции* происходит завершение акта товарно-денежных отношений и обмена денег на продукт международного разделения труда, в результате чего потребительная стоимость (её практическая значимость), заключённая в этом продукте, получает международное признание.

Содержанием *третьей функции* является создание с помощью механизма этих связей условий для непрерывного движения денег в процессе совершения различных международных расчётов.

Одновременно *ВЭС выступают инструментом воздействия на экономическую систему государства, которое осуществляется через механизм ВЭД.*

Осуществление этих связей позволяет перенести межгосударственное сотрудничество с обычного обмена товарами на торговлю услугами, совместное решение технико-экономических задач, развитие научной и производственной кооперации и других форм совместной хозяйственной деятельности, в том числе создание совместных предприятий.

Через механизм ВЭС спрос на товары и услуги мирового рынка переносится на внутренний рынок того или иного государства. Это вызывает потребность в развитии производительных сил, что, в свою очередь, способствует развитию промышленности, сельского хозяйства, торговли, сферы услуг и финансовых учреждений.

Развитие внутреннего рынка страны ведёт к опережению объёма предложения над объёмом спроса внутри государства, что вызывает:

- расширение внешнеторговых операций;
- удешевление стоимости капитала;
- снижение издержек производства и обращения.

Эффективность организации ВЭС и механизма управления ими во многом определяется классификацией связей (см. *Приложение 2*).

Под *классификацией ВЭС* следует понимать их распределение на конкретные группы по определённым признакам для достижения поставленных целей. Классификационная система внешнеэкономических связей состоит из видов и форм связей<sup>10</sup>.

---

<sup>10</sup> image001.gif // Библиотекарь.Ру. – URL: <http://www.bibliotekar.ru/vneshneekonomicheskie-svyazi/2.files/image001.gif> (дата обращения: 04.03.2016).

**Вид ВЭС** – это совокупность связей, объединённая одним общим признаком, например направлением товарного потока и структурным признаком.

*Классификационный признак*, связанный с направлением товарного потока, определяет движение товара (услуги, работы) из одной страны в другую, т.е. отражает вывоз товара из страны или ввоз товара в данную страну.

По этому признаку ВЭС *делятся на*:

- экспортные, связанные с продажей и вывозом товара;
- импортные, связанные с покупкой и ввозом товара.

*Структурный признак* классификации ВЭС определяет групповой состав связей. Он связан со сферой экономических интересов и с основной целью ВЭД государства.

По структурному признаку ВЭС *подразделяются на*:

- внешнеторговые;
- финансовые;
- производственные;
- инвестиционные.

**Форма связи** – это способ существования данного вида связи, внешнее проявление (очертание, оформление) сущности какой-либо конкретной связи.

К *формам ВЭС* относят:

- торговлю;
- бартер;
- туризм;
- инжиниринг;
- франчайзинг;
- лизинг и др.

В современном мировом хозяйстве ВЭС выступают как факторы роста национального дохода государства, экономии народнохозяйственных затрат и ускорения научно-технического прогресса.

## **Тема 5. Интересы предприятий в развитии внешнеэкономической деятельности**

Освоение данной темы осуществляется в рамках самостоятельного изучения.

## Раздел 2

# ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

*Темы:*

1. Основные направления внешнеэкономической деятельности.
2. Формы экспорта, импорта.
3. Компенсационные сделки.
4. Производственная кооперация.
5. Франчайзинг.
6. Международный туризм.
7. Торговля другими услугами.
8. Особые формы внешнеэкономической деятельности.

### Методические указания

Обучающиеся должны знать наиболее важные виды/формы внешнеэкономической деятельности.

Первой в этом ряду стоит **внешнеторговая деятельность**, реализуемая посредством экспорта, импорта, реэкспорта и реимпорта. Следует обратить внимание на специфику субъектов внешнеторговых операций, разнообразные виды деятельности профильных организаций, задействованных в процессе внешней торговли.

Уяснение современного изменения мировой внешнеторговой структуры в сторону роста доли промышленных товаров, особенно машин и оборудования, увеличения продаж комплектующих изделий и запасных частей, роста реэкспорта, расширения торговли лицензиями, новыми технологиями, интеллектуальной продукцией даст возможность ориентироваться в текущих процессах и строить прогнозы на ближайшее будущее.

**Международное инвестиционное сотрудничество** как вид/форму внешнеэкономической деятельности следует анализировать на основе усвоения таких понятий, как «капитал» и «инвестиция», «инвестиционная деятельность», а также с учётом имеющихся классификаций капиталовложений.

Рекомендуется уделить внимание вопросу об отличиях прямых и портфельных инвестиций, а также спекулятивного финансового

капитала, связи первых с созданием и деятельностью зарубежных филиалов родительских компаний. Для этого целесообразно привлечь рекомендованную основную и дополнительную литературу, материалы отечественных и зарубежных средств массовой информации (как официальных, так и неофициальных). Это необходимо, поскольку инвестиционная проблема затрагивает тему экономической, а следовательно, и политической безопасности государств.

**Международная производственная кооперация** – следующий вид/форма внешнеэкономической деятельности – может быть эффективно изучена при помощи классификации Европейской экономической комиссии, относящей к этой деятельности предоставление лицензий с оплатой продукцией, выпущенной по этой лицензии; поставку производственных линий и заводов с оплатой произведённой на них продукцией; совместное производство на основе специализации; подрядную кооперацию.

Обращение к такому виду/форме внешнеэкономической деятельности, как **валютно-финансовые и кредитные операции**, предполагает опору на усвоенные понятия валюты, в том числе свободно и частично конвертируемой, замкнутой, клиринговой, резервной, валютных операций, валютной выручки, платёжной системы и других. Немалый интерес представляет научная литература, видеоматериалы по проблематике вопроса в целом и Бреттон-Вудской системе в частности.

**Международное научно-техническое сотрудничество** в качестве вида/формы внешнеэкономической деятельности рациональней рассматривать раскрыто посредством анализа таких направлений, как производственное кооперирование, создание совместных предприятий, выполнение научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, проведение разнообразных исследований и разработок, предоставление высокотехнологических услуг, торговля лицензиями, патентование изобретений, регистрация связанных торговых знаков.

Выделяемое некоторыми авторами в качестве самостоятельного вида внешнеэкономической деятельности **международное разделение труда** частично рассматривалось в рамках изучения первой темы курса. В связи с этим в данном случае акцент делается лишь на некоторые её основные черты в привязке к направлениям внешне-

экономической деятельности, как то: предпосылки и условия, факторы международного разделения труда. Это необходимо ввиду связи со следующим вопросом – **отношениями с международными организациями** (следующий вид/форма внешнеэкономической деятельности).

Необходимо ознакомиться с рядом факторов и объективных процессов, которые повлияли на возникновение и развитие механизмов многостороннего регулирования международных экономических отношений в целом и внешнеэкономической деятельности отдельных государств, усвоить определение понятия «международные экономические организации». Следует ознакомиться с характеристикой таких влиятельных структур, как Экономический и Социальный Совет ООН, Всемирный банк и Международный банк реконструкции и развития, Международная ассоциация развития, Международная финансовая корпорация, Международный валютный фонд и другие с учётом их взаимоотношений с Россией и критической составляющей.

В целях полного усвоения вопроса (с учётом информации, ставшей доступной в последнее время) обучающимся необходимо обратиться к указанному в сносках текстовому и видеоматериалу.

Изучающим курс рекомендуется сосредоточить внимание на работе Конференции ООН по торговле и развитию, которая сыграла существенную роль в формировании и развитии системы многостороннего регулирования международной торговли, что выражается в укреплении её сотрудничества с системой Генерального соглашения по торговле и тарифам/Всемирной торговой организации, Международного валютного фонда, Международного банка реконструкции и развития.

Центральную роль в вопросах многостороннего регулирования международной торговли играет Всемирная торговая организация. Она не просто заменила собой Генеральное соглашение по торговле и развитию (ГАТТ – 1947), но включила это соглашение в редакции 1994 г. (ГАТТ – 1994) в качестве своей интегральной части. В отличие от ГАТТ (юридически не являющейся международной организацией – временное соглашение), ВТО – постоянно действующая организация, налагающая на своих участников определённые юридические обязательства.

Всемирная торговая организация, членом которой Россия является с августа 2012 г., – это и организация, и одновременно комплекс правовых документов, своего рода многосторонний торговый договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами. По этой причине следует предметно рассмотреть цели, задачи, принципы и правила этой организации.

Дополнительный текстовый и видеоматериал позволит оценить практику членства России во Всемирной торговой организации.

Деятельность таких региональных организаций, как Содружество Независимых Государств и Евразийский экономический союз, целесообразно изучать с точки зрения процессов интеграции на территории бывшего СССР с учётом отмеченных форм взаимодействия.

Следует обратить внимание на базовые принципы Евразийского экономического союза, а именно: равноправие, прагматизм и взаимное уважение; на свободы движения товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а также на декларированное проведение скоординированной, согласованной или единой политики в отраслях экономики. Гармонизация национальных законодательств к правилам нового союза должна быть завершена в течение 10-летнего периода.

Учитывая заинтересованность властей России в развитии восточного и южноамериканского векторов её внешнеэкономической политики, оправданным будет обращение к характеристикам Шанхайской организации сотрудничества и группы БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика). Обучающимся полезно ознакомиться с материалами, посвящёнными вопросам финансового состояния и перспектив этих структур.

В связи с этим необходимо изучить вопросы, находящиеся на переднем плане переговорного процесса БРИКС: экономическое взаимодействие с использованием национальных валют; механизмы сближения фондовых площадок; возможности создания совместного банка развития и резервного фонда, что означает постепенный отказ от евро и доллара в расчётах между странами – участницами БРИКС, а также предусматривает процесс укрепления национальных валют.

Рассматривая **экспортно-импортные операции** как важную форму внешнеторговой деятельности отдельных стран и всего мирового хозяйства в целом, следует обратить внимание на показатели,

характеризующие активность стран в мировой торговле, классификацию экспортно-импортных операций, элементы экономического расчёта при определении предпочтительного для субъекта внешнеэкономической деятельности вида экспорта (импорта).

При этом необходимо помнить о том, что наряду с экспортно-импортными сделками субъектами ВЭД применяются их разновидности – реэкспорт и реимпорт, включающие ряд составляющих элементов.

При изучении **компенсационных сделок** необходимо усвоить их классификацию, знать проблемы и возможности, возникающие у поставщика и заказчика при заключении таких сделок, а также такие разновидности данных операций, как бартер, собственно компенсационные сделки, параллельные сделки и сделки на условиях обратной покупки товара, операции на давальческом сырье, имеющие распространение, в частности, и в России.

Особого внимания требует характеристика **производственной кооперации**, а также усвоение её видов.

При изучении **франчайзинга** как формы партнёрских связей и делового сотрудничества в рамках внешнеэкономической деятельности требуют внимания следующие вопросы: суть и виды этой операции, права и обязанности сторон, плюсы и минусы (особенно в условиях санкционных мероприятий), развитие франчайзинга в России. Усвоению в полной мере материала по данной теме будут способствовать схемы и материалы, размещённые на указанных в тексте интернет-ресурсах.

Тема **«Международный туризм»** выносится на самостоятельное изучение, которое целесообразно проводить с использованием регионального компонента.

Опорой при усвоении материала по теме **«Торговля другими услугами»** является классификация услуг, разработанная в рамках Генерального соглашения по торговле услугами.

Особый акцент следует сделать на общеобразовательные услуги, услуги по защите окружающей среды, услуги по охране здоровья и, наконец, услуги в области организации досуга, культуры и спорта.

Изучая **особые формы внешнеэкономической деятельности**, требуется уяснить, что представляют собой свободные экономические зоны, оффшорные зоны, приграничная торговля. Важ-

ность этих форм очевидна, поскольку каждая из них является весомым инструментом внешнеэкономической деятельности России.

Рассматривая особенности **свободных экономических зон**, нужно усвоить их классификацию, причины создания, в том числе на территории России, с учётом различия в трактовке понятий, что характерно для нормативно-правовой базы РФ (Федеральный закон «Об особых экономических зонах в Российской Федерации» от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 23.07.2013)).

Особая форма внешнеэкономической деятельности – **оффшорные зоны** – ключевой компонент темы, активно используемый российской финансовой и экономической системами в процессе своего функционирования. Декларируемые заявления о деоффшоризации до настоящего времени не возымели реального результата, что отрицательно сказывается на состоянии и перспективах отечественного социально-экономического развития. Для ориентации в этой проблеме необходимо использовать рекомендованный текстовый и видеоматериал, дополнив его (при необходимости) последними публикациями исследователей В. Катасонова, М. Делягина, А. Бузгалина, С. Демуры, А. Пайдиева, В. Жуковского, В. Соловейчика и др.

Нужно изучить классификацию таких зон, их географическое положение, специфические особенности. Это поможет при попытках разобраться в механизме оффшоризации России, негативных последствиях вывода не только прибыли, но и активов «отечественных» компаний за рубеж.

И, наконец, нельзя оставить без внимания такое явление, как **приграничная торговля**, вопросы её организации, задач, порядка осуществления в России, направлений и роли.

## **Тема 1. Основные направления внешнеэкономической деятельности**

Основные направления ВЭД представлены в *Приложении 3*.

Все внешнеэкономические операции делятся на возмездные и безвозмездные.

К *безвозмездным* относятся работы по изучению общемировых проблем (экология, медицина и т.д.), к *возмездным* – все остальные.

В соответствии с законодательством РФ к *видам/формам ВЭД* (см. *Приложение 1*) относят<sup>11</sup>:

- 1) внешнеторговую деятельность;
- 2) международное инвестиционное сотрудничество;
- 3) международную производственную кооперацию;
- 4) валютно-финансовые и кредитные операции;
- 5) международное научно-техническое сотрудничество.

Наряду с этой классификацией имеется и другая<sup>12</sup>, согласно которой в *данный перечень включаются также*:

- 6) международное разделение труда;
- 7) отношения с международными организациями.

Данный перечень целесообразно дополнить *следующими видами/формами ВЭД*:

- 8) военно-техническое сотрудничество с иностранными государствами;
- 9) строительные и проектно-строительные услуги;
- 10) сотрудничество на компенсационной основе (переработка давальческого сырья и другие виды встречной торговли);
- 11) сотрудничество в области транспорта;
- 12) сотрудничество в области связи и информатики с использование современных электронных средств, СМИ, включая ТВ, радиовещание и т.д.;
- 13) социально-культурные услуги (торговля, общественное питание, гостиничное хозяйство, образование, здравоохранение, физкультура и спорт, торговля авторскими правами и т.д.);
- 14) издательско-полиграфическая деятельность;
- 15) иностранный туризм – экспорт и импорт туристических услуг;
- 16) внешнеэкономическая реклама (продвижение российской продукции на зарубежные рынки) и т.д.

---

<sup>11</sup> *Борисова И.И.* Правовое обеспечение внешнеэкономической деятельности: учеб.-метод. пособие. – Н. Новгород, 2010.

<sup>12</sup> Внешнеэкономическая деятельность. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Внешнеэкономическая\\_деятельность](https://ru.wikipedia.org/wiki/Внешнеэкономическая_деятельность) (дата обращения: 28.01.2015); Внешнеэкономическая деятельность. Лекции. – URL: <http://allsummary.ru/620-osnovnye-formy-ved.html> (дата обращения: 28.01.2015).

*Краткая характеристика основных видов/форм ВЭД:*

**1. Внешнеторговая деятельность** (в широком смысле) – предпринимательство в области международного обмена товарами, работами, услугами, результатами интеллектуальной деятельности.

*Формами ВЭД являются:*

- **экспорт** – вывоз из страны товаров, услуг, капиталов;
- **импорт** – ввоз в страну товаров, услуг, капиталов;
- **реэкспорт** – вывоз из страны ранее ввезённых в неё товаров для перепродажи в другие страны;
- **реимпорт** – покупка и ввоз из-за границы отечественных товаров.

Классификация внешнеторговых операций представлена в *Приложении 4*.

**Внешнеторговая деятельность** (в узком смысле) представляет собой обмен товарами в вещественно-материальной форме и услугами, связанными с осуществлением этого товарооборота.

Современные МЭО, характеризующиеся активным развитием мировой торговли, вносят много нового и специфического в процесс развития национальных экономик.

Под термином **«внешняя торговля»** понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров.

Трудно переоценить роль внешней торговли для любой страны. По мнению Джеффри Дэвида Сакса, «... экономический успех любой страны мира зиждется на внешней торговле. Ещё ни одной стране не удалось создать здоровую экономику, изолировавшись от мировой экономической системы»<sup>13</sup>.

Обмен товарами производят производственные, торгово-посреднические фирмы, участники лизинговых сделок с последующим выкупом предмета аренды.

Различные организации предоставляют услуги в сфере ВЭД, как-то: транспортные, страховые, консультационные, аудиторские, инжиниринговые, туристические, по трудоустройству, лизинговые без последующего выкупа.

---

<sup>13</sup> Сакс Дж. Рыночная экономика и Россия: монография / пер. с англ. – М.: Экономика, 1994. – С.244.

Некоторые исследователи<sup>14</sup> относят к внешней торговле также обмен:

- работами (строительные, монтажные, геолого-разведочные, сервисные, ремонтные, эксплуатационные, пусконаладочные фирмы);
- информацией (информационные агентства, компьютерные сети, научно-технические, исследовательские фирмы, СМИ);
- результатами интеллектуальной деятельности (издательские фирмы, фирмы – разработчики программного продукта, кино, телебизнес, внедренческие и прочие фирмы).

Для XXI столетия характерно *изменение структуры внешней торговли*:

- существенно возросла доля промышленных товаров, особенно машин и оборудования;
- увеличивается продажа комплектующих изделий и запасных частей;
- растёт реэкспорт;
- расширяется торговля лицензиями, новыми технологиями, интеллектуальной продукцией.

В мировой торговле всё большую роль начинают играть «новые индустриальные страны».

**2. Международное инвестиционное сотрудничество** – взаимодействие с иностранными партнёрами на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера (см. Приложение 1).

*Цели сотрудничества:*

- расширение выпуска экспортируемой продукции;
- повышение её конкурентоспособности;
- облегчение процессов реализации на внешнем рынке.

Международное инвестиционное сотрудничество реализуется в следующих *формах*:

- 1) международный финансовый лизинг<sup>15</sup>.

---

<sup>14</sup> См., напр.: *Потиенко Л.И.* Основы внешнеэкономической деятельности: конспект лекций // Сайт цифровых учебно-методических материалов ВГУЭС. – URL: [http://abc.vvsu.ru/Books/osnovi\\_ved/default.asp](http://abc.vvsu.ru/Books/osnovi_ved/default.asp) (дата обращения: 30.01.2015).

<sup>15</sup> Международный финансовый лизинг. – URL: <http://www.shpora.su/mezhdunarodnyj-finansovyj-lizing> (дата обращения: 28.01.2015); Финансо-

**Финансовый лизинг (финансовая аренда)** – операция по специальному приобретению имущества в собственность с последующей сдачей его во временное владение и пользование на срок, приближающийся по продолжительности к сроку эксплуатации и амортизации всей (или большей части) стоимости имущества.

В течение срока договора лизингодатель за счёт лизинговых платежей возвращает себе всю стоимость имущества и получает прибыль от финансовой сделки. Следовательно, финансовый лизинг можно рассматривать как *форму долгосрочного кредитования*.

Финансовый лизинг *имеет трёхсторонний характер взаимоотношений*. По заявке лизингополучателя лизингодатель приобретает у поставщика оборудование и передаёт его в лизинг лизингополучателю, возмещая полностью свои финансовые затраты и получая прибыль через соответствующие лизинговые платежи;

2) предприятия с участием иностранных инвесторов/иностранного капитала<sup>16</sup>.

Международное инвестиционное сотрудничество предполагает одну из форм *взаимодействия с иностранными партнёрами* на основе объединения усилий финансового и материально-технического характера.

*Целями* такого сотрудничества являются: расширение базы развития и выпуска экспортной продукции, её систематическое об-

---

вый лизинг. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Финансовый\\_лизинг](https://ru.wikipedia.org/wiki/Финансовый_лизинг) (дата обращения: 28.01.2015); Николаенко А. Особенности международного финансового лизинга (22.07.2013). – URL: <http://www.e-xecutive.ru/finance/business/1505111-osobennosti-mezhdunarodnogo-finansovogo-lizinga> (дата обращения: 28.01.2015).

<sup>16</sup> Мильнер Б.З. Теория организации. Глава 27 «Международные совместные предприятия». – URL: <http://www.bibliotekar.ru/teoriya-organizacii/141.htm> (дата обращения: 28.01.1995); Горемыка Е., Цокол Ю. Участие иностранного инвестора в создании и деятельности компаний. – URL: <http://www.cfin.ru/investor/invrel/foreign.shtml> (дата обращения: 28.01.1995); Порядок создания совместного предприятия. – URL: <http://www.uriconfirm.ru/index.php?sitemenu=422> (дата обращения: 28.01.1995); Кабкова Е.Н. Шпаргалка по теории организации. Международные совместные предприятия. – URL: [http://www.e-reading.club/chapter.php/97787/38/Kabkova\\_-\\_Shpargalka\\_po\\_teorii\\_organizacii.html](http://www.e-reading.club/chapter.php/97787/38/Kabkova_-_Shpargalka_po_teorii_organizacii.html)

новление на основе критериев конкурентоспособности и облегчение процессов её реализации на внешнем рынке.

Подобные задачи могут быть решены на счёт организации, например, совместного производства.

*Совместное предпринимательство возможно:*

- на базе обмена технологиями, услугами с последующим распределением программ выпуска продукции и её реализации;

- в форме образования и функционирования концессий, консорциумов, акционерных компаний, международных неправительственных организаций и т.п.

Поскольку международное инвестиционное сотрудничество связано с проблематикой капиталовложений, дадим краткую характеристику инвестиционной деятельности.

**Инвестиции** – денежные средства, ценные бумаги, иное имущество, в том числе имущественные права, иные права, имеющие денежную оценку, вкладываемые в объекты предпринимательской и/или иной деятельности в целях получения прибыли и/или достижения иного полезного эффекта.

Согласно другому определению **инвестиции** – это вложения капитала с целью получения прибыли.

**Капитал** представляет собой весь накопленный запас средств в производительной, денежной и товарной формах, необходимых для создания материальных благ.

Капитал также можно также рассматривать как общественно необходимую экономическую форму соединения и функционирования различных факторов всеобщего товарного производства с целью получения дохода, независимо от сферы, пространства и времени приложения.

Инвестиции являются неотъемлемой частью современной экономики.

*Инвестиции отличаются от кредитов степенью риска для инвестора (кредитора):* кредит и проценты необходимо возвращать в оговорённые сроки независимо от прибыльности проекта; инвестиции (инвестированный капитал) возвращаются и приносят доход только в прибыльных проектах.

Если проект убыточен – инвестиции могут быть утрачены полностью или частично.

**Инвестиционная деятельность** – вложение инвестиций и осуществление практических действий в целях получения прибыли и/или достижения иного полезного эффекта<sup>17</sup>.

Законодательной основой инвестиционного сотрудничества в Российской Федерации является Федеральный закон «Об иностранных инвестициях в Российской Федерации» от 09.07.1999 № 160-ФЗ (с изм. и доп. от 22.07.2005), определяющий основные гарантии прав иностранных инвесторов на инвестиции и получаемые от них доходы и прибыль, условия предпринимательской деятельности иностранных инвесторов на территории РФ<sup>18</sup>.

Существуют разные классификации инвестиций (см. Приложение 5).

**1. По объекту инвестирования** выделяют:

а) *реальные инвестиции* (прямая покупка реального капитала в различных формах):

- в форме материальных активов (основных фондов, земли), оплата строительства или реконструкции;
- капитальный ремонт основных фондов;
- вложения в нематериальные активы: патенты, лицензии, права пользования, авторские права, товарные знаки, ноу-хау и т.д.;
- вложения в человеческий капитал (воспитание, образование, наука);

б) *финансовые инвестиции* (косвенная покупка капитала через финансовые активы):

- ценные бумаги, в том числе через Паевой инвестиционный фонд;
- предоставленные кредиты;
- лизинг (для лизингодателя);

---

<sup>17</sup> Инвестиции. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ\\_dict/6546](http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/6546) (дата обращения: 01.02.2015), <https://ru.wikipedia.org/wiki/Инвестиции> (дата обращения: 01.02.2015); Капитал. Инвестиции. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/23628](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/23628) (дата обращения: 01.02.2015); Капитал. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Капитал> (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>18</sup> Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ (с изм. и доп.). – URL: <http://base.garant.ru/12116250> (дата обращения: 01.02.2015).

в) *спекулятивные инвестиции* (покупка активов исключительно ради возможного изменения цены):

- валюты;
- драгоценные металлы (в виде обезличенных металлических счетов);
- ценные бумаги (акции, облигации, сертификаты институтов совместного инвестирования и т.п.).

**2. По основным целям инвестирования** выделяют следующие виды инвестиций:

- прямые;
- портфельные;
- реальные;
- нефинансовые;
- интеллектуальные (связаны с обучением специалистов, проведением курсов и многим другим).

**3. По срокам вложения:**

- краткосрочные (до 1 года);
- среднесрочные (1–3 года);
- долгосрочные (свыше 3–5 лет).

**4. По форме собственности на инвестиционные ресурсы:**

- частные;
- государственные;
- иностранные;
- смешанные.

**5. По способу учёта средств:**

- *валовые инвестиции* – общий объём вкладываемых средств в новое строительство, приобретение средств и предметов труда, прирост товарно-материальных запасов и интеллектуальных ценностей;
- *чистые инвестиции* – вся сумма валовых инвестиций за вычетом амортизационных отчислений.

Остановимся более подробно на классификации по критерию «цели инвестирования» (п.2) (см. *Приложение 7*).

***Прямыми инвестициями*** называют капиталовложения, позволяющие контролировать предприятие-реципиент, т.е. полное владение такой фирмой или приобретение контрольного пакета акций (см. *Приложение 6*).

Прямые инвестиции – производительный капитал, который вкладывается в:

- создание зарубежных предприятий (самостоятельно или с зарубежным партнёром);
- приобретение действующих фирм;
- установление контроля над иностранной компанией путём приобретения контрольного пакета её акций;
- финансирование расширения деятельности зарубежных филиалов (путём капитализации прибыли).

Такие фирмы обычно называются *зарубежными филиалами* (foreign affiliates) родительских компаний.

Зарубежные филиалы родительских компаний *делятся на*:

**1. Отделение** (branch) – полностью или на паях принадлежит иностранному инвестору и является его представительством, офисом, хозяйственным товариществом, землёй, другой недвижимостью, оборудованием и транспортными средствами. Обычно это закупочно-сбытовые фирмы со складами и сервисным оборудованием, строительные, транспортные и добывающие предприятия.

**2. Дочерняя компания** (subsidiary) – регистрируется за рубежом как самостоятельная компания, т.е. является юридическим лицом с собственным балансом, но контроль над ней осуществляет родительская фирма, которая владеет основной частью акций дочерней компании или же всем её капиталом.

**3. Ассоциированная компания** (associated company, associate) – находится не под контролем, а под влиянием родительской фирмы, которой принадлежит существенная, но не основная часть акций ассоциированной компании. К разновидности ассоциированной компании можно отнести большинство *совместных компаний* (joint venture), создаваемых на паях двумя или несколькими национальными или иностранными фирмами.

*Портфельными инвестициями* считаются капиталовложения, которые не позволяют распоряжаться объектом приложения капитала.

Портфельные инвестиции – инвестиции в ценные бумаги, формируемые в виде портфеля ценных бумаг.

Портфельные инвестиции представляют собой пассивное владение ценными бумагами, например акциями компаний, облигаци-

ями и пр., которое не предусматривает со стороны инвестора участия в оперативном управлении предприятием, выпустившим ценные бумаги.

Выделяют следующие *виды инвестиций*:

- краткосрочные (до 1 года);
- среднесрочные (от 1 до 5 лет);
- долгосрочные (свыше 5 лет).

**Международная производственная кооперация** – сотрудничество между иностранными партнёрами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда (см. Приложение 1).

Сам *технологический процесс разделения труда* означает распределение его участников в цепи создания и реализации продукции по основным его фазам, от изучения потребностей на внутренних и внешних рынках до доведения её до конечных потребителей.

Производственная кооперация характерна для однородных сфер производства и обращения, для научно-технической, инвестиционной и сервисной областей, например, для обрабатывающей промышленности.

*Согласованность действий партнёров* в рамках производственной кооперации *достигается путём*:

- взаимного планирования экспортной и импортозамещающей продукции;
- прогнозирования и совместного ведения научных разработок, обеспечения их необходимой аппаратурой, приборами и материалами, испытательными стендами и научно-технической информацией;
- организации процесса подготовки кадров.

При этом собственность кооперантов не обособляется, а сотрудничество обеспечивается на возмездной основе и строится по принципу прямых связей между производителями однородной продукции.

*Формами международной производственной кооперации по классификации Европейской Экономической Комиссии*<sup>19</sup> являются:

---

<sup>19</sup> Европейская Экономическая Комиссия ООН. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic\\_economic\\_law/4197/ЕВРОПЕЙСКАЯ](http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic_economic_law/4197/ЕВРОПЕЙСКАЯ) (дата обращения: 28.01.2015), <http://www.un.org/ru/ecosoc/unecse> (дата обращения: 28.01.2015), [https://ru.wikipedia.org/wiki/Европейская\\_экономическая\\_ко](https://ru.wikipedia.org/wiki/Европейская_экономическая_ко)

- предоставление лицензий с оплатой продукцией, выпущенной по этой лицензии;
- поставка производственных линий и заводов с оплатой произведённой на них продукцией;
- совместное производство на основе специализации;
- подрядная кооперация.

**4. Валютно-финансовые и кредитные операции** как вид ВЭД рассматриваются, с одной стороны, как сопровождающие внешне-экономическую сделку в виде финансовых обязательств, связанных с обеспечением платежа; с другой – в качестве самостоятельных операций, совершаемых в целях избежания курсовых потерь (см. *Приложение 8*).

**Валюта** (от итал. *valuta* – «ценность») – представляет собой денежные единицы отдельных стран, а также международные денежные единицы, участвующие в МЭО, связанных с расчётами и сделками.

На практике валюта в международных расчётах используется в виде:

- банкнот;
- чеков;
- тратт (переводных векселей);
- переводов;
- записей на счетах;
- других платёжных средств и кредитных инструментов.

Сделки по купле-продаже наличной валюты и иных денежных документов иностранных государств именуются **валютными операциями**.

**Валютной выручкой** называют поступления иностранной валюты в качестве платы за продукты или услуги, экспортированные за границу или реализованные на внутреннем рынке за иностранную валюту.

---

миссия\_ООН (дата обращения: 28.01.2015); Европейская Экономическая Комиссия ООН (ЕЭК). – URL: [http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/economic\\_organization/russiaun/eec/](http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/economic_organization/russiaun/eec/) (дата обращения: 28.01.2015); The United Nations Economic Commission for Europe (UNECE). – URL: <http://www.unecce.org> (дата обращения: 28.01.2015).

*Основные формы валюты:*

- свободно конвертируемая валюта;
- частично конвертируемая валюта;
- замкнутая (или необратимая) валюта.

**Свободно конвертируемая валюта**<sup>20</sup> (далее – СКВ) (от лат. convertere – «изменять», «превращать») – валюта, которую можно свободно обменять на любую другую иностранную валюту или международную денежную единицу.

СКВ *обладает полной внутренней и внешней обратимостью*, т.е. одинаковым режимом обмена для неакцептов (физических и юридических лиц данной страны) и для нерезидентов (иностраннх физических и юридических лиц).

К этой категории ещё в 1978 г. были отнесены доллар США, марка ФРГ, японская йена, британский фунт стерлингов, французский франк. Позднее с созданием Европейского валютного союза марка и франк были заменены евро.

В рамках узкого значения термина «свободно конвертируемая валюта» (по текущим расчётам) с 2002 г. имеют в виду расчётные валюты в международной платёжной системе CLS<sup>21</sup>.

**Платёжная система CLS** (англ. continuous linked settlement) представляет собой международную систему конверсионных валютных операций. Данная платёжная система создана ведущими дилерами валютного рынка (так называемая «Большая двадцатка») в 1997 г. и представляет собой один расчётный банк – CLS Bank.

В 1999 г. CLS Bank получил от американских властей лицензию, которая позволила ему проводить операции на валютном рынке. С ноября 2002 г. акционерами CLS Bank стали 67 крупных финансовых институтов из 17 стран мира.

Включение валюты в эту систему позволяет производить международные расчёты, минуя перерасчёт в другие валюты. Сначала таких валют было 7, с 27 мая 2008 г. – 17:

---

<sup>20</sup> Свободно конвертируемая валюта. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/33274](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/33274) (дата обращения: 01.02.2015), [http://abc.informbureau.com/html/naiaiaii\\_eiaaadoeoiass\\_aaepo.html](http://abc.informbureau.com/html/naiaiaii_eiaaadoeoiass_aaepo.html) (дата обращения: 01.02.2015), [https://ru.wikipedia.org/wiki/Свободно\\_конвертируемая\\_валюта](https://ru.wikipedia.org/wiki/Свободно_конвертируемая_валюта) (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>21</sup> CLS (платёжная система) валюта. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/CLS\\_\(платёжная\\_система\)](https://ru.wikipedia.org/wiki/CLS_(платёжная_система)) (дата обращения: 01.02.2015).

- доллар США;
- евро;
- британский фунт;
- японская йена;
- швейцарский франк;
- канадский доллар;
- австралийский доллар;
- шведская крона (с сентября 2003 г.);
- датская крона (так же);
- норвежская крона (так же);
- сингапурский доллар (так же);
- гонконгский доллар (с декабря 2004 г.);
- южнокорейская вона (так же);
- новозеландский доллар (так же);
- южноафриканский ранд (так же);
- мексиканский песо (с 27.05.2008);
- израильский новый шекель (так же).

**Частично конвертируемая валюта**<sup>22</sup> – это валюта отдельных стран, в которых применяются ограничения для резидентов, а также по отдельным видам международных расчётов. Подобную валюту свободно можно обменять лишь на отдельные иностранные валюты.

К **замкнутым (неконвертируемым) валютам**<sup>23</sup> относятся валюты стран, в которых существуют ограничения по всем валютным операциям, как для резидентов, так и для нерезидентов.

*Разряд валюты определяет МВФ*<sup>24</sup>.

---

<sup>22</sup> Частично конвертируемая валюта. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic\\_economic\\_law/17769/ЧАСТИЧНО](http://dic.academic.ru/dic.nsf/dic_economic_law/17769/ЧАСТИЧНО) (дата обращения: 01.02.2015); Валюта и её виды. – URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/valyutnyy-kurs.html> (дата обращения: 01.02.2015); Свободно конвертируемая валюта. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Свободно\\_конвертируемая\\_валюта](https://ru.wikipedia.org/wiki/Свободно_конвертируемая_валюта) (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>23</sup> Валюта и её виды. – URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/valyutnyy-kurs.html> (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>24</sup> Международный валютный фонд. – URL: <http://www.imf.org/external/russian> (дата обращения: 27.01.2015), [https://ru.wikipedia.org/wiki/Международный\\_валютный\\_фонд](https://ru.wikipedia.org/wiki/Международный_валютный_фонд) (дата обращения: 27.01.2015).

Кроме этого, в международной торговле применяются валютные единицы, существующие только в безналичной форме – клиринговые валюты<sup>25</sup>.

**Клиринговые валюты** – это расчётные валютные единицы, которые существуют только в безналичной форме и используются только странами – участниками платёжного соглашения при проведении взаимных расчётов за поставленные товары и услуги.

В мировой экономике существует понятие резервных валют.

**Резервная валюта** – это национальные кредитно-денежные средства ведущих стран – участниц мировой торговли, которые используются для международных расчётов по внешнеторговым операциям и при определении мировых цен<sup>26</sup>.

Исторически *первоначально роль резервной валюты выполнял английский фунт стерлингов.*

Это объяснялось следующими причинами:

- в Англии активно развивались промышленность и торговля;
- Англия располагала множеством колониальных владений, где торговый обмен основывался на фунте стерлингов.

Однако впоследствии, в связи с бурным развитием США, их национальная валюта (доллар) стала стремительно вытеснять фунт стерлингов, играя роль основной резервной валюты.

*Окончательно за долларом США роль резервной валюты (USD) была закреплена в 1944 г. на Бреттон-Вудской конференции<sup>27</sup>.*

---

<sup>25</sup> Валюта и её виды. – URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/valyutnyy-kurs.html> (дата обращения: 01.02.2015); Клиринговая валюта. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Клиринговая\\_валюта](https://ru.wikipedia.org/wiki/Клиринговая_валюта) (дата обращения: 01.02.2015); Валютный клиринг. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Валютный\\_клиринг](https://ru.wikipedia.org/wiki/Валютный_клиринг) (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>26</sup> Резервная валюта. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ\\_dict/19355](http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/19355) (дата обращения: 01.02.2015), [https://ru.wikipedia.org/wiki/Резервная\\_валюта](https://ru.wikipedia.org/wiki/Резервная_валюта) (дата обращения: 01.02.2015); Валюта и её виды. – URL: <http://www.grandars.ru/student/finansy/valyutnyy-kurs.html> (дата обращения: 01.02.2015).

<sup>27</sup> Бреттон-Вудская конференция. – URL: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/411348> (дата обращения: 01.02.2015), [https://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская\\_конференция](https://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская_конференция) (дата обращения: 01.02.2015); Бреттон-Вудская финансовая конференция 1944 года. Справка. – URL: <http://ria.ru/economy/20090722/178243946.html#14227955721623&message=resize&relo=register&action=addClass&value=registration> (дата обращения: 01.02.2015);

В настоящее время американский доллар – основная резервная валюта мира. В этой валюте осуществляется большая часть международных расчётов, фиксируются мировые цены по многим товарным группам. Кроме того, вся мировая статистика построена на USD.

**5. Международное научно-техническое сотрудничество** как направление ВЭД проявляется в виде технического обмена и выполнения научных исследований на заказных началах.

Оно представляет собой сотрудничество субъектов ВЭД в области науки и техники на основе принципов и норм международного права.

Именно такое взаимодействие *способствует обмену достижениями в области науки и техники и обеспечивает совместное осуществление научно-технических работ.*

В области научно-технического и научно-производственного сотрудничества с зарубежными партнёрами отметим:

- производственное кооперирование;
- создание совместных предприятий;
- выполнение НИОКР;
- проведение разнообразных исследований и разработок;

---

Уроки Бреттон-Вудской конференции. – URL: <http://www.vestifinance.ru/articles/44646> (дата обращения: 01.02.2015); Бреттон-Вудская система. – URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская\\_система](http://ru.wikipedia.org/wiki/Бреттон-Вудская_система) (дата обращения: 01.02.2015); *Катасонов В.* Бреттон-Вудская конференция и СССР // Фонд Стратегической Культуры. – URL: <http://www.fondsk.ru/news/2014/05/22/bretton-vudskaja-konferencia-i-sssr-27618.html> (дата обращения: 01.02.2015); *Катасонов В.Ю.* Бреттон-Вудс: ключевое событие новейшей финансовой истории. – М.: Кислород, 2014; *Катасонов В.Ю.* За кулисами международных финансов. – М.: Кислород, 2014; *Катасонов В.Ю.* От рабства к рабству. От Древнего Рима к современному Капитализму. – М.: Кислород, 2014; *Катасонов В.Ю.* Золотой лохотрон. Новый мировой порядок как финансовая пирамида. – М.: Алгоритм, 2012; Победа в Бреттон-Вудсе. Секретные материалы 15 (эфир от 05.09.2014). – URL: [www.youtube.com/watch?v=cBwsVNdPYmQ](http://www.youtube.com/watch?v=cBwsVNdPYmQ), [www.youtube.com/watch?v=uDe9hif9HCA](http://www.youtube.com/watch?v=uDe9hif9HCA), [www.youtube.com/watch?v=rgqgsOIInnIU](http://www.youtube.com/watch?v=rgqgsOIInnIU); (дата обращения: 29.01.2015); *Катасонов В.* Золото и доллар: Покорение Мира. – URL: [http://poznatelnoe.tv/katasonov\\_zoloto\\_dollar\\_pokorenie\\_mira](http://poznatelnoe.tv/katasonov_zoloto_dollar_pokorenie_mira) (дата обращения: 29.01.2015); Бреттон-Вудская конференция, её похороны, \$ пирамида. – URL: <http://www.youtube.com/watch?v=cWGlxcrAJrE> (дата обращения: 29.01.2015).

- предоставление высокотехнологических услуг;
- торговлю лицензиями;
- патентование изобретений;
- регистрацию связанных товарных знаков<sup>28</sup>.

**6. Международное разделение труда** (далее – МРТ) – специализация стран на производстве отдельных видов продукции, которой они обмениваются между собой (см. *Приложение 9*).

Предпосылки и условия МРТ в значительных масштабах возникли в эпоху развития капитализма. Это было связано с:

- промышленным переворотом;
- появлением машинной индустрии;
- специализацией производства.

Спрос на отдельные виды товаров в различных странах, которые не могли добывать и производить их в достаточном количестве, стимулировал развитие внешней торговли дефицитными товарами. Торговля и извлекаемые из неё выгоды подталкивали страны к расширению производства таких товаров, в результате чего труд в этих странах сосредоточивался на производстве определённых видов экономического продукта.

О некоторых основных чертах этого понятия в привязке к направлениям ВЭД дают понятие схемы *Приложений 10–11*.

**7. Отношения с международными организациями** – неотъемлемый вид/форма ВЭД.

Важным сектором внешнеэкономического комплекса является участие в международных организациях, правительственных или неправительственных.

В современных международных отношениях международные организации играют существенную роль как форма сотрудничества государств и многосторонней дипломатии.

В связи с участием в деятельности международных организаций остро стоит вопрос об обеспечении суверенитета государств-участников.

---

<sup>28</sup> *Князева С.Ю.* Международное научно-техническое сотрудничество и система его информационного обеспечения // disserCat. – URL: <http://www.dissercat.com/content/mezhdunarodnoe-nauchno-tekhnicheskoe-sotrudnichestvo-i-sistema-ego-informatsionnogo-obespech> (дата обращения: 02.02.2015).

Отношения с МЭО приводят к высшей ступени МРТ – международной экономической интеграции, возникшей в результате углубления международной специализации и объединения национальных хозяйств ряда стран.

Под *международной экономической интеграцией* понимается высокая степень интернационализации производства на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, ведущая к постепенному сращиванию воспроизводственных структур.

Образование интеграционных группировок получило особый размах в последние годы – *в мире действует более 85 региональных торговых экономических соглашений и договорённостей, в рамках которых осуществляется более 60% мировой торговли.*

Основные формы экономической интеграции представлены в *Приложении 12.*

Интеграционные группировки представлены различными международными организациями (см. *Приложение 13*).

МЭО можно рассматривать как организованный на международном уровне и в соответствии с принятыми правилами процесс согласования национальных интересов стран, вступающих в экономическое взаимодействие.

Развитие МЭО в послевоенный период выявило необходимость формирования и развития структур и механизмов, обеспечивающих многостороннее регулирование всей системы МЭО.

*На возникновение и развитие механизмов многостороннего регулирования МЭО в целом и ВЭД отдельных государств в частности повлияли следующие факторы и объективные процессы:*

1. Дальнейшее углубление МРТ и усиление интернационализации мировой экономики и международных хозяйственных связей: производственно-техническое и торгово-экономическое взаимодействие перерастает рамки национальных границ и вступает в тесное взаимодействие как на региональном, так и на международном уровне.

2. Развитие научно-технической революции, что требует объединения усилий и ресурсов заинтересованных государств.

3. Появление глобальных проблем, которые имеют в том числе и торгово-экономическое измерение.

4. Преодоление раскола мира на «мировой социалистический» и «мировой капиталистический» рынки.

5. Развитие региональной экономической интеграции (предоставление режима наибольшего благоприятствования не только странам, входящим в данное региональное соглашение, но и третьим странам).

6. Тенденции к либерализации МЭО (гармонизация рычагов внешнеэкономического регулирования).

7. Усиление роли и значения транснациональных корпораций.

8. Общее усиление тенденции к многосторонности в торгово-экономических отношениях и ослабление роли и значения двусторонней модели таких отношений.

С созданием 24 октября 1945 г. ООН наряду с реальной возможностью формулирования основополагающих принципов международного сотрудничества появлялись *предпосылки создания международных организаций и структур*, осуществляющих анализ, мониторинг и регулирование конкретных секторов МЭО:

- МВФ – Бреттон-Вудская конференция 1944 г.;

- Международный банк реконструкции и развития (МБРР) – 1945 г., в настоящее время – ядро «Группы Всемирного банка»;

- ГАТТ – 1 января 1948 года.

МЭО системы ООН представлены в *Приложениях 14–15*.

С подробной характеристикой МЭО можно ознакомиться на различных ресурсах сети Интернет и в научных работах отечественных и зарубежных исследователей<sup>29</sup>, где представлены как положительные, так и критические оценки деятельности этих структур.

---

<sup>29</sup> Экономический и Социальный Совет (ЭКОСОС). – URL: <http://www.un.org/ru/aboutun/booklet/ecosoc.shtml>, [http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/economic\\_organization/russiaun/ecoun](http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/economic_organization/russiaun/ecoun) (дата обращения: 03.02.2015); Всемирный банк. – URL: <http://www.worldbank.org/eca/russian> (дата обращения: 05.02.2015); Айк Дэвид. – URL: [http://www.koob.ru/aik\\_david/#books](http://www.koob.ru/aik_david/#books) (дата обращения: 05.02.2015); *Айк Д.* Реальная картина происходящего в мире. – URL: <http://www.lookatme.ru/flow/obschestvo/lyudi/87366-devid-ayk-realnaya-kartina-proishodyaschego-v-mire> (дата обращения: 05.02.2015); *Колеман Дж.* Комитет 300 (1992 г.). – URL: [http://lib.aldebaran.ru/author/koleman\\_dzhon/koleman\\_dzhon\\_komitet\\_300](http://lib.aldebaran.ru/author/koleman_dzhon/koleman_dzhon_komitet_300) (дата обращения: 05.02.2015); Международный банк реконструкции и развития. – URL: <http://web.worldbank.org/WBSITE/EXTERNAL/EXTRUSSIANHOME/EXTRUSSABOUTUS/0,,contentMDK:2>

С деятельностью торгово-экономических и валютно-финансовых и кредитных организаций системы ООН можно ознакомиться в *Приложениях 16–17*. Система ООН представлена в *Приложении 18*.

В числе международных организаций, которые не являются непосредственно частью ООН и не имеют официального статуса её

---

1510501~pagePK:51123644~piPK:329829~theSitePK:2871872,00.html (дата обращения: 05.02.2015); Международная ассоциация развития (МАР). – URL: <http://www.worldbank.org/eca/russian/ida> (дата обращения: 05.02.2015); Об IFC/ IFC. – URL: [http://www.ifc.org/wps/wcm/connect/Multilingual\\_Ext\\_Content/IFC\\_External\\_Corporate\\_Site/Home\\_RU](http://www.ifc.org/wps/wcm/connect/Multilingual_Ext_Content/IFC_External_Corporate_Site/Home_RU) (дата обращения: 05.02.2015); Международная финансовая корпорация. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Международная\\_финансовая\\_корпорация](https://ru.wikipedia.org/wiki/Международная_финансовая_корпорация) (дата обращения: 05.02.2015); Многостороннее агентство по гарантированию инвестиций (МАГИ). – URL: <http://www.mid.ru/bdomp/ns-dipecon.nsf/fc2e4121e6d9ec5343256a0c003fb7d2/1c210573011b6838c3256e350032f7ac!OpenDocument> (дата обращения: 05.02.2015); Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств (заключена в г. Вашингтоне 18.03.1965). – URL: [http://www.lawrussia.ru/texts/legal\\_456/doc456a803x659.htm](http://www.lawrussia.ru/texts/legal_456/doc456a803x659.htm) (дата обращения: 05.02.2015); *Буслаева Л.М.* Разрешение инвестиционных споров в рамках Международного центра по урегулированию инвестиционных споров. – URL: <http://www.sovremennoepravo.ru/m/articles/view/Разрешение-инвестиционных-споров-в-рамках-Международного-центра-по-урегулированию-инвестиционных-споров> (дата обращения: 05.02.2015); Международный валютный фонд. – URL: <http://www.imf.org/external/russian> (дата обращения: 01.02.2015); Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД). – URL: <http://www.un.org/ru/ga/unctad> (дата обращения: 03.02.2015); ЮНКТАД отмечает своё 50-летие. – URL: <http://www.un.org/russian/news/story.asp?newsID=21825> (дата обращения: 03.02.2015); Участие России в деятельности ЮНКТАД. – URL: <http://www.mid.ru/bdomp/ns-dipecon.nsf/fc2e4121e6d9ec5343256a0c003fb7d2/a1fc5c82a1112d06c3256fb30042e965!OpenDocument> (дата обращения: 03.02.2015); Принципы международной торговли. – URL: <http://lawstate.ru/mezhdunarodnoe-torgovoe-pravo/454-principy-mezhdunarodnoj-torgovli.html> (дата обращения: 03.02.2015); Конференция ООН по торговле и развитию. – URL: <http://dic.academic.ru/dic.nsf/bse/98144/Конференция> (дата обращения: 03.02.2015); *Айк Д.* Лучшие Выступления (подборка ссылок). – URL: <http://survival2012.org/davidicke/davidicke-video.html> (дата обращения: 05.02.2015); Колеман Джон. – URL: <http://ideoe.tv/coleman> (дата обращения: 05.02.2015); *Колеман Дж.* Комитет 300: Тайны мирового правительства. – URL: <http://asbook.net/abooks/sociology/1392-komitet-300-tauny-mirovogo-pravitelstva-dzhon-koleman.html> (дата обращения: 05.02.2015).

специализированного учреждения, *центральную роль в вопросах многостороннего регулирования международной торговли*, а также отдельных, тесно с ней связанных элементов МЭО *играет ВТО* (см. *Приложения 19–20*). Она не просто заменила собой Генеральное соглашение по торговле и развитию (ГАТТ – 1947)<sup>30</sup>, но включила это соглашение в редакции 1994 г. в качестве своей интегральной части. В отличие от ГАТТ (юридически не являющейся международной организацией – временное соглашение), ВТО – постоянно действующая организация, налагающая на своих участников определённые юридические обязательства.

***Всемирная торговая организация*** – многосторонняя международная организация, обеспечивающая общие институциональные рамки для осуществления торговых отношений между её членами на основе пакета соглашений Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров (1986–1994), составляющих правовую основу ВТО<sup>31</sup>.

---

<sup>30</sup> ГАТТ. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\\_colier/469/ГАТТ](http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_colier/469/ГАТТ) (дата обращения: 04.02.2015); Генеральное соглашение по тарифам и торговле. – URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/Генеральное\\_соглашение\\_по\\_тарифам\\_и\\_торговле](http://ru.wikipedia.org/wiki/Генеральное_соглашение_по_тарифам_и_торговле) (дата обращения: 04.02.2015).

<sup>31</sup> Всемирная торговая организация. – URL: <http://www.un.org/ru/wto> (дата обращения: 04.02.2015); World Trade Organization. – URL: <http://www.wto.org> (дата обращения: 04.02.2015); Интернет-ресурсы о ВТО. – URL: [http://ru.russia-wto.ru/useful-resources/6\\_links.html](http://ru.russia-wto.ru/useful-resources/6_links.html) (дата обращения: 04.02.2015); Полезные документы по тематике вступления России в ВТО. – URL: <http://ru.russia-wto.ru/useful-resources> (дата обращения: 04.02.2015); Соглашения ВТО. – URL: [http://www.vneshmarket.ru/content/section\\_r\\_13119EA3-2ED6-4DF4-967E-36C44F3AF9CF.html](http://www.vneshmarket.ru/content/section_r_13119EA3-2ED6-4DF4-967E-36C44F3AF9CF.html) (дата обращения: 04.02.2015); Центр документации ВТО. – URL: [http://wto.hse.ru/new\\_doc](http://wto.hse.ru/new_doc) (дата обращения: 04.02.2015); ВТО-информ. – URL: <http://wto-inform.ru> (дата обращения: 04.02.2015); Россия и ВТО: присоединение и его последствия. – URL: <http://www.wtoru.ru> (дата обращения: 04.02.2015); История присоединения России к ВТО. – URL: <http://www.rgwto.com/wto.asp> (дата обращения: 04.02.2015); Россия против ВТО. – URL: <http://stop-vto.ru> (дата обращения: 04.02.2015); Негативные последствия для России после вступления в ВТО. – URL: <http://iskateli.info/showthread.php?t=1170> (дата обращения: 04.02.2015); Михаил Делягин про ВТО и санкции: «Хвост нашим «друзьям» нужно резать по кусочкам». – URL: <http://www.youtube.com/watch?v=D9q1sD6FUXY> (дата обращения: 04.02.2015); Делягин о ВТО. – URL: <http://www.youtube.com/watch?v=yip79A67Be8> (дата обраще-

ВТО относится к числу международных межправительственных организаций, а её особенностью является отсутствие устава, вместо которого действует Соглашение об учреждении ВТО и Договорённость о правилах и процедурах разрешения споров.

ВТО – это одновременно организация и комплекс правовых документов, своего рода многосторонний торговый договор, определяющий права и обязанности правительств в сфере международной торговли товарами и услугами.

*ВТО играет решающую роль в:*

- регулировании мировой торговли товарами, услугами, интеллектуальной собственностью;
- формировании торговой политики стран-членов и урегулировании торговых споров между ними.

*Основные цели деятельности ВТО:*

- получение наиболее благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами – членами ВТО, включая прозрачность их внешнеэкономической политики;
- устранение дискриминации в торговле путём предоставления равного доступа к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов в случае, если они ущемляются партнёрами;
- возможность реализации текущих и стратегических торгово-экономических интересов путём предоставления эффективного участия в международной торговой политике при выработке новых правил международной торговли.

Для достижения указанных целей *ВТО решает следующие задачи:*

1. **Либерализация торговли** как инструмент развития промышленности для ставших сегодня развитыми стран и для послевоенного развития в новых индустриальных странах. По неоднократным заявлениям ВТО, «развить свою экономику и промышленность можно, только “открыв себя” мировому рынку».

2. **Глобализация торговли.** Мировая торговля должна быть свободной, либеральной, глобальной.

---

ния: 04.02.2015); Очередной этап уничтожения России. – URL: <http://www.youtube.com/watch?v=iNqmR5iuHxU&hd=1> (дата обращения: 04.02.2015).

**3. Национальные самоограничения в области торговой политики.** Государство, вступившее в ВТО, не сможет, как суверенное государство, просто изменить свою политику. Отказаться от обязательств перед ВТО по либерализации или изменить какие-либо условия можно только через 3 года после вступления в силу этих договоров.

**4. Ликвидация торговой и инвестиционной дискриминации.** Если государство заключило соглашение о снятии ограничений в торговле с одной страной, то оно должно действовать и по отношению к другим государствам.

**5. Ликвидация дискриминации в области движения капитала.** Государство не может ввести количественные и качественные ограничения для доступа на свои рынки иностранных концернов и банков (квоты, эмбарго, запрет, введение минимальной цены за экспорт и импорт). Так как общественные блага, по правилам ВТО, – тоже товар, подлежащий приватизации, то все эти меры касаются и доступа иностранных инвесторов в сферу образования, медицинских услуг, страховой и банковской деятельности и т.д.

**6. Ликвидация дискриминации в области регулирования валютных расходов.** Государство не вправе регулировать уровень валютных расходов и не вправе предписывать инвесторам, какую часть прибыли они должны инвестировать в этой стране, какую вывести, а также какую часть продукции они могут вывезти из страны.

**7. Ликвидация ограничений в области управления трудовыми ресурсами.** Государствам запрещено обязывать инвесторов использовать товары, произведённые только в этой стране, или обязывать их принимать на работу население этой страны.

**8. Признание статуса и полномочий суда ВТО.** Каждая страна может предстать перед судом ВТО. Если страна хочет, например, ввести ограничения на экспорт своих ресурсов, то она этим уже «нарушает правила ВТО» и «принцип свободной торговли».

*Основопологающими принципами и правилами ГАТТ/ВТО являются (см. Приложение 21):*

**1. Равные права и недискриминация,** что предполагает взаимное предоставление:

- *режима наибольшего благоприятствования* (далее – РНБ) в торговле, т.е. установление в международных договорах и согла-

шениях положений, при которых каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне, её физическим и юридическим лицам не менее благоприятные условия в области экономических, торговых и иных отношений, какие она предоставляет или предоставит в будущем любому третьему государству, его физическим или юридическим лицам.

РНБ предусматривает представление таможенных льгот, а также преимуществ в отношении внутренних налогов и сборов, которыми облагается производство, обработка и обращение импортируемых товаров и т.д.;

- *национального режима товарам и услугам иностранного происхождения*, т.е. установление в международных договорах и соглашениях положений, при которых каждая из договаривающихся сторон обязуется предоставить другой стороне, её физическим и юридическим лицам режим не менее благоприятный, чем тот, который она предоставляет аналогичным отечественным товарам (услугам) или поставщикам услуг.

**2. Защитные клапаны.** В некоторых случаях правительство в состоянии вводить торговые ограничения. Соглашение ВТО позволяет членам принимать меры не только для защиты окружающей среды, но и для поддержки здравоохранения, здоровья животных и растений.

В связи с этим допускаются 3 типа деятельности:

1) использование торговых мер для достижения неэкономических целей;

2) обеспечение «справедливой конкуренции» (члены не должны использовать природоохранные мероприятия в качестве средства маскировки протекционистской политики);

3) вмешательство в торговлю по экономическим причинам.

И с к л ю ч е н и я из принципа РНБ также составляют:

- развивающиеся и наименее развитые страны, имеющие льготный режим в ВТО;

- региональные зоны свободной торговли;

- таможенные союзы.

**3. Взаимность**, т.е. все уступки в ослаблении двусторонних торговых ограничений должны быть взаимными.

#### **4. Прозрачность:**

- члены ВТО должны полностью публиковать свои торговые правила и иметь органы, отвечающие за предоставление информации другим членам ВТО;

- транспарентность (прозрачность) торговой политики;

- применение механизма обзора торговой политики (проводится 1 раз в 2–3 года и позволяет определить, насколько страны выполняют решения и правила ВТО).

5. **Тарифные методы**, т.е. регулирование торговли преимущественно тарифными методами.

#### **6. Создание действующих обязательств:**

- обязательства по торговым тарифам стран регулируются в основном органами ВТО, а не взаимоотношениями между странами. В случае ухудшения условий торговли в какой-то стране в конкретном секторе ущемлённая сторона может требовать компенсаций в других секторах;

- «... тарифы и другие меры, используемые государствами для защиты своей внутренней промышленности, должны быть снижены и, где это возможно, полностью отменены посредством переговоров между странами-участницами. Сниженные ставки тарифов должны быть “связаны” во избежание их возможного дальнейшего повышения» (ГАТТ-94, Преамбула, ст. XXVIII бис).

7. **Отказ от ограничений в торговле**, под которым понимается отказ от использования количественных и иных ограничений.

8. **Разрешение торговых споров** (путём консультаций и переговоров и др.).

9. **Контроль**, в частности контроль выполнения соглашений и договорённостей пакета документов Уругвайского раунда.

10. **Мониторинг** (национальной торговой политики стран-членов).

11. **Помощь развивающимся странам – членам ВТО**, частности техническое содействие развивающимся государствам в рамках компетенции ВТО.

12. **Сотрудничество** (с международными специализированными организациями).

*Вероятные риски от участия в ВТО для стран-участниц:*

- дальнейшая либерализация тарифной политики и рост импорта, в результате которого может значительно усилиться конку-

рениция на внутреннем рынке со стороны импортных товаров и услуг, что может негативно сказаться на деятельности национальных товаропроизводителей, продукция и услуги которых недостаточно конкурентоспособны;

- ограничение возможностей государства по поддержке национальной экономики, включая ограничение сфер государственного субсидирования конкретных отраслей, особенно в аграрном секторе;

- возможное сокращение объёмов доходов федерального бюджета от таможенных пошлин из-за связывания и/или снижения ставок импортных тарифов;

- регулирование ВТО распространяется на деятельность в коммерческой сфере государственных предприятий;

- возможность принятия ВТО обязательных для страны – члена ВТО решений по торговым спорам с иностранными партнерами.

*Баланс выгод и рисков от присоединения к ВТО для стран-участниц зависит от следующих факторов:*

- уровня международной конкурентоспособности национальной экономики и позиций в мировой торговле;

- принятых страной обязательств по уровню либерализации её участия в международной торговле при присоединении к ВТО;

- эффективности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Все члены ВТО принимают обязательства по выполнению основных соглашений и юридических документов, объединённых термином **«многосторонние торговые соглашения»**. Таким образом, с правовой точки зрения система ВТО представляет собой своеобразный многосторонний контракт (пакет соглашений), нормами и правилами которого регулируется примерно 97% всей мировой торговли товарами и услугами.

Кроме указанных организаций в мире существует значительное количество международных экономических организаций, не входящих в систему ООН (см. Приложение 22); региональных экономических структур (см. Приложение 23).

Деятельности таких региональных организаций, как Содружество Независимых государств и Евразийский экономический союз<sup>32</sup>,

---

<sup>32</sup> О Содружестве. – URL: <http://www.e-cis.info> (дата обращения: 06.02.2015); СНГ. – URL: <http://www.mid.ru/bdcmp/ns-rsng.nsf/8c21fbc45f1>

Шанхайская организация сотрудничества<sup>33</sup>, Европейский союз<sup>34</sup> широко освещена как в научных изданиях, так и на электронных ресурсах, содержащих дополнительные актуализированные сведения, от-

2ec6d432569e700419ef3/c5363bace1a0db03c3257235004505e5!OpenDocument (дата обращения: 06.02.2015); СССР живее всех живых: из архивов СНГ пропал оригинал Беловежского соглашения. – URL: <http://www.ridus.ru/news/66829> (дата обращения: 06.02.2015); Оригианалов Беловежского соглашения нет нигде. – URL: <http://newsland.com/news/detail/id/1272042> (дата обращения: 06.02.2015); Беловежское соглашение. – URL: [http://ru.wikipedia.org/wiki/Беловежское\\_соглашение](http://ru.wikipedia.org/wiki/Беловежское_соглашение) (дата обращения: 06.02.2015); ЕАЭС. – URL: <http://www.ereport.ru/articles/ecunions/eaeu.htm> (дата обращения: 06.02.2015); Россия, Белоруссия и Казахстан объединились в Евразийский экономический союз. – URL: <http://itar-tass.com/ekonomika/1681539> (дата обращения: 06.02.2015); История экономической интеграции евразийских государств. Досье. – URL: <http://itar-tass.com/info/1222521> (дата обращения: 06.02.2015); Евразийский экономический союз. – URL: <http://ria.ru/spravka/20141003/1026747415.html#14232100270844&message=resize&relto=login&action=removeClass&value=registration> (дата обращения: 06.02.2015); ЕврАзЭС официально прекратил существование. – URL: <http://www.rg.ru/2015/02/04/eaes-site-anons.html> (дата обращения: 06.02.2015); О ходе Евразийской экономической интеграции. – URL: <http://www.mid.ru/bdomp/ns-rsng.nsf/0e82a568fbb5b2c043256a65002f56c2/c32577ca001744b6c32573bd002dc19b!OpenDocument> (дата обращения: 06.02.2015); Таможенный союз ЕАЭС. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Таможенный\\_союз\\_ЕАЭС](https://ru.wikipedia.org/wiki/Таможенный_союз_ЕАЭС) (дата обращения: 06.02.2015); Единое экономическое пространство. – URL: <http://www.evrazes.com/customunion/eepr> (дата обращения: 06.02.2015); Евразийское экономическое сообщество. – URL: <http://www.evrazes.com> (дата обращения: 06.02.2015); Евразийская экономическая комиссия. – URL: <http://www.eurasiancommission.org/ru/Pages/default.aspx> (дата обращения: 06.02.2015); Высший Евразийский экономический совет. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Высший\\_евразийский\\_экономический\\_совет](https://ru.wikipedia.org/wiki/Высший_евразийский_экономический_совет) (дата обращения: 09.02.2015).

<sup>33</sup> Добро пожаловать на сайт ШОС. – URL: <http://www.sectsko.org/RU123> (дата обращения: 11.02.2015); ИнфоШОС.Ру. – URL: <http://infoshos.ru> (дата обращения: 11.02.2015); Шанхайская организация сотрудничества. – URL: <http://ria.ru/spravka/20130913/962390979.html#14236297750853&message=resize&relto=register&action=addClass&value=registration> (дата обращения: 11.02.2015).

<sup>34</sup> European Union. – URL: [http://europa.eu/index\\_en.htm](http://europa.eu/index_en.htm) (дата обращения: 11.02.2015); Представительство Евросоюза в России. – URL: [http://eeas.europa.eu/delegations/russia/index\\_ru.htm](http://eeas.europa.eu/delegations/russia/index_ru.htm) (дата обращения: 11.02.2015); Ваш доступ к информации о соседстве Евросоюза. – URL: [http://www.enpi-info.eu/index.php?lang\\_id=471](http://www.enpi-info.eu/index.php?lang_id=471) (дата обращения: 09.02.2015).

ражающие динамику интеграционных процессов. Кроме того, материал по данным организациям представлен в *Приложениях 24–30*.

Помимо рассмотренных выше структур в мире существует несколько сотен других организаций (см. *Приложение 31*).

Особо следует отметить такую форму разностороннего взаимодействия, как БРИКС.

**БРИКС** (англ. BRICS) – группа из пяти быстро развивающихся стран: Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика (Brazil, Russia, India, China, South Africa)<sup>35</sup>.

По данным МИД РФ (на начало 2013 г.) на долю входящих в БРИКС стран приходится около 45% населения планеты, 30% территории и около 25% мирового ВВП (по ППС в национальной валюте) (см. *Приложение 32*).

## Тема 2. Формы экспорта, импорта

Экспортно-импортные операции являются важной формой ВЭД отдельных стран и всего мирового хозяйства в целом.

Мировая торговля представляет собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Мировая торговля состоит из экспорта и импорта (см. *Приложение 33*).

1. **Экспорт (вывоз) товаров** означает, что их реализация происходит на внешнем рынке.

*Экономическая эффективность экспорта определяется тем, что данная страна вывозит ту продукцию, издержки производства которой ниже мировых.* Размер выигрыша при этом зависит от соотношения национальных и мировых цен данного товара.

2. При **импорте (ввозе) товаров** страна приобретает товары, производство которых в настоящее время экономически невыгодно.

Под *экономической эффективностью импорта* понимается тот экономический выигрыш, который получает страна из-за быстро-

---

<sup>35</sup> Об организации. – URL: <http://www.ufa2015.ru/brics> (дата обращения: 11.02.2015); Россия в БРИКС. – URL: <http://www.brics.mid.ru/brics.nsf/0/A8FF0CE6CA84795FC325789D003B348A> (дата обращения: 11.02.2015); БРИКС. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/БРИКС> (дата обращения: 11.02.2015).

го удовлетворения своих потребностей в определённых товарах за счёт импорта и высвобождения ресурсов, затрачиваемых на производство подобных товаров внутри страны.

*Общая сумма экспорта и импорта составляет внешнеторговый оборот* данной страны с зарубежными странами.

Показатели, характеризующие активность страны в мировой торговле:

1. **Экспортная квота** – отношение объёма экспортируемых товаров и услуг к ВВП/ВНП; на уровне отрасли – это удельный вес экспортируемых отраслью товаров и услуг в их общем объёме. Характеризует степень включения страны во внешнеэкономические связи.

2. **Экспортный потенциал** – это та доля продукции, которую может продать определённая страна на мировом рынке без ущерба для собственной экономики.

3. **Структура экспорта** – соотношение или удельный вес экспортируемых товаров по видам и степени их переработки. Структура экспорта позволяет выделить сырьевую или машинно-технологическую направленность экспорта, определить роль страны в международной отраслевой специализации.

Так, высокий удельный вес продукции обрабатывающих отраслей в экспорте страны, как правило, свидетельствует о высоком научно-техническом и производственном уровне отраслей, продукция которых идёт на экспорт.

4. **Структура импорта, особенно соотношение объёмов ввозимого в страну сырья и готовой конечной продукции.** Этот показатель наиболее точно отражает зависимость экономики страны от внешнего рынка и уровень развития отраслей национальной экономики.

5. **Сравнительное соотношение доли страны в мировом производстве ВВП/ВНП и её доли в мировой торговле.** Так, если доля страны в мировом производстве какого-либо вида продукции составляет 10%, а её доля в международной торговле этим товаром – 1–2%, то это может означать несоответствие производимых товаров мировому уровню качества как следствие низкого уровня развития этой отрасли.

6. **Объём экспорта в расчёте на душу населения** характеризует степень открытости экономики данного государства.

Все экспортно-импортные операции делятся на прямые (делка осуществляется непосредственно между производителем и потребителем) и косвенные (все виды операций, проводимые через посредников) (см. *Приложение 34*).

Экономический расчёт показывает, какой вид экспорта (импорта) принять.

В экономический расчёт включаются следующие *функции*:

### **1. Организационно-экономические:**

- маркетинговые исследования внешних рынков;
- анализ конъюнктуры экспортного рынка;
- поиск иностранного партнёра;
- изучение обстоятельств работы на рынке иностранного партнёра;
- выбор форм и методов работы на внешнем рынке;
- обеспечение выхода на внешний рынок;
- организация внешнеторговой рекламы;
- планирование внешнеторговой операции;
- логистика;
- привлечение посредника.

*Функции данной группы нацелены на:*

- поиск и выбор форм и методов работы на внешнем рынке;
- изучение процедур в составе технологического процесса выхода на внешний рынок и обстоятельств присутствия на рынке в стране своего зарубежного партнёра;
- планирование внешнеторговой операции и организацию рекламы.

*Выбор форм и методов работы на внешних рынках осуществляется в рамках:*

- избранной экспортной стратегии субъекта ВЭД;
- существующих возможных видов ВЭД;
- организационных форм международной торговли в зависимости от специфического характера товаров и традиций, утвердившихся в мировой практике.

### **2. Оперативно-коммерческие функции** включают в себя:

1) подготовку внешнеторговой сделки:

- установление контакта с партнёром;
- расчёт экспортной цены;

- проведение переговоров;
- подготовку проекта контракта;
- согласование условий сделки;
- 2) выбор предмета сделки:
  - товар;
  - работы;
  - услуги;
- 3) выбор типа сделки:
  - купля-продажа;
  - арендная;
  - подрядная;
  - компенсационная;
- 4) определение основных условий контракта:
  - базисных условий поставки;
  - вида транспортировки;
  - условий и форм расчёта и др.;
- 5) подписание контракта;
- 6) исполнение контракта.

Наряду с экспортно-импортными сделками существуют и применяются субъектами ВЭД их разновидности – реэкспорт и реимпорт.

**Реэкспорт** – операция, предусматривающая вывоз за границу ранее ввезённого из другой страны товара, не подвергнувшегося переработке в реэкспортирующей стране<sup>36</sup>.

*Виды реэкспорта:*

- а) реэкспорт с завозом в страну реэкспорта (см. Приложение 35);
- б) реэкспорт без завоза в страну реэкспорта (см. Приложение 36).

*Причины реэкспорта:*

- международные санкции по отношению к стране-импортёру;
- высокие пошлины по сравнению с третьей стороной;
- необходимость представления экземпляров товаров на выставках и ярмарках, где заключаются сделки;
- использование традиционно сложившихся организационных форм торговли на внешнем рынке – международные биржи, аукционы;

---

<sup>36</sup> Реэкспорт. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/17578](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/17578) (дата обращения: 11.02.2015).

- вынужденный реэкспорт – прерывание нормального хода операции из-за отказа покупателя оплатить товар в момент прибытия его в порт или состояние банкротства покупателя, наступившее в момент отправки ему товара;

- реэкспортная операция применяется с целью получения прибыли за счёт перепродажи на различных рынках и разницы в ценах, различие между внутренним налогообложением и внешним и др.;

- реализация более сложной операции на внешнем рынке (например, электростанцию в Индии строил СССР, комплектующие в Индию поступали из Англии через СССР).

*Разновидности реэкспорта:*

- страны договариваются о приобретении продукции из страны-экспортёра в страну-импортёр, деньги и документы проводятся через третью страну;

- товар, его образец доставляется в третью страну, где проходит таможенное оформление;

- деньги за продукцию поступят напрямую.

К реэкспортному товару применим *режим «таможенный склад»* – хранение реэкспортного товара под таможенным контролем без взимания установленных платежей и без применения мер нетарифного регулирования.

В особых случаях используется *режим «свободная таможенная зона»* – ввоз иностранных товаров без уплаты пошлин и без применения мер нетарифного регулирования, возможностей их доработки в установленных пределах.

Обязательным условием является отсутствие коммерческой деятельности, связанной с извлечением прибыли.

*Реимпорт* – операции, связанные с ввозом из-за границы ранее вывезенных отечественных товаров, не подвергшихся существенной переработке<sup>37</sup> (см. Приложение 37).

К реимпортным относятся следующие товары:

- не проданные на аукционах;
- возвращённые с консигнационных складов;
- забракованные и т.д.

---

<sup>37</sup> Реимпорт. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin\\_enc/17466](http://dic.academic.ru/dic.nsf/fin_enc/17466) (дата обращения: 11.02.2015); Таможенный режим «Реимпорт». – URL: [http://lawtoday.ru/razdel/biblo/tamoj-pr/DOC\\_015.php](http://lawtoday.ru/razdel/biblo/tamoj-pr/DOC_015.php) (дата обращения: 11.02.2015).

*Возврат из-за границы отечественных товаров, временно вывезенных на выставки, ярмарки и т.д., в реимпорт не включается.*

### **Тема 3. Компенсационные сделки**

Компенсационные сделки заключаются с целью получить возможность ввозить продукцию без затрат иностранной валюты и платить за соответствующий импорт поставкой собственных товаров.

Компенсационные сделки относятся к разряду *товарообменных*, или *встречных*.

В международной торговле они встречаются в рамках производственной кооперации и при научно-техническом сотрудничестве.

*Классификация* компенсационных сделок:

#### **1. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе:**

- а) сделки с единовременной поставкой;
- б) сделки с длительными сроками исполнения, предполагают оплату поставок в товарной форме.

#### **2. Компенсационные сделки на коммерческой основе:**

- а) краткосрочные компенсационные соглашения;
  - б) встречные закупки;
  - в) авансовые закупки (заключаются с оценкой стоимости).
- Во встречных закупках параллельные сделки оформляются несколькими контрактами. Аванс закрепляет параллельная встречная сделка в обратном порядке).

**3. Компенсационные сделки на основе соглашений о сотрудничестве.** Для таких сделок характерны крупномасштабные долгосрочные компенсационные соглашения с обратной закупкой товаров.

#### **4. Сделки «о разделе продукции».**

#### **5. Сделки «развитие – импорт».**

Три последних вида сделок являются долгосрочными; их правовой основой является руководство по составлению международных договоров о компенсационных сделках.

*Проблемы и возможности при заключении компенсационных сделок:*

*Поставщик-экспортёр:*

1. Благоприятные условия погашения кредитов.
2. Возможности для расширения специализации и кооперации на внешних рынках.
3. Возможность пользоваться преимуществом сделки в течение длительного времени.

*Заказчик:*

1. Можно использовать местное сырьё, материалы и рабочую силу, закупать сырьё у розничных поставщиков по выгодным вариантам.
2. Безвалютная система взаиморасчётов.
3. Расширение экспортного потенциала.
4. Гарантированный рынок сбыта.
5. Сокращение сроков строительства и издержек. Возможны риски с определением стоимости проекта с учётом инфляции.

Некоторые *виды компенсационных сделок*:

1. **Бартер** – обмен товарами (товарообмен) или услугами на базе одного контракта без каких-либо денежных расчётов или кредита<sup>38</sup> (см. Приложение 38).

2. **Компенсационные сделки** – предоставление (преимущественно в кредит) машин, оборудования, технологий, материалов, а также оказание связанных с этим услуг для строительства, оснащения, реконструкции или переоборудования промышленных и иного рода объектов на условиях последующего осуществления поставок продукции (производимой или добываемой рассматриваемым предприятием или иным объектом) в счёт погашения задолженности как по основному долгу, так и по процентным обязательствам или согласно какому-либо другому порядку возврата заёмных средств, определённого между сторонами в том, что касается платы за пользование кредитом (см. Приложение 39).

Помимо нетрадиционных расчётных отношений, присутствующих в такого рода сделках, они, как правило, сопровождаются

---

<sup>38</sup> Barter. – URL: <http://translate.academic.ru/barter/en/ru/1> (дата обращения: 11.02.2015).

кооперационными связями, развитием совместного предпринимательства<sup>39</sup>.

### 3. *Параллельные сделки* – встречные закупки.

Сделка оформляется двумя контрактами, при этом в тексте контрактов создаются обязательства экспортера закупить, обеспечить закупку, возможно, третьей стороной товаров на определённую сумму. Эти обязательства составляют часть стоимости контракта.

*Особенности встречных закупок:*

- 2 отдельных контракта: экспорта и встречной закупки;
- товар может не указываться;
- фиксируется сумма и срок поставки;
- платежи независимы, но с учётом сумм, которые будут заранее согласованы.

Определение равнозначности стоимости встречных закупок по всему объёму экспортной поставки или его части зависит от условий соглашения сторон. Средства защиты сторон по экспортной поставке и встречной закупке в случае нарушения, неисполнения контракта те же, что по договору купли-продажи.

*Встречные закупки, как и бартерные сделки, выгодны импортеру, который умело использует сложившуюся конъюнктуру экспортного товара и конкуренцию между иностранными поставщиками.*

4. *Сделки на условиях обратной покупки товара* (оплата товарами, производящимися на закупленном оборудовании).

5. *Операции на давальческом сырье* (тоже можно отнести к компенсационным) *commission way* или *tolling* (см. Приложение 40).

Суть операции заключается в том, что одна сторона обладает ресурсами, но не располагает достаточными производственными мощностями для их переработки, отправляет часть своих ресурсов в другую страну и получает расчёт за эту операцию частью производимой из этого сырья продукции. Такое сырьё называется **давальческим**.

---

<sup>39</sup> Компенсационные сделки и компенсационные соглашения. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\\_law/1013/КОМПЕНСАЦИОННЫЕ](http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_law/1013/КОМПЕНСАЦИОННЫЕ) (дата обращения: 11.02.2015); Компенсационные сделки как форма внешнеэкономической деятельности. – URL: [http://vneshmarket.ru/content/document\\_r\\_428F70A7-3191-49E4-994E-88CCBBCF7001.html](http://vneshmarket.ru/content/document_r_428F70A7-3191-49E4-994E-88CCBBCF7001.html) (дата обращения: 11.02.2015).

На давальческом сырье работают многие текстильные предприятия России, не имеющие финансовых средств для закупки сырья и организации производственного процесса.

**6. Выкуп устаревшей продукции.** В этом случае в счёт частичной оплаты за новейшее оборудование у импортёра изымается устаревшая продукция, а бывшее в употреблении оборудование реализуется в развивающиеся страны или идёт «под пресс».

В *Приложении 41* представлена классификация внешнеторговых операций.

#### **Тема 4. Производственная кооперация**

Производственная кооперация – одна из важных и эффективных форм ВЭД.

**Международная производственная кооперация** есть сотрудничество между иностранными партнёрами в различных, но конструктивно связанных между собой процессах технологического разделения труда.

Кооперация – специализированный вид ВЭД.

Производственная кооперация в чистом виде подразумевает такой вид сотрудничества, при котором узлы и детали кооперируемой продукции изготавливаются не для рынка вообще, а по заданию и техническим требованиям конкретных заказчиков.

Суть операции заключается в том, что одна сторона – подрядчик – по заданию заказчика обязуется выполнить на свой риск (обычно) определённые работы, а другая сторона обязуется принять и оплатить эту работу.

Схема производственной кооперации представлена в *Приложении 42*.

*Виды кооперации:*

1. **Сбытовая кооперация** – предприятия разной направленности вкладывают средства в совместные мероприятия по сбыту выпускаемой ими продукции.

2. **Производственно-сбытовая кооперация** – совместная разработка новых видов продукции и сотрудничество в её сбыте на рынке.

3. *Торговля в составе консорциумов* – временные союзы хозяйственно-обособленных предприятий, которые создаются для повышения технической и коммерческой конкурентоспособности товара. Инициаторы союза – инжиниринговые фирмы.

4. Production Sharing (продакшен шеринг) – *соглашение о разделе будущей продукции*. Заключается между иностранным инвестором и собственником ресурсов, позволяет возложить на инвестора все затраты и риски, связанные с их разведкой, добычей и осуществляет покрытие этих расходов в натуральной форме за счёт раздела добываемой продукции в будущем.

## Тема 5. Франчайзинг

Франчайзинг (дословно – «льготное предпринимательство») является формой партнёрских связей и делового сотрудничества в рамках ВЭД (см. Приложение 43).

**Франчайзинг** (англ. franchise – «лицензия», «привилегия»), **франшиза** (от фр. franchir – «освободить»), коммерческая концессия – вид отношений между рыночными субъектами, когда одна сторона (франчайзер) передаёт другой стороне (франчайзи) за плату (роялти) право на определённый вид деятельности, используя разработанную модель её ведения<sup>40</sup>.

Это развитая форма лицензирования, при которой одна сторона (франчайзер) предоставляет другой стороне (франчайзи) возмездное право действовать от своего имени, используя товарные знаки и/или бренды франчайзера.

В общем смысле **франчайзинг** – это «аренда» товарного знака или коммерческого обозначения.

Суть этой формы в том, что головная, чаще всего крупная, авторитетная и достаточно известная потребителям компания заклю-

---

<sup>40</sup> Понятие и участники франчайзинга. – URL: <http://www.grandars.ru/college/biznes/franchayzing.html> (дата обращения: 12.02.2015); Российская Ассоциация Франчайзинга. – URL: <http://www.raf.ru> (дата обращения: 12.02.2015), <http://rusfranch.ru> (дата обращения: 12.02.2015); Франчайзинг. – URL: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Франчайзинг> (дата обращения: 12.02.2015).

чает договор с мелким самостоятельным предприятием о предоставлении ему исключительного права на выпуск определённых товаров и их сбыт, а также оказание услуг под торговой маркой данной компании.

Обязанности сторон при франчайзинге отражены в *Приложении 44*.

**Франчайзер** (головная компания) заключает договоры не с одним, а с несколькими малыми предприятиями (операторами) и таким образом создаёт разветвлённую сеть торговых и промышленных предприятий, которые находятся в зависимости от него. Эта зависимость определена договором, по которому необходимо соблюдать все правила торговли или производства, вплоть до мелочей (униформа).

Но и франчайзер *обязуется оказывать комплекс услуг:*

- поставка оборудования, сырья, передача технологии;
- обучение персонала;
- услуги по бухучёту.

Одновременно франчайзи получает и права на использование торговой марки, стандартов обслуживания, фирменного дизайна и деловой репутации.

**Франшиза** – это полная бизнес-система, которую франчайзер продаёт франчайзи. Другим названием для подобной системы служит франчайзинговый пакет, который обычно включает в себя пособия по ведению работ и другие важные материалы, принадлежащие франчайзеру.

*Франчайзинговые взаимоотношения могут быть прибыльными для обеих сторон:*

*Франчайзи:*

- заинтересован в максимальных продажах при минимальных затратах;
- должен следовать правилам ведения бизнеса по франшизе и участвовать в рекламных и маркетинговых компаниях, проводимых франчайзером.

*Франчайзер:*

- сосредоточенно работает над тем, чтобы лидировать в конкурентной борьбе, что было бы очень трудно сделать одному франчайзи;
- предоставляет необходимую поддержку с тем, чтобы франчайзи мог уделять всё внимание своим ежедневным операциям.

При этой форме *предприятие-организатор обеспечивает своим партнёрам* (в основном малым предприятиям) *лицензию на самостоятельное ведение хозяйственной деятельности, но под маркой предприятия-организатора.*

Последнее предоставляет свой опыт и технологию и берёт на себя осуществление рекламы, поставок и контроля (например, предприятие быстрого обслуживания «Макдональдс»). При этом лицензиат франшизы (пользователь), оставаясь самостоятельным предпринимателем, за пользование франшизой платит лицензиару определённые договором сборы.

Помимо торговой марки, технологии, рекламы *лицензиар франшизы в соответствии с договором может предоставлять:*

- финансовые ресурсы (как кредит);
- оборудование (в основном на условиях лизинга);
- оказывать другие услуги (подготовка персонала, повышение его квалификации, консультирование и т.д.).

В самом общем смысле под **франчайзингом** понимают способ сбыта товаров и услуг, развитие и завоевание рынка на основе кооперации материальных и финансовых средств малого и крупного бизнеса.

*Виды франчайзинга:*

- франчайзинг услуг – многие иностранные фирмы создают в крупных городах Российской Федерации центры, через которые финансируют приобретение или аренду помещений, обучают персонал, поставляют оборудование и осуществляют контроль («Макдональдс»);

- франчайзинг товаров – создаются широкие сети сбыта и обслуживания. Все сбытовые фирмы пользуются фирменными знаками. Головные фирмы обеспечивают инструментами, запчастями, технологиями, финансируют рекламу.

*Источниками доходов франчайзера становятся:*

- вступительные взносы новых франчайзи;
- роялти (фиксированные платежи или платежи как процент от выручки или прибыли франчайзи);
- наценка на поставленные товары (материалы);
- скидки оптовых поставщиков;
- премия за подбор помещений и оборудования для франчайзи;

- сдача в аренду франчайзи зданий и оборудования;
- процент за кредит, предоставляемый участникам франчайзинговой системы;
- плата за управленческие, консультационные услуги;
- маркетинговые взносы франчайзи;
- собственные торговые точки (предприятия) франчайзера.

Иногда в целях повышения привлекательности франчайзи франчайзер сам организует торговую точку, убеждается в её доходности и предлагает её франчайзи.

Франчайзинг получил развитие более чем в 70 отраслях хозяйства. Он признан в мире как наиболее прогрессивная форма ведения бизнеса и широко распространён в зарубежной практике. Договор франчайзинга является самостоятельным объектом правового регулирования более чем в 80 странах мира. Развитие франчайзинга в ряде стран представлено в *Приложении 45*.

В России франчайзинг получил своё развитие с приходом на рынок таких компаний, как «PizzaHut», «Kodak», «McDonalds», «Coca-Cola» и др.

*В российском законодательстве отношения франчайзинга регулируются договором коммерческой концессии.*

По **договору коммерческой концессии** одна сторона (правообладатель) обязуется предоставить другой стороне (пользователю) за вознаграждение на срок или без указания срока право использовать в предпринимательской деятельности пользователя комплекс принадлежащих правообладателю исключительных прав, включающий право на товарный знак, знак обслуживания, а также права на другие предусмотренные договором объекты исключительных прав, в частности на коммерческое обозначение, секрет производства (ноу-хау).

Договор коммерческой концессии предусматривает использование комплекса исключительных прав, деловой репутации и коммерческого опыта правообладателя в определённом объёме (в частности, с установлением минимального и/или максимального объёма использования) с указанием или без указания территории использования применительно к определённой сфере предпринимательской деятельности (продаже товаров, полученных от правообладателя или произведённых пользователем, осуществлению иной торговой деятельности, выполнению работ, оказанию услуг).

*Сторонами по договору коммерческой концессии* могут быть коммерческие организации и граждане, зарегистрированные в качестве индивидуальных предпринимателей.

*Недостатки франшизы:*

- франчайзи вынуждены следовать правилам и ограничениям, установленным франчайзером, даже если они не приносят максимальной пользы бизнесу;

- франчайзи часто обязаны закупать сырьё и продукцию у поставщиков, назначенных франчайзером, что может ограничивать их доступ к свободному рынку и вынуждать покупать сырьё и продукцию по завышенным ценам;

- для франчайзи могут быть установлены жёсткие ограничения на выход из бизнеса, включая запрет на открытие конкурирующих организаций в течение определённого срока или на определённой территории;

- франчайзи редко могут оказать влияние на вопросы централизованного маркетинга и рекламы, но при этом могут быть вынуждены оплачивать централизованные маркетинговые и рекламные кампании. Таким образом, их средства могут использоваться не в их лучших интересах.

## **Тема 6. Международный туризм**

Данная тема выносится на самостоятельное изучение.

## **Тема 7. Торговля другими услугами**

Услуга представляет собой специфический продукт труда, который не приобретает вещественной формы и потребительная стоимость которого в отличие от вещного продукта труда заключается в полезном эффекте живого труда.

Таковы, например, услуги транспортных компаний, строительных фирм, предприятий связи, информационных агентств и т.д.

**Услуга** – деятельность, направленная на удовлетворение потребностей других лиц на основе договорных отношений между

производителем и потребителем услуг, за исключением деятельности, осуществляемой на основе трудовых правоотношений.

Под *экспортом услуг* понимается предоставление нерезиденту, под импортом – получение от нерезидента различных видов услуг.

Наряду с товарами большой сектор мировой торговли охватывает рынок услуг. Существует *классификация ГАТС*<sup>41</sup>, включающая более 160 видов услуг, разделённых на 12 основных разделов:

1. Деловые услуги – 46 отраслевых видов услуг.
2. Услуги связи – 25 видов.
3. Строительные и сопутствующие им услуги – 4 вида.
4. Дистрибьюторские услуги – 5 видов.
5. Общеобразовательные услуги – 5 видов.
6. Услуги по защите окружающей среды – 4 вида.
7. Финансовые услуги, включая страхование – 17 видов.
8. Услуги по охране здоровья – 4 вида.
9. Туризм и путешествия – 4 вида.
10. Услуги в области организации досуга, культуры и спорта – 5 видов.
11. Транспортные услуги – 33 вида.
12. Прочие услуги.

На основе данной классификации к другим услугам могут быть отнесены:

- общеобразовательные услуги – 5 видов;
- услуги по защите окружающей среды – 4 вида;
- услуги по охране здоровья – 4 вида;
- услуги в области организации досуга, культуры и спорта – 5 видов.

Содержание ряда услуг представлено в *Приложении 46*.

---

<sup>41</sup> Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС). – URL: [http://www.rgwto.com/wto.asp?id=3668&doc\\_id=2111](http://www.rgwto.com/wto.asp?id=3668&doc_id=2111) (дата обращения: 12.02.2015), [http://www.eurasialegal.info/index.php?option=com\\_content&view=article&id=1203:2012-05-11-03-50-08&catid=116:2011-09-19-12-34-31&Itemid=1](http://www.eurasialegal.info/index.php?option=com_content&view=article&id=1203:2012-05-11-03-50-08&catid=116:2011-09-19-12-34-31&Itemid=1) (дата обращения: 12.02.2015); Регулирование торговли услугами. – URL: [http://www.ved.gov.ru/mdb/information/attendance/service\\_trade](http://www.ved.gov.ru/mdb/information/attendance/service_trade) (дата обращения: 12.02.2015).

В меньшей степени, чем туризм, в международном обмене участвует такая отрасль, как образование (обмен по линии высшей школы).

Международные связи высшей школы принимают различные формы, в том числе:

- обмен опытом и информацией, преподавателями и научными сотрудниками, аспирантами и студентами;
- согласование подходов к процессу обучения; совместной исследовательской деятельности.

Всё шире в международном обмене участвуют здравоохранение, физкультура и спорт.

### **Тема 8. Особые формы внешнеэкономической деятельности**

Специалисты выделяют следующие *особые виды ВЭД*:

- свободные экономические зоны (см. Приложение 47);
- оффшорные зоны;
- приграничная торговля.

Свободные экономические зоны (далее – СЭЗ) прочно вошли в мировую хозяйственную практику и являются неотъемлемой частью МЭО.

В системе мировых хозяйственных связей СЭЗ предстают в основном как фактор ускоренного экономического роста за счёт:

- активизации международного товарооборота;
- мобилизации инвестиций;
- обмена технологиями, информацией;
- углубления интеграционных экономических процессов.

**Свободные экономические зоны** – специально выделенные территории с льготным таможенным, налоговым, валютным режимами, в которых поощряется приток иностранного капитала в промышленность и услуги, совместные с иностранным капиталом, производственная торговля и иные виды предпринимательской деятельности, развитие экспортного капитала<sup>42</sup>.

---

<sup>42</sup> Свободные экономические зоны. – URL: <http://www.grandars.ru/shkola/geografiya/svobodnaya-ekonomicheskaya-zona.html> (дата обращения:

### *Цели создания СЭЗ:*

- придание импульса экономического развития okayмляющему региону с активным использованием иностранных инвестиций;
- рост экспортного потенциала территории страны;
- организация производства и поставок на внутренний рынок высококачественных импортзаменяющих товаров;
- освоение современного опыта организации и управления производством, подготовки кадров, функционирования субъектов хозяйства в рыночной среде, отработка моделей адаптации разных систем управления экономикой.

### *При определённых условиях СЭЗ:*

- ускоряют включение национальной экономики в мирохозяйственные связи;
- стимулируют экономическое развитие страны в целом;
- выступают как полюсы экономического роста.

СЭЗ могут выступать в качестве инструментов государственного регулирования ВЭС и региональной политики.

С функциональной точки зрения СЭЗ *можно подразделить* на:

- *внешиоторговые*, где беспошлинная торговля сочетается с развитием транспортных и складских услуг и экспортным производством;
- *технологические парки и технополисы*, ориентированные на инновационные процессы, разработку и освоение высоких технологий;
- *комплексные производственные зоны*, ориентированные на экспортное производство нематериалоёмких товаров массового потребления (от игрушек до электроники);
- *оффшорные зоны*, где на ограниченных территориях создаются льготные условия для операций нерезидентов с иностранной валютой с точки зрения регистрации, налогообложения, банковской тайны и т.д.

---

13.02.2015); Особая экономическая зона. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Особая\\_экономическая\\_зона](https://ru.wikipedia.org/wiki/Особая_экономическая_зона) (дата обращения: 13.02.2015); Международная конвенция об упрощении гармонизации таможенных процедур от 18.05.1973 (в ред. Протокола от 26.06.1999). – URL: <http://www.tsouz.ru/Docs/kodeks/Pages/IntConvText.aspx> (дата обращения: 13.02.2015); Киотская конвенция. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Киотская\\_конвенция](https://ru.wikipedia.org/wiki/Киотская_конвенция) (дата обращения: 13.02.2015).

На территориях СЭЗ может применяться **режим свободной (беспошлинной) таможенной зоны**.

*Причины создания СЭЗ:*

1. В промышленно развитых странах СЭЗ часто создавались для оживления мелкого и среднего бизнеса в районах, затронутых экономической депрессией, и были направлены на выравнивание межрегиональных различий. Создаваемые в них мелкие и средние предприятия получали максимальные налоговые льготы. Таким образом, в *развитых странах СЭЗ используется* в основном как инструмент региональной политики в тех регионах, где необходимо повышение уровня экономического и социального развития.

В качестве *критериев при выборе территории для создания особой экономической зоны* используется уровень безработицы и уровень денежных доходов населения.

2. В отличие от промышленно развитых стран развивающиеся страны делали акцент на:

- привлечение иностранного капитала, технологий;
- модернизацию промышленности;
- повышение квалификации рабочей силы;
- достижение более высокого уровня индустриализации.

Классификация СЭЗ представлена в *Приложении 48*.

На территории России СЭЗ создаются и действуют согласно Федеральному закону «Об особых экономических зонах в Российской Федерации»<sup>43</sup> (далее – ОЭЗ).

Причины формирования СЭЗ на территории Российской Федерации:

- необходимость образования высококвалифицированных рабочих мест;
- создание и дальнейшее развитие различных отраслей промышленности, в том числе и высокотехнологичных, а также сферы услуг;
- мотивация регионов страны к экономическому и социальному развитию;
- привлечение капиталов российских и зарубежных компаний.

---

<sup>43</sup> Об особых экономических зонах в Российской Федерации: федеральный закон от 22.07.2005 № 116-ФЗ (ред. от 23.07.2013). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_149828](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149828) (дата обращения: 13.02.2015).

Принятый федеральный закон предусмотрел *формирование на территории нашей страны СЭЗ двух видов:*

- особых технико-внедренческих зон;
- промышленно-производственных зон.

Федеральный закон чётко формулирует основные условия налогообложения ОЭЗ, в том числе предоставление максимальных налоговых льгот.

*Все участники зон экспортного производства получают значительные льготы относительно федерального налога, которые за счёт местных налогов могут дополняться субъектами Федерации:*

- освобождение от НДС услуг по транспортировке товара;
- освобождение со дня регистрации на срок 5 лет от налога на прибыль;
- снижение налога на добавленную стоимость на 50% на продукцию собственного производства, которая реализуется на территории;
- уменьшение налогооблагаемой прибыли на сумму прибыли, которая вложена в инвестиции, по окончании срока 5 лет.

В мире насчитывается от 1 до 2 тыс. СЭЗ, в том числе 30 действующих зон в России (по состоянию на 31.03.2015<sup>44</sup>):

- *5 технико-внедренческих* (в Москве, Санкт-Петербурге, г. Дубне, г. Томске, Республике Татарстан);
- *8 промышленно-производственных* (в Республике Татарстан, Липецкой, Самарской, Свердловской, Псковской, Калужской областях, г. Владивостоке, Астраханской области);
- *туристско-рекреационных* (в Алтайском крае, Республике Алтай, Республике Бурятия, Иркутской области, Приморском крае, туристический кластер, расположенный на территории Северо-Кавказского федерального округа, Краснодарского края и Республики Адыгея, состоящий из 9 ОЭЗ: в Республике Адыгея, Краснодарском крае, Республике Дагестан, Республике Северная Осетия-Алания, Карачаево-Черкесской Республике, Кабардино-Балкарской Республике, Республике Ингушетия, Ставропольском крае, Чеченской Республике);

---

<sup>44</sup> Мониторинг «О текущей ситуации в экономике Российской Федерации по итогам I квартала 2015 года». – URL: <http://economy.gov.ru/mines/activity/sections/macro/monitoring/201504293> (дата обращения: 29.04.2015).

- 3 *портовых* (в Ульяновской и Мурманской областях, Хабаровском крае).

Во всех ОЭЗ зарегистрировано 376 резидентов ОЭЗ, в том числе в I квартале 2015 г. – 7 резидентов ОЭЗ, в их числе резиденты технико-внедренческих ОЭЗ и резидент промышленно-производственной ОЭЗ.

При этом 6 компаний за I квартал 2015 г. утратили статус резидента ОЭЗ, из них: резиденты технико-внедренческих ОЭЗ, 1 резидент туристско-рекреационной ОЭЗ и 1 резидент промышленно-производственной ОЭЗ.

Следующий особый вид ВЭД – *оффшорные зоны*, т.е. небольшие государства или территории, привлекающие иностранные капиталы посредством предоставления налоговых и других льгот при проведении финансово-кредитных операций с иностранными резидентами и в иностранной валюте<sup>45</sup> (см. Приложение 49).

Согласно другому определению *оффшор (оффшорная зона)* – территория с привлекательными для бизнеса условиями благодаря низким ставкам налогов, чёткому законодательству об инвестиционных фондах, упрощённой системе регистрации компаний, конфиденциальности операций.

---

<sup>45</sup> Оффшорные зоны. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ\\_dict/10786](http://dic.academic.ru/dic.nsf/econ_dict/10786), <https://gsl.org/ru/offshore/offshore-zones/compare> (дата обращения: 13.02.2015); Что такое офшорные зоны и в чём их преимущества. – URL: <http://gia.ru/infografika/20130618/944186782.html#14238089443513&message=resize&relto=register&action=addClass&value=registration> (дата обращения: 13.02.2015); Оффшор. – URL: <http://www.grandars.ru/student/nalogi/ofshor.html> (дата обращения: 13.02.2015); Список офшорных зон. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Список\\_оффшорных\\_зон](https://ru.wikipedia.org/wiki/Список_оффшорных_зон) (дата обращения: 13.02.2015); Катасонов В. Правительство России Колониальная администрация. – URL: [http://ilovevideos.ru/video/Vjh\\_hk4Xma4](http://ilovevideos.ru/video/Vjh_hk4Xma4) (дата обращения: 13.02.2015); Колониальная администрация России. – URL: [https://www.youtube.com/watch?v=rWINGcX6xBE&index=25&list=PLmpYEi2Q85k5RuntUJc8PIHQVS\\_n4rEQz&hd=1](https://www.youtube.com/watch?v=rWINGcX6xBE&index=25&list=PLmpYEi2Q85k5RuntUJc8PIHQVS_n4rEQz&hd=1) (дата обращения: 13.02.2015); Катасонов. – URL: <https://www.youtube.com/playlist?list...n4rEQz> (дата обращения: 13.02.2015); Оффшорная аристократия взялась за борьбу с офшорами. – URL: [http://www.rline.tv/programs/tochka-zreniya/video-46241/?sphrase\\_id=38003](http://www.rline.tv/programs/tochka-zreniya/video-46241/?sphrase_id=38003) (дата обращения: 13.02.2015); Деоффшоризация. Интервью с М. Делягиным. – URL: [http://www.rline.tv/programs/tem-vremenem/video-50554/?sphrase\\_id=38005](http://www.rline.tv/programs/tem-vremenem/video-50554/?sphrase_id=38005) (дата обращения: 13.02.2015).

В отличие от СЭЗ, связанных преимущественно с реальным сектором экономики, оффшорные зоны благоприятны для проведения финансовых операций.

*В числе оффшорных зон выделяют:*

- *страны с умеренным налогообложением.* Это практика ряда развитых стран, в которых вместе с высокими налогами действуют льготные налоговые режимы в отношении ряда видов деятельности (так называемые **оншорно-оффшорные страны**). Их привлекательность – политическая, экономическая стабильность, а также множество соглашений об избежании двойного налогообложения и прочие аспекты;

- *налоговые гавани.* Это классические оффшоры. Характеризуются льготным налогообложением для иностранных нерезидентных компаний, которые должны вести свою деятельность за пределами оффшора (отличительная характеристика классических оффшоров);

- *налоговые оазисы.* Представляют собой внутренние оффшоры внутри страны – небольшие территории, СЭЗ, а иногда и государства (чаще всего островные). Имеют льготные режимы (налоговый и регистрационный) для зарегистрированных местных и – главное – иностранных фирм, которые должны вести свою деятельность за пределами этой территории, но могут регистрировать здесь свои зарубежные отделения или холдинги.

Отличие от налоговых гаваней в том, что компании действуют только на территории оазиса, а не по всей стране. В оазисах часто работают компании-резиденты, чтобы оптимизировать налоги.

*В законодательстве оффшорных юрисдикций* налогообложение основывается на принципе резидентности компаний, а в основе резидентности лежит географический признак.

**Оффшорная компания** – это компания, зарегистрированная в оффшорной юрисдикции, ведущая свою деятельность за пределами её территории, не имеющая деловых отношений с резидентами данной территории и освобождаемая от уплаты налогов или облагаемая минимальным налогом на прибыль (около 5%).

Оффшорные компании:

- используются как базы для контроля за деятельностью дочерних компаний в других странах;

- аккумулируют и перераспределяют их прибыли с учётом льготного характера местного налогообложения.

*Налоговыми льготами оффшорный режим не ограничивается. Важными льготами являются предоставление оффшорной компании:*

- валютной автономии;
- таможенных льгот;
- льгот в области регистрационного и административного контроля, гарантирующего конфиденциальность информации о реальных владельцах и деятельности компании.

Оффшорный режим действует более чем в 100 оффшорных центрах мира, среди которых крупнейшими являются Панама (около 340 тыс. оффшорных компаний), Британские Виргинские острова (более 200 тыс. компаний) и Ирландия (150 тыс. компаний).

По экспертным оценкам, до половины мирового оборота капиталов осуществляется с использованием услуг оффшорных центров, 85% всех ликвидных частных состояний мира анонимно зарегистрировано в оффшорных юрисдикциях; оффшорные компании контролируют инвестиции в 500 млрд долларов.

При внешней универсальности оффшорные центры имеют свою *специализацию*:

- *судоходные компании* чаще всего базировались в Панаме, Либерии, Белизе, на Гибралтаре, Кипре, Мальте, острове Мэн, в Люксембурге;

- *международные банки* – в Люксембурге, на Багамских и Каймановых островах, в Швейцарии, Гонконге, Сингапуре, в Бахрейне, Лихтенштейне, Сент-Винсенте, Австрии, на Кипре;

- *холдинговые компании* – в Нидерландах, Швейцарии, Лихтенштейне;

- *страховые компании* – на островах Гернси и Мэн, Бермудских островах, а также на островах Теркс и Кайкос;

- *трастовые компании* – на Гибралтаре;

- *посреднические торговые компании* – в Швейцарии и Лихтенштейне и т.д.

Оффшорный бизнес стал крупным явлением международных экономических отношений, а учреждение оффшорных компаний за рубежом – одним из главных направлений российского налогового менеджмента. В год счета в оффшорных зонах открывают примерно 3–4 тыс. российских фирм. Только за период с 1985 до середины

1999 г. оффшорных компаний российского происхождения по далеко не полным сведениям было открыто 25 тыс., в основном в Карибском бассейне, на островах Мэн, Джерси, Гернси, Сарк.

**Единого списка оффшорных зон** не существует, работу по контролю за оффшорными зонами ведут как МВФ, так и центральные банки различных стран мира.

**В России список государств и территорий**, предоставляющих льготный налоговый режим и/или не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (оффшорные зоны), п у б л и к у е т с я Центральным банком России.

Список оффшорных зон содержится в приложении № 1 к Указанию ЦБР «О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами, зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и/или не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (оффшорных зонах)» от 07.08.2003 № 1317-У (с изм. от 27.12.2006)<sup>46</sup>.

В декабре 2003 г. Совет Федерации РФ отменил с 1 января 2004 г. инвестиционную льготу по налогу на прибыль, которую до этого имели право устанавливать местные власти. Тем самым были упразднены внутренние оффшоры (Калмыкия, Чукотка и др.). Из оффшоров осталась только Калининградская область, где Налоговым кодексом РФ установлены льготы для резидентов ОЭЗ.

В условиях экономического кризиса и санкционных мероприятий внутри страны всё чаще раздаются призывы к деоффшоризации национальной экономики, однако реальных и системных действий в этом направлении не принимается.

Следующий особый вид ВЭД – приграничная торговля (см. *Приложение 50*).

---

<sup>46</sup> О порядке установления уполномоченными банками корреспондентских отношений с банками-нерезидентами, зарегистрированными в государствах и на территориях, предоставляющих льготный налоговый режим и/или не предусматривающих раскрытие и предоставление информации при проведении финансовых операций (оффшорных зонах): указание Банка России от 07.08.2003 № 1317-У (с изм. и доп.). – URL: <http://base.garant.ru/12132411> (дата обращения: 13.02.2015).

**Приграничная торговля** – ограниченный вид международной торговли, осуществляемый в приграничных районах сопредельных государств исключительно для удовлетворения местных потребностей в товарах и услугах, произведённых в пределах соответствующих приграничных территорий и предназначенных для потребления физическими лицами, имеющими постоянное место жительства на этих территориях, и юридическими лицами, имеющими место нахождения на этих территориях<sup>47</sup>.

В соответствии с гл.9 Федерального закона «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности» от 08.12.2003 № 164-ФЗ<sup>48</sup> особыми режимами осуществления внешнеторговой деятельности являются режим приграничной торговли и режим свободной экономической зоны.

Согласно ст.41 указанного закона приграничная торговля осуществляется на основе международного договора Российской Федерации с сопредельным иностранным государством или группой сопредельных иностранных государств, предусматривающего предоставление особого благоприятного режима внешнеторговой деятельности в отношении внешней торговли товарами и услугами.

Указанный особый благоприятный режим не распространяется на другие иностранные государства или группы иностранных государств, с которыми у Российской Федерации за-

---

<sup>47</sup> Приграничная торговля. – URL: [http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc\\_law/1833/ПРИГРАНИЧНАЯ](http://dic.academic.ru/dic.nsf/enc_law/1833/ПРИГРАНИЧНАЯ) (дата обращения: 13.02.2015); Приграничная торговля в Российской Федерации (справка). – URL: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreignEconomicActivity/regulation/doc/1112356874000> (дата обращения: 13.02.2015); Павлов П.В. Приграничная торговля как часть приграничного сотрудничества России с иностранными государствами: проблемы административно-правового регулирования // NB: Административное право и практика администрирования. – 2013. – № 2. – URL: [http://e-notabene.ru/al/article\\_607.html](http://e-notabene.ru/al/article_607.html) (дата обращения: 13.02.2015); Приграничная торговля. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Приграничная\\_торговля](https://ru.wikipedia.org/wiki/Приграничная_торговля) (дата обращения: 13.02.2015).

<sup>48</sup> Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 164-ФЗ (с изм. и доп.). – URL: <http://base.garant.ru/12133486> (дата обращения: 23.01.2015); Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (ред. от 30.11.2013, 08.12.2003). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_155072/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_155072/) (дата обращения: 23.01.2015).

ключены международные договоры, предусматривающие предоставление режима не менее благоприятного, чем режим, предоставленный любому другому иностранному государству.

*Порядок осуществления приграничной торговли* и соответствующие приграничные территории, на которых устанавливаются особые режимы осуществления внешнеторговой деятельности, определяются Правительством РФ в соответствии с международными договорами Российской Федерации с сопредельными иностранными государствами и федеральными законами.

Роль приграничной торговли в России важна. Это связано с тем, что, во-первых, после прекращения СССР в России более половины субъектов Федерации стали приграничными.

Во-вторых, значительная часть приграничных территорий РФ относится к территориям со сложным социально-экономическим положением, поэтому развитие приграничной торговли в них чрезвычайно важно.

*Основные принципы приграничной торговли в Российской Федерации:*

- обеспечение интересов России в приграничной торговле;
- учёт экономических особенностей развития приграничных территорий РФ и сопредельных государств, в том числе их разнородности, характера межгосударственных отношений и исторически сложившихся связей с сопредельными государствами, природно-ресурсных, социально-экономических, транспортных условий развития приграничной территории РФ;
- максимальное использование местных ресурсов приграничных территорий;
- развитие экспортно ориентированного потенциала приграничных территорий;
- соблюдение Европейской рамочной конвенции о приграничном сотрудничестве территориальных сообществ и властей 1980 года.

*Основными задачами, решаемыми приграничной торговлей в Российской Федерации, являются:*

- повышения уровня благосостояния населения приграничных территорий РФ;
- повышение эффективности использования производственной базы приграничных территорий в части, относящейся к развитию приграничной торговли;

- создание условий, способствующих прекращению оттока населения из стратегически важной и малонаселённой приграничной территории.

При реализации механизма приграничной торговли *должны учитываться следующие факторы:*

- положения международных договоров о приграничной торговле (приграничном сотрудничестве), заключённых Российской Федерацией с сопредельными иностранными государствами (группой сопредельных иностранных государств);

- природно-ресурсные и социально-экономические условия развития приграничных территорий;

- уровень экономического развития приграничных территорий, проводимая экономическая политика, открытость экономики, компетенций региональных властей;

- традиционная хозяйственная деятельность приграничного населения и хозяйствующих субъектов государств, осуществляющих приграничную торговлю;

- характер влияния приграничной торговли на развитие межрегиональной экономической кооперации с сопредельными государствами.

*Реализация механизма приграничной торговли в Российской Федерации реализуется путём:*

- заключения в установленном порядке международных договоров и соглашений о приграничной торговле между Российской Федерацией и сопредельными иностранными государствами;

- создания уполномоченными органами государственной власти совместных координирующих органов по приграничной торговле и рабочих групп при них;

- создания рабочих групп по развитию приграничной торговли в рамках межправительственных комиссий по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству.

Для развития приграничной торговли могут быть рекомендованы следующие направления деятельности:

- создание зон экспортного производства, ориентированных на малый бизнес;

- сотрудничество при осуществлении инвестиционных проектов и производственно-техническое сотрудничество в сфере малого предпринимательства;

- сотрудничество в области транспорта и связи;
- упрощение режима пересечения жителями приграничных территорий, занятыми в приграничной торговле государственной границы;
- обмен информацией о таможенном законодательстве и порядке пересечения государственной границы сопредельных государств местными жителями;
- обмен информацией о налоговом и иных видах законодательства, регулирующих хозяйственную деятельность субъектов малого предпринимательства на приграничных территориях государств-участников приграничной торговли;
- создание на приграничных территориях государств-участников приграничной торговли равноценных условий для ведения субъектами малого бизнеса своей хозяйственной деятельности;
- сотрудничество в области развития коммерческого здравоохранения, создание условий для взаимного предоставления медицинских услуг на возмездной основе, обмен медицинским персоналом, в том числе с целью повышения его квалификации;
- развитие на коммерческой основе прямых партнёрских связей образовательных учреждений, обмен учащимися и научно-педагогическими работниками;
- проведение выставок и ярмарок, выпуск туристических справочников, проведение совместных кампаний по популяризации оздоровительного, экологического и других видов туризма, совместное использование объектов гостиничного хозяйства, физкультуры и спорта, культуры и искусства.

В настоящее время участниками приграничной торговли в той или иной степени являются:

- объекты розничной торговли, расположенные на приграничной территории;
- индивидуальные предприниматели (в основном осуществляющие реализацию товаров на местных мини-рынках);
- физические лица;
- юридические лица, расположенные в пределах приграничной территории.

## ПРИМЕРНЫЙ ПЕРЕЧЕНЬ ВОПРОСОВ К ЗАЧЁТУ

1. Субъекты мировой экономики и внешнеэкономической деятельности.
2. Основные функции мировой экономики.
3. Современные тенденции развития мировой экономики.
4. Предмет внешнеэкономической деятельности.
5. Необходимость внешнеэкономической деятельности.
6. Факторы расширения внешнеэкономических связей.
7. Теории мировой торговли.
8. Международное разделение труда и мировое хозяйство.
9. Интересы предприятий в развитии внешнеэкономической деятельности.
10. Основные направления внешнеэкономической деятельности.
11. Формы экспорта, импорта.
12. Компенсационные сделки.
13. Производственная кооперация.
14. Франчайзинг.
15. Международный туризм.
16. Торговля другими услугами.
17. Особые формы внешнеэкономической деятельности.
18. Основные этапы подготовки и проведения внешнеторговых сделок.
19. Классификация и правовой статус иностранных фирм.
20. Изучение контрагентов.
21. Типы систем товародвижения, классификация и целесообразность использования посредников.
22. Брокеры и маклеры.
23. Посредники на условиях купли-продажи.
24. Биржи, аукционы и торги.
25. Сущность и виды международных перевозок.
26. Базисные условия поставок товаров.
27. Отгрузочные документы. Конвенции и соглашения о перевозках.
28. Интернациональная стоимость и мировая цена товара.
29. Факторы, влияющие на мировые цены.

30. Сущность неэквивалентного обмена.
31. Методы анализа цен при подготовке сделок.
32. Виды цен товаров в контрактах.
33. Порядок внутреннего ценообразования на импортную продукцию.
34. Ценовая политика в международной торговле.
35. Субъекты международных расчётов.
36. Валюта и её виды.
37. Валютный курс и котировка.
38. Валютно-финансовые условия внешнеторговых контрактов.
39. Формы международных расчётов.
40. Международные валютно-кредитные и финансовые институты.
41. Международное движение ссудного капитала.
42. Международный кредит, его основные формы.
43. Вексельный кредит.
44. Факторинг. Форфейтинг. Другие формы международных банковских кредитов.
45. Условия международных кредитов.
46. Лизинг.
47. Способы оформления внешнеторговой сделки.
48. Структура и содержание внешнеторгового контракта.
49. Цели, принципы и методы государственного регулирования.
50. Современные тенденции внешнеэкономической политики стран.
51. Таможенно-тарифное регулирование.
52. Нетарифные меры регулирования.
53. Иностранные инвестиции: понятия, виды.
54. Инвестиционный климат.
55. Основы правового режима для иностранных инвестиций.
56. Возможные воздействия иностранных инвестиций на экономику принимающих стран.
57. Создание и функционирование предприятий с иностранными инвестициями.
58. Особые формы инвестиций.
59. Технология – товар.
60. Формы передачи технологий.

61. Виды лицензионных договоров.
62. Содержание лицензионных договоров.
63. Стоимость и цена технологии.
64. Понятия и основные этапы международного маркетинга.
65. Международные товарные стратегии.
66. Способы выхода на зарубежные рынки.
67. Организация международного распределения товаров.
68. Макроэкономические показатели эффективности внешней торговли.
69. Эффективность экспортно-импортных операций.
70. Виды рисков во внешней торговле.
71. Страхование внешнеэкономической деятельности.
72. Международный арбитраж.
73. Фактическое положение и тенденции развития в условиях глобализации и санкционных мероприятий.
74. Внешнеэкономическая деятельность Республики Коми.

## ТЕСТЫ

### Вариант № 1

**1. Черта, характеризующая переход страны от централизованно-управляемой экономики к рыночной:**

- а) подъём в сельском хозяйстве;
- б) наращивание военного потенциала;
- в) глубокий трансформационный спад экономики;
- г) переход на ресурсосберегающие технологии.

**2. Мировая экономика – это:**

- а) система, куда входят все национальные экономики мира;
- б) международные экономические отношения;
- в) разработка новых инструментов оптимизации участия страны в международном разделении труда;
- г) совокупность экономических агентов национальной экономики.

**3. Основные разделы платёжного баланса:**

- а) международные операции;
- б) текущие операции;
- в) внешнеторговые операции;
- г) операции с капиталом и финансовыми инструментами.

**4. Сущность международного разделения труда проявляется в:**

- а) диверсификации источников сырья и рабочей силы;
- б) специализации различных видов трудовой деятельности;
- в) производстве товаров и услуг в увеличивающемся масштабе;
- г) объединении процесса производства.

**5. «Невидимый товар» в международном товарообороте – это услуги:**

- а) информационные;
- б) туристические;
- в) технологические;
- г) финансовые.

**6. Политика экономического обособления, проводимая страной, называется:**

- а) демократия;      в) тоталитаризм;
- б) либерализм;     г) автаркия.

**7. Процесс превращения мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капитала, рабочей силы и знаний – это:**

- а) глобализация;
- б) демократизация;
- в) постиндустриализация.

**8. Основные элементы внешнеэкономической политики:**

- а) поддержка экспорта;
- б) внешнеторговая политика;
- в) валютная политика;
- г) доленое участие государства в реализации перспективных технологических проектов.

**9. Порядок рассмотрения спорных вопросов – это:**

- а) демпинг;
- б) форс-мажор;
- в) ноу-хау;
- г) арбитраж.

**10. «Цена» денежной единицы данной страны, выраженная в иностранной валюте или международных валютных единицах, – это:**

- а) валютный курс;
- б) конвертируемость валюты;
- в) валютный паритет.

**11. Формы экономической борьбы за рынки готовой продукции:**

- а) совершенная конкуренция;
- б) билатеральная олигополия;
- в) неценовая конкуренция;
- г) ценовая конкуренция.

**12. Макроэкономические показатели используются для:**

- а) анализа экономики страны в целом;
- б) анализа экономики отдельных регионов государства;
- в) исследования экономической деятельности ТНК;
- г) изучения экономической деятельности домохозяйств.

**13. Основной стимул участия национальных производителей в международном разделении труда:**

- а) политические мотивы;
- б) свободный доступ к природным ресурсам;
- в) снижение издержек;
- г) приобретение знаний о новых технологиях.

**14. Темпы роста торговли услугами ... темпы роста готовой промышленной продукции:**

- а) догоняют;
- б) не превышают;
- в) стабилизируют;
- г) опережают.

**15. Начало деятельности Всемирной торговой организации пришлось на январь ... года:**

- а) 1995;      б) 1996;      в) 1997;      г) 1998.

**16. Сравнительные преимущества развивающихся стран в мировой экономике:**

- а) дешёвое сырьё;
- б) высокий уровень научно-технического прогресса;
- в) дешёвая рабочая сила;
- г) высокая квалификация рабочей силы.

**17. Соотношение между национальными валютами по их покупательной способности – это:**

- а) паритет покупательной способности;
- б) валовой национальный доход;
- в) валовой внутренний продукт.

**18. Основные этапы эволюции мировой валютной системы:**

- а) золотой стандарт;
- б) серебряный стандарт;
- в) золотодевизный стандарт;
- г) медный стандарт;
- д) Бреттон-Вудская валютная система;
- е) Ямайская валютная система;
- ж) Английская валютная система.

**19. Открытость мировой экономики подразумевает:**

- а) прозрачность;
- б) экономическую свободу внутри страны;
- в) протекционизм;
- г) ужесточение внешнеторгового режима.

**20. Понятия теории международной торговли:**

- а) мировой рынок;
- б) транснациональная компания (корпорация);
- в) национальный рынок;
- г) рынок человеческого капитала;
- д) международный рынок;
- е) внутренний рынок.

**21. Найдите аббревиатуру, соответствующую названию организации Североамериканской зоны свободной торговли:**

- а) МЕРКОСУР; б) ЕС; в) НАФТА; г) АСЕАН.

**22. Ориентация страны на свой и соседние регионы мира – это:**

- а) международная экономическая интеграция;
- б) регионализация;
- в) внешнеэкономическая либерализация;
- г) дерегулирование.

**23. Дефолт – это:**

- а) резкое падение мировых цен;
- б) спад мировой экономики;
- в) отказ государства платить по внешним долгам;
- г) внутренний займ государства.

**24. Международное разделение труда – это:**

- а) различия в наделённости стран факторами производства;
- б) специализация отдельных стран на производстве товаров и услуг, которыми они обмениваются между собой;
- в) движение между странами экономических ресурсов;
- г) хозяйственные отношения между резидентами и нерезидентами (юридическими и физическими лицами разных стран).

**25. Основные теории международной торговли:**

- а) институциональная;
- б) меркантилистская;
- в) сравнительных преимуществ;
- г) классическая;
- д) Хекшера-Олина;
- е) абсолютного преимущества и сравнительных издержек производства;
- ж) марксистская.

**26. Экономика страны, которая осуществляет импорт и экспорт товаров и услуг – это ... экономика:**

- а) мировая;
- б) национальная;
- в) открытая;
- г) закрытая.

**27. Структура мирового рынка по сравнению с национальным внутренним рынком более ...:**

- а) гибкая;
- б) диверсифицированная;
- в) широкая;
- г) узкая.

## Вариант № 2

**1. Развитие мировой экономики в эпоху империализма имело характер:**

- а) скачкообразный;
- б) плавный и поступательный;
- в) медленный, но прогрессивный;
- г) быстрый и равновесный.

**2. Системообразующим фактором в современной единой рыночной системе мировой экономики выступает:**

- а) капитал;
- б) спрос;
- в) предложение;
- г) международное разделение труда.

**3. Выбор внешнеэкономической политики между протекционизмом и либерализацией зависит от:**

- а) конкретной политико-экономической ситуации в конкретной стране в данный период времени;
- б) географического положения страны;
- в) наличия природно-ресурсного потенциала;
- г) степени развития средств коммуникации.

**4. В техногенной модели мирового развития периферия заняла:**

- а) зависимое и подчинённое положение;
- б) равное положение с «центром»;
- в) опережает «центр» по темпам развития экономики;
- г) главенствующее положение.

**5. В техногенной модели мирового развития периферия специализируется на поставках на мировой рынок:**

- а) энергоносителей;
- б) наукоёмкой продукции;
- в) рабочей силы;
- г) услуг.

**6. Перспективы изменить подчинённое, зависимое положение периферии в иерархической структуре мировой экономики техногенной модели развития связано с:**

- а) подключением к индустриальному типу развития;
- б) товарно-денежными отношениями;
- в) захватническими войнами;
- г) социально-экономическими реформами.

**7. Совокупность взаимодействующих национальных экономик всех стран мира и международных экономических отношений – это:**

- а) мировое хозяйство;
- б) мировой рынок;
- в) мировая экономика;
- г) международные экономические отношения.

**8. Основным побудительным мотивом участия стран в международном разделении труда является:**

- а) получение экономических выгод;
- б) получение доступа к новым технологиям и знаниям;
- в) передел сфер влияния между странами;
- г) доступ к источникам сырья и энергии.

**9. «Если какая-либо чужая страна может снабжать нас каким-либо товаром по более дешёвой цене, чем мы сами в состоянии изготовить его, гораздо лучше покупать его у неё за некоторую часть продукта нашего собственного промышленного труда, прилагаемого в той области, в которой мы обладаем некоторым преимуществом» – это:**

- а) теория абсолютных преимуществ;
- б) теория факторов производства;
- в) теория относительного преимущества;
- г) теорема выравнивания тарифов на моменты производства.

**10. Открытость национальной экономики выражается показателем:**

- а) импортной квоты;
- б) объёмом национальных инвестиций в национальную экономику;

- в) числа занятых в экспортном производстве;
- г) производительности труда на экспортированных предприятиях;
- д) количества предприятий с иностранными инвестициями в принимающей стране.

**11. Указать основные формы международного разделения труда:**

- а) специализация;
- б) единичное;
- в) поузловое;
- г) общее.

**12. Форма разделения труда между странами, когда отрасли, подотрасли, отдельные технологические процессы предприятий национальных хозяйств ориентируются на выпуск однородной продукции сверх внутренних потребностей, называется:**

- а) специализацией производства;
- б) единичным разделением труда;
- в) разделением труда;
- г) кооперацией.

**13. Показатель экспортной квоты свидетельствует о:**

- а) степени ориентации отдельных отраслей национальной экономики на внешние рынки;
- б) уровне кооперации производства;
- в) характере внешнеэкономических связей страны;
- г) международной миграции.

**14. Увеличение экспортной квоты отражает:**

- а) повышение уровня конкурентоспособности международно-специализированной продукции;
- б) повышение производительности труда;
- в) повышение уровня заработной платы рабочей силы;
- г) благоприятную конъюнктуру мировых товарных рынков.

**15. Форма взаимодействия между странами, при которой разделение труда предстаёт как форма объединения труда на различных стадиях производства и реализации товаров и услуг, называется:**

- а) кооперацией;
- б) специализацией;
- в) производственным сотрудничеством;
- г) международным разделением труда.

**16. Для успешного осуществления международной кооперации необходимо:**

- а) использование международных норм, обеспечивающих участникам кооперации достижение совместно поставленных целей;
- б) увеличение выпуска производимых материальных благ;
- в) повышение производительности труда;
- г) изучение спроса.

**17. Предпринимательский капитал делится на:**

- а) прямые инвестиции;
- б) государственные инвестиции;
- в) ссуды;
- г) займы.

**18. Современные тенденции в вывозе капитала:**

- а) сокращение прямых и рост портфельных инвестиций;
- б) сокращение прямых и портфельных инвестиций в целом;
- в) рост прямых и сокращение портфельных инвестиций;
- г) рост прямых и портфельных инвестиций в одинаковой степени.

**19. Для интенсивного притока иностранных инвестиций в страну:**

- а) необходимо предоставить дополнительные льготы и привилегии;
- б) достаточно предоставить иностранному инвестору национальный режим инвестирования;
- в) достаточно предоставить стандартный (минимальный) набор международных правил инвестирования;
- г) ввести таможенные ограничения.

**20. Проникновение крупной компании в другие отрасли, не находящиеся в прямой производственной связи с их основной областью деятельности, называется:**

- а) диверсификация;
- б) горизонтальная интеграция;
- в) вертикальная интеграция;
- г) специализация.

**21. Процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение в товарной или денежной форме в производственный процесс и обращение другой страны – это:**

- а) вывоз капитала;
- б) миграция капитала;
- в) иностранные инвестиции;
- г) перенакопление капитала.

**22. Основу господства международных корпораций на мировом рынке составляют:**

- а) прямые инвестиции;
- б) портфельные инвестиции;
- в) ссудный капитал;
- г) заёмный капитал.

**23. Осуществление зарубежных портфельных инвестиций происходит при посредничестве:**

- а) крупных инвестиционных банков;
- б) крупнейших корпораций;
- в) центральных (государственных) банков;
- г) частных банков.

**24. Международный рынок ссудных капиталов подразделяется на:**

- а) денежный рынок;
- б) рынок ценных бумаг;
- в) фондовый рынок;
- г) рынок заёмных капиталов.

**25. Предоставление крупных кредитов под конкретные промышленные объекты – это:**

- а) проектное финансирование;
- б) финансирование операций по приобретению акций промышленного объекта;
- в) долгосрочный заём;
- г) портфельные инвестиции.

**26. Денежный рынок – это:**

- а) рынок краткосрочных кредитов (до 1 года);
- б) рынок среднесрочных кредитов;
- в) рынок наличных (живых) денег;
- г) банковские кредиты и долгосрочные займы.

**27. В международном товарообороте принято выделять так называемый «невидимый товар», под которым понимаются:**

- а) туристические услуги;
- б) ноу-хау;
- в) технологии;
- г) производство.

**28. Сфера контрактов между производителем продукции транспорта, предлагающим транспортную услугу, и потребителем, представляющим спрос на данный специфический вид товара, представляет собой:**

- а) мировой рынок фрахтовых услуг;
- б) мировой рынок транспортных услуг;
- в) мировой рынок услуг;
- г) мировой рынок авиауслуг.

**29. Комплекс услуг по страхованию самых разнообразных рисков – это:**

- а) страховые услуги;
- б) финансовые услуги;
- в) консалтинговые услуги;
- г) банковские услуги.

**30. Совокупность общественных отношений, складывающихся при функционировании валюты в мировом хозяйстве и обслуживающих взаимный обмен результатами деятельности национальных хозяйств, – это:**

- а) система международных расчётов;
- б) международные экономические отношения;
- в) международные финансовые отношения;
- г) международные валютные отношения.

**31. Мировая валютная система сложилась к:**

- а) началу XX в.;
- б) середине XVIII в.;
- в) середине XIX в.;
- г) концу XIX века.

**32. Деньги, используемые в международных экономических отношениях, становятся:**

- а) валютой;
- б) девизом;
- в) кредитным средством обращения;
- г) накоплением.

**33. Любое платёжное средство в иностранной валюте принято называть:**

- а) девизом;
- б) СДР (специальные права заимствования);
- в) резервной валютой;
- г) ЭКЮ.

**34. Соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке, называется:**

- а) валютный паритет;
- б) валютный курс;
- в) монетный паритет;
- г) золотой паритет.

**35. Способность страны (или группы стран) обеспечивать своевременное погашение своих международных обязательств приемлемыми для кредитора платёжными средствами – это:**

- а) международная валютная ликвидность;
- б) платёжеспособность страны;
- в) кредитоспособность страны;
- г) паритет национальной валюты.

**36. Лицензия – это разрешение на:**

- а) свободную торговлю товарами;
- б) продажу товаров по определённой цене;
- в) внешнеторговые операции, подлежащие лицензированию;
- г) свободный импорт товаров.

**37. Внешнеторговый оборот страны – это:**

- а) сумма экспорта и импорта;
- б) весь экспорт страны, за исключением гуманитарных поставок и помощи;
- в) все экспортные поставки;
- г) весь экспорт, за исключением необлагаемых налогом товаров.

**38. Внешнеторговый баланс – это:**

- а) ВВП за вычетом суммы экспорта и импорта;
- б) превышение экспорта над импортом;
- в) национальный доход минус импорт;
- г) сумма экспорта и импорта.

**39. Антидемпинговые разбирательства используются:**

- а) только если большая партия товаров импортируется по заниженным ценам;
- б) даже если небольшое количество продукции импортируется по низким ценам;
- в) даже если небольшая партия товаров импортируется по высоким ценам;
- г) только если большая партия товаров импортируется по завышенным ценам.

**40. Отметить верное утверждение:**

- а) импортные и экспортные пошлины могут оправдываться интересами обеспечения обороноспособности страны;
- б) таможенные тарифы почти всегда улучшают уровень благосостояния страны;
- в) если страна-производитель товаров может влиять на их мировые цены, то можно найти приносящий выигрыш уровень тарифа;
- г) экспортные пошлины характерны для стран с развитой рыночной экономикой.

**41. Базовая пошлина действует среди стран со следующим режимом внешней торговли:**

- а) наибольшего благоприятствования;
- б) льготным;
- в) национальным;
- г) дискриминационным.

**42. Что не относится к основным формам организации международной торговли:**

- а) ссудные организации;
- б) сделки купли-продажи;
- в) аукционная торговля;
- г) бартерные сделки.

**43. Укажите основной фактор, способствующий расширению международной торговли:**

- а) усиление интеграции;
- б) переход на использование единой европейской валюты;
- в) увеличение числа стран, использующих доллары при расчётах по операциям;
- г) введение денежной единицы евро.

**44. Государственные денежные сборы, взимаемые через таможенные учреждения с товаров, ценностей и имущества, провозимого через границу страны, – это:**

- а) таможенные пошлины;
- б) экспортные тарифы;
- в) налоги на добавленную стоимость;
- г) адвалорные пошлины.

**45. Назовите основной инструмент внешнеторгового регулирования:**

- а) таможенные тарифы;
- б) протекционизм;
- в) реэкспорт;
- г) реимпорт.

**46. Вывоз ранее ввезённых товаров, не подвергшихся переработке в данной стране, – это:**

- а) реэкспорт;
- б) экспорт;
- в) импорт;
- г) реимпорт.

**47. Оборот мировой торговли – это:**

- а) стоимость мирового экспорта;
- б) стоимость мирового импорта;
- в) стоимость экспорта и импорта;
- г) мировой экспорт минус мировой импорт.

**48. Главный инструмент стимулирования экспорта – это:**

- а) государственное кредитование экспорта;
- б) лицензирование экспорта;
- в) отмена налогов на экспорт;
- г) прямое субсидирование экспорта.

**49. Отметьте нетарифные методы регулирования внешней торговли:**

- а) технические стандарты;
- б) транзитные пошлины;
- в) НДС;
- г) экспортные пошлины.

**50. Главное отличие таможенного союза от зоны свободной торговли заключается в том, что в зоне свободной торговли:**

- а) по отношению к третьим странам каждое государство проводит самостоятельную внешнеторговую политику;
- б) пошлины отменяются в торговле между странами-участниками;
- в) по отношению к третьим странам проводится общая внешнеторговая политика;
- г) нет отличий.

**51. Объединение государств, заключивших соглашение о торговле с общим внешним таможенным тарифом для третьих стран, – это:**

- а) таможенный союз;
- б) зона свободной торговли;
- в) свободная экономическая зона;
- г) интеграционная группировка.

**52. Режим наибольшего благоприятствования – это:**

- а) режим, при котором государства предоставляют друг другу условия внешнеэкономических операций, применяемые к третьим странам;
- б) национальный режим внешней торговли;
- в) льготный режим международной торговли.

**53. Систематизированные списки товаров, облагаемых таможенными пошлинами, с указанием величины их ставок – это:**

- а) таможенный тариф;
- б) вид таможенного тарифа;
- в) таможенные пошлины;
- г) тарифные методы регулирования внешней торговли.

**54. Таможенный тариф имеет следующий вид:**

- а) код товара, название товара, ставка таможенной пошлины;
- б) название товара, штрих-код товара, ставка таможенной пошлины;
- в) ставка таможенной пошлины, название товара, штрих-код товара;
- г) код товара, название товара, страна происхождения, ставка таможенной пошлины.

**55. ГАТТ – это:**

- а) генеральное соглашение по тарифам и торговле;
- б) глобальная организация по торговле товарами;
- в) генеральная ассоциация по торговле и тарифам;
- г) главная ассоциация по торговле товарами и услугами.

**56. Россия:**

- а) является членом ВТО;
- б) не является полноправным членом ВТО;
- в) использует льготы ВТО исключительно при экспорте оружия;
- г) использует льготы ВТО только при поставке сырья.

**57. Отметьте ключевой принцип ГАТТ:**

- а) режим наибольшего благоприятствования;
- б) использование сил НАТО для разрешения торговых споров;
- в) постепенное повышение таможенных тарифов;
- г) постепенное ужесточение нетарифных методов регулирования международной торговли.

**58. Запрещение ввоза/вывоза в какую-либо страну тех или иных товаров, в том числе оружия и научно-технической информации, – это:**

- а) эмбарго;
- б) демпинг;
- в) лицензирование;
- г) квотирование.

**59. Какая организация создана вместо ГАТТ:**

- а) ВТО;
- б) МОТ;
- в) МВФ;
- г) ВОТ.

**60. К наиболее эффективным и международно признанным методам защиты национальной экономической безопасности страны относятся:**

- а) диверсификация внешнеэкономических и особенно торговых связей;
- б) укрепление военной мощи;
- в) усиление идеологического и культурного влияния за рубежом;
- г) применение повышенных импортных тарифов.

**61. Главный источник международных экономических конфликтов заключается в:**

- а) резких различиях эффективности национальных хозяйств;
- б) различиях в уровне потребления стран мира;
- в) отличиях во внешнеэкономической политике государств;
- г) политике протекционизма, проводимой рядом правительств.

**62. Отметьте вид национальной безопасности страны:**

- а) экономическая;
- б) дипломатическая;
- в) стратегическая;
- г) космическая.

**63. «Цена обмена устанавливается по закону спроса и предложения на таком уровне, что совокупность экспорта каждой страны позволяет оплачивать совокупность её импорта» – это:**

- а) теория международной стоимости Дж.С. Милля;
- б) теория абсолютных преимуществ А. Смита;
- в) теория относительных преимуществ Д. Рикардо;
- г) теория Г. Хаберлера.

**64. «Национальные производственные различия определяются разной наделённостью факторами производства – трудом, землёй, капиталом, а также внутренней потребностью в тех или иных товарах» – это:**

- а) теория «выравнивания цен на факторы производства» Э. Хекшера и Б. Олина;
- б) теория Г. Хаберлера;
- в) «парадокс Леонтьева»;
- г) теория факторов производства.

**65. «В случае однородности факторов производства, идентичности техники, совершенной конкуренции и полной мобильности товаров международный обмен выравнивает цену факторов производства между странами» – это:**

- а) теорема выравнивания тарифов на моменты производства – НОС (Хекшера, Олина, Самуэльсона);
- б) теория факторов производства;
- в) «парадокс Леонтьева»;
- г) теория относительных преимуществ Д. Рикардо.

**66. Факторы, влияющие на стабильный рост международной торговли:**

- а) регулирование (либерализация) международной торговли;
- б) развитие международного разделения труда и интернационализация производства;
- в) научно-техническая революция;
- г) активная деятельность транснациональной компании (корпорации) на мировом рынке.

**67. Уровень равновесия международной торговли и валютных курсов определяется:**

- а) обоюдным взаимодействием импортного спроса и экспортного предложения;
- б) экспортным предложением;
- в) импортным спросом;
- г) согласованием валютных курсов с помощью международных арбитров.

**68. Первым шагом к образованию торгово-экономических блоков в мировой экономике стали:**

- а) зоны свободной торговли;
- б) союзы государств;
- в) свободные экономические зоны;
- г) таможенные союзы.

**69. Мировой внешнеторговый оборот рассчитывается как сумма:**

- а) только экспорта товаров и услуг;
- б) только импорта товаров и услуг;
- в) товарного экспорта и импорта за минусом услуг;
- г) экспорта и импорта товаров и услуг.

**70. Формирование торгово-экономических блоков в мировой экономике:**

- а) способствуют развитию международной торговли (в рамках зон, блоков, регионов);
- б) создаёт ряд препятствий, свойственных любому закрытому формированию;
- в) не вносит принципиальных изменений в мировое хозяйство;
- г) способствует возникновению противоречий между отдельными странами, переходящих в «торговые войны».

**71. Доля России на мировом рынке экспортёров составляет:**

- а) более 1%;
- б) около 5%;
- в) более 10%;
- г) более 2%.

**72. Россия занимает в рейтинге мировых экспортёров место в диапазоне:**

- а) с 8 по 14;
- б) с 1 по 5;
- в) с 30 по 45;
- г) с 15 по 20.

**73. На мировом рынке по экспорту вооружений Россия занимает место в диапазоне:**

- а) с 1 по 5;
- б) с 11 по 14;
- в) с 15 по 20;
- г) с 6 по 10.

**74. Доля России на рынке вооружений составляет примерно:**

- а) 25%;
- б) 40%;
- в) 17%;
- г) 3%.

**75. В конце 90-х гг. XX в. и в начале XXI в. для внешней торговли России характерно:**

- а) в целом положительное сальдо внешнеторгового баланса;
- б) в целом отрицательное сальдо внешнеторгового баланса;
- в) положительное сальдо внешнеторгового баланса только со странами дальнего зарубежья;
- г) отрицательное сальдо внешнеторгового баланса только со странами ближнего зарубежья.

**76. Отметить положительные стороны сокращения объёма импорта России:**

- а) замедление понижения курса рубля;
- б) сокращение потребительского рынка;
- в) повышение конкурентоспособности национальной продукции на внутреннем рынке;
- г) увеличение предложения отечественных товаров на внутреннем рынке.

**77. Отметить основную составляющую экспорта России в страны Европы:**

- а) топливно-сырьевые товары;
- б) услуги;
- в) продовольствие;
- г) машины и оборудование.

**78. Деятельность ЮНКТАД направлена на развитие:**

- а) международной торговли;
- б) международного научно-технического прогресса;
- в) искусства;
- г) культурной среды.

**79. В целях оказания содействия росту частного сектора и мобилизации внутреннего капитала для развития бизнеса в развивающихся странах была создана такая международная организация, как:**

- а) Международная финансовая корпорация;
- б) Международный банк реконструкции и развития;
- в) Международная ассоциация развития;
- г) Международный валютный фонд.

**80. Какая из перечисленных стран не входит в состав Международного валютного фонда:**

- а) Куба;
- б) Румыния;
- в) Российская Федерация;
- г) Польша.

**81. В систему ООН не входит:**

- а) Международная торговая палата;
- б) Международная организация труда;
- в) Международный валютный фонд;
- г) Всемирный банк.

**82. Кредитная политика Международного банка реконструкции и развития ориентируется на интересы:**

- а) частного капитала;
- б) государственного капитала;
- в) ассоциированного капитала;
- г) корпоративного капитала.

**83. Основной институциональный орган Евросоюза:**

- а) Европарламент;
- б) Европейский валютный фонд;
- в) Европейская ассоциация свободной торговли;
- г) Европейский банк реконструкции и развития.

**84. Крупнейшая экономическая организация интеграционного сотрудничества, в которую входят государства Азии, Северной и Южной Америки:**

- а) АТЭС;
- б) АТР;
- в) ОПЕК;
- г) НАФТА.

**85. Наиболее высокий уровень экономической интеграции характерен для:**

- а) Евросоюза;
- б) Европейской ассоциации свободной торговли;
- в) Андского пакта;
- г) Североамериканского соглашения о свободной торговле.

**86. Что из перечисленного не является формой региональной экономической интеграции:**

- а) двустороннее торговое соглашение;
- б) зона свободной торговли;
- в) таможенный союз;
- г) общий рынок.

## Вариант № 3

**1. В качестве видов внешнеэкономической деятельности следует назвать:**

- а) внешнеторговую деятельность;
- б) сотрудничество в области культуры;
- в) совместное предпринимательство;
- г) сотрудничество в области спорта;
- д) инвестиционное сотрудничество.

**2. Внешнеэкономическая деятельность предприятия – это сфера:**

- а) экспорта товаров и услуг;
- б) импорта товаров и услуг;
- в) производственной кооперации с иностранным партнёром;
- г) научно-технической кооперации с зарубежными организациями;
- д) все вышеперечисленные позиции.

**3. Таможенные пошлины, которые берутся с количества товара, называются:**

- а) специфические;
- б) адвалорные;
- а) импортные.

**4. В экспорте России в настоящее время преобладают (расположить в порядке убывания):**

- а) машины, оборудование и транспортные средства;
- б) руда, чёрные и цветные металлы и изделия из них;
- в) топливо и энергия.

**5. Торговые посредники – это:**

- а) брокеры;
- б) поверенные;
- в) комиссионеры;
- г) аукционисты;
- д) стокисты;
- е) дистрибьюторы;
- ж) агенты.

**6. Действия посредников при торгово-посреднических операциях по различного рода договорам заключаются в:**

- а) сведения продавца и потребителя;
- б) получении комиссии;
- в) составлении договора поручения.

**7. К внешнеторговым операциям относятся:**

- а) экспорт;
- б) импорт;
- в) валютные и финансовые кредиты;
- г) производственная кооперация;
- д) реэкспорт;
- е) реимпорт.

**8. Импортные операции – это:**

- а) операции, направленные на вывоз товара за пределы государства;
- б) операции по ввозу на внутренний рынок товара, закупленного у другой страны;
- в) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортируемого и не подвергшегося там переработке товара.

**9. Внешнеторговый контракт – это документ, в котором отражены:**

- а) технический уровень поставляемой продукции;
- б) цена и общая сумма контракта;
- в) срок поставки товаров;
- г) все условия договора купли-продажи между импортёром и экспортёром.

**10. Базисные условия поставки – это:**

- а) обязанности и расходы сторон (продавцов и покупателей) по транспортировке товара и страхованию пути;
- б) соглашения об основных условиях взаимных обязательств, достигнутых в ходе переговоров;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.



**16. Направление внешнеторговой политики:**

- а) протекционизм;
- б) фритрейдерство;
- в) оба ответа правильные.

**17. Уровни внешнеторговых связей:**

- а) государственный;
- б) ведомственный;
- в) гражданско-правовой;
- г) хозяйственный;
- д) все ответы правильные.

**18. Как называется количественное ограничение экспорта:**

- а) квота; б) лицензия; в) пошлина.

**19. Россия на данном этапе стремится к:**

- а) чистой рыночной экономике;
- б) социально-рыночной экономике;
- в) рыночно-экономической системе с высокими уровнем жизни и, значит, социальными расходами;
- г) экономике с высокой долей государственного регулирования.

**20. Какие внешнеторговые операции требуют участия посредника:**

- а) дилерские;
- б) комиссионные;
- в) агентские;
- г) фондовые.

**21. Основные обязанности брокера:**

- а) поиск продавца или покупателя;
- б) сведение продавца с покупателем;
- в) определение условия контракта;
- г) оформление контракта.

**22. К товарообменной торговле относятся:**

- а) встречные закупки;
- б) бартер;
- в) экспорт;
- г) толлинг.

**23. Реимпортные операции – это:**

- а) приобретение с ввозом из-за границы ранее экспортированного и не подвергнутого там переработке товара;
- б) продажа с вывозом за границу ранее импортированного и не подвергнутого переработке товара;
- в) оба ответа правильные;
- г) оба ответа неправильные.

**24. Контракт – это:**

- а) документ, служащий предварительным отчётом;
- б) письменное предложение на продажу определённой партии товара;
- в) документ, свидетельствующий о соглашении между продавцом и покупателем на поставку товара;
- г) документ, в котором для заключения соглашения излагаются условия, по которым предлагаются товары.

**25. Что относится к условиям платежа в контракте:**

- а) валюта платежа;
- б) срок и способ платежа;
- в) форма расчётов;
- г) штрафные санкции.

**26. Способ фиксации цены в контрактах:**

- а) твёрдая цена;
- б) подвижная цена;
- в) цена с последующей фиксацией;
- г) скользящая цена;
- д) расчётная цена;
- е) все ответы правильные.

**27. Как называется биржа, на которой осуществляется купля-продажа определённых видов товаров:**

- а) валютная;
- б) товарная;
- в) фондовая.

**28. Компания или корпорация, владеющая контрольными пакетами акций или долями в паях других компаний (фирм) с целью контроля или управления их деятельностью, называется:**

- а) товариществом;
- б) холдингом;
- в) концерном;
- г) финансово-промышленной группой.

**29. Основными путями содействия распространению новейших технологий и современного менеджмента в принимающей стране при создании свободных зон являются:**

- а) публикация учебных пособий по менеджменту;
- б) организация публичных лекций на заданную тему;
- в) обучение национальных кадров;
- г) налаживание кооперации с местными компаниями;
- д) повышение заработной платы работникам предприятий с иностранными инвестициями.

**30. Приоритетное значение для развития свободных экономических зон в стране имеют:**

- а) финансовые льготы и привилегии;
- б) политическое положение в принимающих странах;
- в) наличие месторождений полезных ископаемых;
- г) общее состояние экономики принимающей страны;
- д) отношение правительства и населения к частной собственности;
- е) наличие высококвалифицированной рабочей силы.

## Вариант № 4

### **1. Субъекты, не являющиеся участниками внешнеэкономической деятельности:**

- а) организации-посредники;
- б) региональные органы самоуправления;
- в) риэлтерские фирмы;
- г) производители-экспортёры.

### **2. К основной внешнеэкономической операции относится:**

- а) лизинг;
- б) экспедиторские операции;
- в) страхование грузов;
- г) международные расчёты.

### **3. Причина, обеспечивающая расширение и углубление внешнеэкономической деятельности:**

- а) одинаковые природно-климатические условия;
- б) неравномерный уровень развития различных стран мира;
- в) равномерная обеспеченность ресурсами;
- г) однотипность социально-экономических отношений.

### **4. Основным признаком экспорта товара является:**

- а) расчёты в валюте;
- б) таможенное оформление;
- в) заключение контракта;
- г) пересечение границы.

### **5. На международных товарных биржах сделки заключаются товарами с:**

- а) индивидуальными свойствами;
- б) уникальными свойствами;
- в) стандартизированными свойствами;
- г) различными свойствами.

### **6. Сделка, в которой не задействован механизм валютного расчёта:**

- а) бартер;
- б) хайринг;
- в) встречная закупка;
- г) компенсационная сделка.

**7. Обязательство экспортёра закупить на определённую сумму товары в стране импортёра:**

- а) «продакшэн шеринг»;      в) «бай-бек»;
- б) «секонд хенд»;              г) «ноу-хау».

**8. Основной критерий оптимальной структуры управления внешнеэкономической деятельности:**

- а) приближение к зарубежным рынкам;
- б) рост технико-экономического уровня;
- в) максимизация объёмов продаж;
- г) экспорт деятельности.

**9. Первый этап планирования внешнеэкономической деятельности связан с:**

- а) оценкой деловой среды;
- б) определением факторов, обеспечивающих достижение целей;
- в) контролем результатов;
- г) анализом внешней среды.

**10. Стратегия, направленная на создание продукта с уникальными свойствами, – это:**

- а) дифференсация;              в) диверсификация;
- б) фокусирование;              г) преимущество в издержках.

**11. Определите основные фазы планирования внешнеэкономической деятельности предприятия в логической последовательности:**

- а) анализ ситуации;
  - б) постановка цели;
  - в) принятие решений;
  - г) прогноз ситуации;
  - д) планирование альтернативы.
- 1) а, б, г, д, в;
  - 2) б, г, а, д, в;
  - 3) в, б, а, г, д;
  - 4) б, а, г, д, в.

**12. Квоты – это:**

- а) налоги;
- б) лимиты;
- в) запреты;
- г) тарифы.

**13. Контингентирование – это:**

- а) разрешение на право вывоза или ввоза товаров;
- б) правила, требующие соблюдения безопасности для потребителей;
- в) санитарно-ветеринарные нормы;
- г) контроль за количественными и стоимостными квотами.

**14. Основным критерием определения демпинга является:**

- а) сравнение экспортных цен и внутренних цен в стране экспортера;
- б) расчёт произведённых затрат;
- в) сопоставление экспортных и импортных цен;
- г) анализ мировых цен.

**15. Понятие «исключительное право» в посредническом соглашении означает, что:**

- а) экспортёр имеет право самостоятельно реализовать свою продукцию на оговорённой территории;
- б) экспортёр сохраняет за собой право выбирать посредников для последующей реализации продукции на оговорённой территории;
- в) посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортёра;
- г) посредник получает все права на реализацию продукции экспортёра на оговорённой территории.

**16. Понятие «договорная территория» в посредническом соглашении представляет собой территорию, на которой:**

- а) расположено предприятие экспортёра;
- б) посредник реализует товары экспортёра;
- в) экспортёр самостоятельно реализует продукцию;
- г) расположено предприятие посредника.

**17. Посредники, осуществляющие сделки от своего имени и за свой счёт, – это:**

- а) джобберы;
- в) брокеры;
- б) консигнаторы;
- д) дилеры.

**18. Основной показатель, позволяющий определить деловое лицо зарубежного партнёра:**

- а) репутация;
- в) конкурентоспособность;
- б) кредитоспособность;
- г) платёжеспособность.

**19. Какие оговорки по качеству не используются во внешне-торговых контрактах:**

- а) соответствие описанию;
- б) соответствие национальному стандарту;
- в) высший сорт;
- г) соответствие мировым стандартам.

**20. Системный и независимый анализ, проводимый в целях установления соответствия определяющих качество видов деятельности и связанных с ним результатов поставленным задачам, называется:**

- а) контролинг;
- в) сортировка;
- б) идентификация продукции;
- г) аудит.

**21. Для определения качества товаров, изготовляемых на основе индивидуальных заказов, применяется метод проверки «по ...»:**

- а) спецификации;
- в) техническим условиям;
- б) образцу;
- г) предварительному осмотру.

**22. Стратегическое решение о выходе на внешний рынок связано с вопросом:**

- а) как организовать выход на внешний рынок;
- б) какую ценовую политику проводить;
- а) как осуществлять анализ рынка;
- г) на какой рынок выходить.

**23. Фактор, противодействующий принятию решения о необходимости выхода на внешние рынки:**

- а) высокая цена приспособления товара к требованиям зарубежного рынка;
- б) рассредоточение рисков между внутренним и внешним рынками;
- а) инвестиционный климат за рубежом;
- г) падение спроса внутри страны.

**24. При выборе стратегии выхода на внешний рынок предприятие должно учитывать в первую очередь:**

- а) тип конкуренции;
- б) структуру зарубежного рынка;
- в) деятельность международных организаций;
- д) политику государства.

**25. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятия производится путём:**

- а) прогноза развития рынков;
- б) ведения переговоров;
- в) расчёта системы показателей эффективности;
- д) подготовки заключения контрактов.

**26. Конкуренция по Майклу Портеру не связана с:**

- а) соперничеством поставщиков;
- в) соперничеством посредников;
- г) угрозой появления нового конкурента;
- д) замещением товарами-заменителями.

**27. Конкурентоспособность предприятия основана на:**

- а) методах экономической деятельности;
- б) конкурентоспособности товаров;
- в) рекламном имидже;
- г) технологии производства продукции.

**28. Фактор, оказывающий определяющее воздействие на степень конкуренции на зарубежных рынках:**

- а) качество товаров;
- б) насыщенность товарами;
- в) монополизм;
- г) торговые барьеры.

**29. Услуги по продаже и покупке иностранной валюты за валюту страны экспортёра или импортёра оказывают:**

- а) центральный банк;
- б) лицензированные банки;
- в) фондовые биржи;
- г) федеральное казначейство.

**30. При использовании в расчётах пластиковых карт международных систем уполномоченные банки обязаны списывать в пользу юридических лиц и индивидуальных предпринимателей средства в иностранной валюте только с валютных счетов:**

- а) резидентов;
- б) нерезидентов;
- в) юридических лиц;
- г) физических лиц.

**31. Таможенный режим, при котором товары перемещаются под таможенным контролем между двумя таможенными органами Республики Коми без взимания таможенных пошлин:**

- а) реэкспорт;
- б) свободная таможенная зона;
- в) реимпорт;
- г) транзит.

**32. Обменный курс иностранной и отечественной валюты не будут таить существенной опасности для участника внешнеэкономической деятельности в том случае, если будет обеспечено:**

- а) своевременное погашение кредитов;
- б) качество товаров;
- в) согласованное поступление и отчисление валюты;
- г) своевременные поставки товаров.

**33. Повышение ставок ввозных пошлин ведёт к снижению:**

- а) экспорта;
- б) сумм уплаты пошлин;
- а) курса национальной валюты;
- г) объёмов импорта.

**34. Адвалорный порядок исчисления ставок таможенных пошлин – это способ расчёта:**

- а) смешанный;
- б) в процентах от таможенной стоимости ввозимых товаров;
- в) расчётный;
- г) в денежных величинах за физическую единицу товара.

**35. Лицо, которое не может перемещать товары через таможенную границу:**

- а) собственник товара;
- б) покупатель товара;
- в) таможенный брокер;
- г) судебный исполнитель.

**36. Место подписания контракта влияет на:**

- а) содержательную сторону контракта;
- б) количество сторон, участвующих в сделке;
- в) структуру оформления контракта;
- г) применяемое право страны при рассмотрении спора.

**37. К дополнительным условиям контракта относится:**

- а) качество товара;
- б) условия платежа;
- в) количество и сроки поставки;
- г) наименование сделки.

**38. Вид цены контракта, не подлежащей изменению:**

- а) публикуемая;
- б) скользящая;
- в) количество и сроки поставки;
- г) твёрдая.

**39. Экспортёр достигнет наибольшей выгоды, если он заложит в ценовых условиях контракта валюту платежа, имеющую тенденцию к:**

- а) конвертируемости;
- б) повышению;
- в) неизменности;
- г) снижению.

**40. Страхование цены контракта от колебания валютных курсов достигается посредством:**

- а) валютного счёта;
- б) сроков платежа;
- в) валютной оговорки.

**41. Отгрузочная маркировка определяется:**

- а) импортёрами;
- б) перевозчиками;
- в) палатами мер и весов;
- г) кладовщиками.

**42. Отгрузочная маркировка не должна превышать объём:**

- а) 5 строк по 10 знаков;
- б) 10 строк по 17 знаков;
- в) 8 строк по 15 знаков;
- г) 12 строк по 20 знаков.

**43. Маркировка не производится на:**

- а) документах;
- б) пломбе;
- в) на упаковке;
- г) на грузе.

**44. Подлинность штрих-кода можно определить посредством:**

- а) количества используемых цифр;
- б) размера штрихов;
- в) контрольной цифры;
- г) качества изображения.

**45. По оценке крупных отправителей грузов наибольшей перевозочной способностью обладает транспорт:**

- а) водный;
- б) железнодорожный;
- в) автомобильный;
- г) воздушный.

**46. Транспортные затраты определяют издержки:**

- а) транзакционные;
- б) производства;
- в) управленческие;
- г) обращения.

**47. Объект, который страхователь может не принимать во внимание при исчислении страховой ставки:**

- а) стоимость товара;
- б) страна происхождения груза;
- в) восприимчивость к ущербу;
- г) тип груза.

**48. Значительная часть рисков, связанная с ненадлежащей упаковкой, приходится на:**

- а) оборотование;
- б) насыпные грузы;
- в) продукты питания;
- г) автотехнику.

**49. Случай, который не выступает основанием для страховой выплаты:**

- а) повреждение лакокрасочного покрытия;
- б) изменение температурного режима;
- в) конфискация;
- г) повреждение узла.

**50. Инструмент, не применяемый в качестве средства страхования при неблагоприятных колебаниях валютных курсов:**

- а) валютные опционы;
- б) форвардные контракты;
- в) товарные кредиты;
- г) валютные кредиты.

## РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА

### Основная

1. *Авдокушин, Е.Ф.* Международные финансовые отношения (основы финансовики): учеб. пособие / Е.Ф. Авдокушин. – М.: Дашков и К<sup>о</sup>, 2012.
2. *Авдокушин, Е.Ф.* Международные экономические отношения: учебник / Е.Ф. Авдокушин. – М.: Экономистъ, 2010.
3. *Авшаров, А.* Государственная внешнеэкономическая политика Российской Федерации: учеб. для вузов / А. Авшаров. – М.: Питер, 2012.
4. *Андрианов, В.Д.* Россия в мировой экономике / В.Д. Андрианов. – М.: Владос, 2002.
5. *Арустамов, Э.А.* Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Э.А. Арустамов, Р.С. Андреева. – М.: КноРус, 2011.
6. *Бабин, Э.П.* Внешнеэкономическая политика: учеб. пособие / Э.П. Бабин, Т.М. Исаченко. – М.: Экономика, 2007.
7. *Борисов, А.* Большой экономический словарь / А. Борисов. – М.: Книжный мир, 2010.
8. *Вардомский, Л.Б.* Внешнеэкономическая деятельность регионов России / Л.Б. Вардомский, Е.Е. Скатерщикова. – М.: КноРус, 2009.
9. *Вахрин, П.И.* Инвестиции: учебник / П.И. Вахрин, А.С. Нешитой. – М.: Дашков и К<sup>о</sup>, 2005.
10. *Вейнер, Э.* Скрытая власть. Как разбогатевшие государства и влиятельные инвесторы контролируют весь мир / Э. Вейнер; пер. В. Ильин. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2012.
11. *Волков, Г.Ю.* Международная торговля / Г.Ю. Волков, Г.П. Солодков. – М.: Феникс, 2008.
12. *Волков, Л.Н.* Роль Всемирной торговой организации в глобальном управлении / Л.Н. Волков, Н.В. Заборин, Н.А. Кудашева. – М.: Весь Мир, 2004.
13. *Вологдин, А.А.* Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.А. Вологдин. – М.: Юрайт, Юрайт-Издат, 2013.
14. *Гагаринов, В.И.* Россия в международной торговле: учеб. пособие / В.И. Гагаринов. – М.: АСА, 2007.

15. *Гагаринов, В.И.* Россия в мировом процессе движения капитала и труда: учеб. пособие / В.И. Гагаринов. – М.: АСА, 2007.
16. *Герчикова, И.Н.* Международные экономические организации / И.Н. Герчикова. – М.: Консалтбанкир, 2000.
17. *Гончаров, А.А.* Международное коммерческое (торговое) право: конспект лекций / А.А. Гончаров. – М.: Дата Сквер, 2009.
18. *Горбунова, О.А.* ВТО: основы функционирования и проблемы присоединения России / О.А. Горбунова, И.В. Минченкова. – М.: Дашков и К<sup>о</sup>, 2008.
19. *Гордеев, В.В.* Мировая экономика и проблемы глобализации: учеб. пособие / В.В. Гордеев. – М.: Высшая школа, 2008.
20. *Гринберг, Р.С.* Оценка социально-экономических последствий присоединения России к ВТО / Р.С. Гринберг, А.И. Татаркин. – М.: Экономика, 2007.
21. *Дайнеко, А.В.* Всемирная торговая организация: механизмы функционирования и практика вступления / А.В. Дайнеко, Г.В. Забавский, М.В. Василевская; под ред. А.Е. Дайнеко. – Мн.: Дикта, 2006.
22. *Дегтярева, О.* Международное торговое дело / О. Дегтярева. – М.: Магистр, ИНФРА-М, 2011.
23. *Делен, С.А.* Мировая экономика: конспект лекций / С.А. Делен. – М.: А-Приор, 2011.
24. *Джонсон, С.* 13 банков, которые правят миром / С. Джонсон, Дж. Квак. – М.: Карьера Пресс, 2013.
25. *Дюмулен, И.И.* Всемирная торговая организация от «А» до «Я». Терминологический справочник / И.И. Дюмулен. – М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2011.
26. *Дюмулен, И.И.* Всемирная торговая организация. Экономика, политика, право / И.И. Дюмулен. – М.: ГОУВПО ВАВТ Минэкономразвития России, 2012.
27. *Ефремова, Н.А.* Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / Н.А. Ефремова. – М.: РГГУ, 2007.
28. *Жуков, Е.Ф.* Международные экономические отношения: учеб. для вузов / Е.Ф. Жуков, Т.И. Капаева, Л.Т. Литвиненко и др.; под ред. Е.Ф. Жукова. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009.
29. *Зенкин, И.В.* Всемирная торговая организация в схемах / И.В. Зенкин. – М.: Центральный издательский дом, 2003.

30. *Иванов, А.* Международные экономические отношения: конспект лекций / А. Иванов. – М.: А-Приор, 2011.

31. *Киреев, А.П.* Международная экономика: в 2 ч. Ч. I: Международная микроэкономика: движение товаров и факторов производства: учеб. пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 2008.

32. *Киреев, А.П.* Международная экономика: в 2 ч. Ч. II: Международная макроэкономика: открытая экономика и макроэкономическое программирование: учеб. пособие для вузов / А.П. Киреев. – М.: Международные отношения, 2009.

33. *Кретов, И.И.* Внешнеторговое дело / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – М.: Дело и Сервис, 2006.

34. *Кретов, И.И.* Логистика во внешнеторговой деятельности / И.И. Кретов, К.В. Садченко. – М.: Дело и Сервис, 2011.

35. *Линдерт, П.Х.* Экономика мирохозяйственных связей / П.Х. Линдерт; пер. с англ. О.В. Богачевой, О.В. Ивановой, А.А. Конопляник и др.; общ. ред. и предисл. О.В. Ивановой. – М.: Прогресс, 1992.

36. *Льюис, М.* Бумеранг. Как из развитой страны превратиться в страну третьего мира / М. Льюис; пер. О. Дахнова. – М.: Альпина Паблишер, 2013.

37. *Маркс, К.Г.* Капитал: в 3 т. / К.Г. Маркс. – М.: Государственное изд-во полит. литературы, 1955.

38. Международные экономические отношения: учеб. для вузов / под ред. Б.М. Смитиенко. – 2-е изд. – М.: ИНФРА-М, 2012.

39. *Минкова, К.В.* Международная многосторонняя торговля. От античности до ВТО / К.В. Минкова; ред. Ю. Акимов. – СПб.: Изд-во Санкт-Петербургского университета, 2006.

40. Мировая экономика и международные экономические отношения: в 2 ч. / под ред. Р.И. Хасбулатова. – М.: Гардарики, 2006. – Ч. 1–2.

41. *Мовсесян, А.Г.* Транснационализация в мировой экономике: учеб. пособие / А.Г. Мовсесян. – М.: Финансовая академия при Правительстве РФ, 2001.

42. *Мовсесян, А.Г.* Мировая экономика: учебник / А.Г. Мовсесян, С.Б. Огневцев. – М.: Финансы и статистика, 2001.

43. *Николюкин, С.В.* Купля-продажа товаров во внешнеторговом обороте: учеб. пособие / С.В. Николюкин. – М.: Юстицинформ, 2010.

44. Основы торговой политики и правила ВТО. – М.: Международные отношения, 2005.

45. *Покидченко, М.Г.* История экономических учений: учеб. пособие / М.Г. Покидченко, И.Г. Чаплыгина. – М.: ИНФРА-М, 2008.

46. *Пугель, Т.А.* Международная экономика: учебник / Т.А. Пугель, П.Х. Линдерт. – 11-е изд. – М.: Дело и Сервис, 2003.

47. *Пушкин, А.* Правовой режим иностранных инвестиций в Российской Федерации / А. Пушкин. – М.: Альпина Паблшер, 2012.

48. Роль Всемирной торговой организации в глобальном управлении (The Role of the World Trade Organization in Global Governance) / ред. Гэри П. Сэмпсон; пер. Л. Волков, Н. Заборин, Н. Кудашева. – М.: Весь Мир, 2004.

49. *Смбатян, А.С.* Международные торговые споры в ГАТТ // ВТО: избранные решения (1952–2005 гг.) / А.С. Смбатян. – М.: Волтерс Клувер, 2006.

50. *Смит, А.* Исследование о природе и причинах богатства народа: отдельные главы. Перевод / А. Смит. – Петрозаводск: Петроком, 1993.

51. *Смитиенко, Б.* Мировая экономика: учебник / Б. Смитиенко. – М.: Юрайт, 2013.

52. *Стрелкова, И.А.* Мировая экономика: учеб. пособие для вузов / И.А. Стрелкова. – М.: РИОР: ИНФРА-М, 2012.

53. *Трунк-Федорова, М.П.* Разрешение споров в рамках Всемирной торговой организации / М.П. Трунк-Федорова. – СПб., 2005.

54. *Улин, Б.* Межрегиональная и международная торговля / Б. Улин. – М.: Дело, 2004.

55. *Уэллс, Г.Д.* Всеобщая история мировой цивилизации / Г.Д. Уэллс. – М.: Эксмо, 2007.

56. *Хазанович, Э.С.* Иностранные инвестиции: учеб. пособие / Э.С. Хазанович. – М.: КноРус, 2012.

57. *Чашин, А.Н.* Оффшорные зоны. Правовое регулирование / А.Н. Чашин. – М.: Дело и Сервис, 2013.

58. *Черенков, В.* Внешнеэкономическая деятельность. Вспомогательные операции и государственное регулирование / В. Черенков. – М.: Феникс, 2008.

59. *Черенков, В.* Внешнеэкономическая деятельность. Основные операции / В. Черенков. – М.: Феникс, 2007.

60. WTO Analytical Index: Guide to WTO Law and Practice (set of 2 books). – World Trade Organization, 2012.

#### **Дополнительная**

61. *Аксенов, А.Г.* Договор международной купли-продажи товаров между субъектами предпринимательской деятельности стран СНГ / А.Г. Аксенов. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.

62. *Андрейчук, Е.Л.* Экономика таможенного дела: учеб. для вузов / Е.Л. Андрейчук, В.Ю. Дианова, В.П. Смирнов. – СПб.: ИЦ Интермедия, 2013.

63. *Бархатов, А.П.* Бухгалтерский учёт внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / А.П. Бархатов. – М.: Дашков и К<sup>о</sup>, 2010.

64. *Белень, С.* Отношения России и Европейского союза / С. Белень; ред. С. Белень, К. Худoley, Т. Романова. – СПб.: Издательский дом Санкт-Петербургского государственного университета, 2012.

65. *Бергман, В.* Правовые вопросы Евразийского таможенного союза / В. Бергман; пер. И. Белозеров, ред. Т. Яковлева. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.

66. *Бирюков, П.Н.* Международное право: учебник / П.Н. Бирюков. – М.: Юрайт, 2011.

67. *Боди, Ц.* Инвестиции / Ц. Боди, А.Дж. Маркус, А. Кейн; пер. Е. Мельник. – М.: Олимп-Бизнес, 2013.

68. *Вахрин, П.И.* Организация и финансирование инвестиций (сборник практических задач и конкретных ситуаций): учеб. пособие / П.И. Вахрин. – М.: Маркетинг, 2000.

69. *Вахрушина, М.А.* Международные стандарты учёта и финансовой отчётности: учеб. пособие для вузов / М.А. Вахрушина, Л.А. Мельникова, Н.С. Пласкова; ред. М.А. Вахрушина. – М.: Вузowski учебник, 2007.

70. *Гармоза, А.П.* Арбитраж на основании международных инвестиционных соглашений. Вопросы компетенции / А.П. Гармоза. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.

71. *Глебов, И.Н.* Международное право: словарь / И.Н. Глебов. – М.: Дрофа, 2010.

72. *Глебов, И.Н.* Международное право: учебник / И.Н. Глебов. – М.: Дрофа, 2006.
73. *Глебов, И.Н.* Международное право. Альбом схем / И.Н. Глебов, Ю.Н. Жданов. – М.: Дрофа, 2006.
74. *Глориозов, А.Г.* Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес / А.Г. Глориозов, Д.М. Михайлов. – М.: Юрайт, 2011.
75. *Долгов, С.* Внешнеторговая энциклопедия / С. Долгов. – М.: Экономика, 2011.
76. *Дораев, М.Г.* Допуск иностранных инвесторов в стратегические отрасли экономики (правовые основы) / М.Г. Дораев. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.
77. *Карабельников, Б.Р.* Международный коммерческий арбитраж / Б.Р. Карабельников. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.
78. *Комаров, А.* Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА 2010: учебник / А. Комаров. – М.: Статут, 2013.
79. *Комаров, А.* Регламент Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате Российской Федерации / А. Комаров. – М.: Инфотропик Медиа, 2012.
80. *Кондорсе, Ж.А.Н.* Эскиз исторической картины прогресса человеческого разума / Ж.А.Н. Кондорсе. – М.: Соцэкгиз, 1936.
81. *Ларионов, И.К.* Финансово-промышленные группы: механизм функционирования, стратегия развития: монография / И.К. Ларионов, И.И. Ларионова, Ю.А. Герасина. – М.: Изд-во МГИУ, 2008.
82. Международное право. Сборник документов: учеб. пособие / сост. Н.Т. Блатова, Г.М. Мелков. – М.: РИОР, 2009.
83. *Можаров, А.Н.* Современная международная торговля сырьевыми товарами / А.Н. Можаров. – М.: АСА, 2010.
84. *Мусин, В.* Международный коммерческий арбитраж: учебник / В. Мусин, О. Скворцов. – М., 2012.
85. *Николюкин, С.В.* Купля-продажа товаров во внешнеторговом обороте: учеб. пособие / С.В. Николюкин. – М., 2010.
86. *Петрова, Г.В.* Международное финансовое право: учебник / Г.В. Петрова. – М.: Юрайт, Юрайт-Издат, 2011.
87. *Погудеева, М.Ю.* Микроэкономика: учеб. пособие / М.Ю. Погудеева, Н.М. Давыдова, О.В. Лылова. – М.: РГГУ, 2008.
88. Правовые аспекты присоединения России к ВТО. Интернет-интервью с заместителем Министра экономического развития

и торговли Российской Федерации Медведковым Максимом Юрьевичем. – URL: <http://www.garant.ru/action/interview/10285> (дата обращения: 02.08.2013).

89. Принципы трансграничного гражданского процесса. ALI / UNIDROIT Principles of Transnational Civil Procedure / ALI / UNIDROIT Principles of Transnational Civil Procedure; пер. Е. Виноградова, М. Филатова. – М.: Инфотропик Медиа, 2011.

90. *Прокушев, Е.Ф.* Внешнеэкономическая деятельность: учебник / Е.Ф. Прокушев, А.А. Костин. – М.: Юрайт, 2012.

91. *Сидорова, Е.Ю.* Международная торговля: курс лекций / Е.Ю. Сидорова. – М.: Экзамен, 2006.

92. *Спиридонов, И.А.* Мировая экономика: учеб. пособие / И.А. Спиридонов. – М.: ИНФРА-М., 2006.

93. *Тойнби, А.Дж.* Постигание истории / А.Дж. Тойнби; пер. с англ. – М.: Прогресс, 1991.

94. *Халевинская, Е.Д.* Международные торговые соглашения и международные организации: учеб. пособие для вузов / Е.Д. Халевинская. – М.: Магистр: ИНФРА-М, 2010.

95. *Хантингтон, С.* Столкновение цивилизаций / С. Хантингтон. – М.: АСТ, 2003.

96. *Холопов, А.В.* Теория международной торговли: учебник / А.В. Холопов. – М.: Российская политическая энциклопедия, 2000.

97. *Чернышева, Н.А.* Россия и ВТО. Актуальные проблемы присоединения и перспективы сотрудничества: учеб. пособие / Н.А. Чернышева. – М.: МГИМО-Университет, 2007.

98. *Шамахов, В.А.* Внешнеторговое ценообразование / В.А. Шамахов, Е.Л. Богданова, Е.В. Никитина. – М.: Техническая книга, 2006.

99. *Шевчук, Д.А.* Макроэкономика: конспект лекций / Д.А. Шевчук. – М.: Феникс, 2007.

100. *Шевчук, Д.А.* Мировая экономика: конспект лекций / Д.А. Шевчук. – М.: Феникс, 2007.

101. *Шумилов, В.М.* Международное финансовое право: учебник. – 2-е изд., перераб. и доп. / В.М. Шумилов. – М.: Международные отношения, 2011.

102. *Шумилов, В.М.* Международное экономическое право / В.М. Шумилов. – М.: Феникс, 2003.

103. *Curry, J.E.* A Short Course in International Marketing: Approaching and Penetrating the Global Marketplace (Short Course in International Trade Series) / J.E. Curry. – World Trade Press, 1998.

## **Нормативные правовые акты**

### ***Российские***

104. Конституция Российской Федерации от 12.12.1993. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399)

105. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 № 51-ФЗ. – URL: <http://fzrf.su/kodeks/gk-1>

106. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_9027](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_9027)

107. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26.11.2001 № 146-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34154](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34154)

108. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвёртая) от 18.12.2006 № 230-ФЗ (с изм. и доп. от 07.05.2013 № 100-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_64629](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_64629)

109. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ (в ред. от 06.08.2014.). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_34661](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_34661)

110. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая) от 31.07.1998 № 146-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_19671](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671)

111. Налоговый кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 05.08.2000 № 117-ФЗ (с изм. от 04.10.2014 № 131-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28165](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28165)

112. О правовом положении иностранных граждан в Российской Федерации: федеральный закон от 25.07.2002 № 115-ФЗ (с изм. от 21.07.2014 № 83-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_37868](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37868)

113. О таможенном регулировании: федеральный закон от 27.11.2010 № 311-ФЗ (ред. от 04.06.2014). – URL: <http://base.garant.ru/57426272>

114. Консульский устав Российской Федерации: федеральный закон от 05.07.2010 № 154-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_102228](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_102228)

115. О порядке осуществления иностранных инвестиций в хозяйственные общества, имеющие стратегическое значение для обеспечения обороны страны и безопасности государства: федеральный закон от 29.04.2008 № 57-ФЗ (с изм. и доп. от 12.05.2014). – URL: <http://base.garant.ru/12160212>

116. О специальных экономических мерах: федеральный закон от 30.12.2006 № 281-ФЗ. – URL: <http://base.garant.ru/12151317>

117. О защите конкуренции: федеральный закон от 26.07.2006 № 135-ФЗ (в ред. от 28.07.2012). – URL: <http://base.garant.ru/12148517>

118. Об экспорте газа: федеральный закон от 18.07.2006 № 117-ФЗ. – URL: <http://base.garant.ru/12148416>

119. О порядке рассмотрения обращений граждан Российской Федерации: федеральный закон от 02.05.2006 № 59-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_59999](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_59999)

120. О валютном регулировании и валютном контроле: федеральный закон от 19.12.2003 № 173-ФЗ (с изм. от 21.07.2014 № 102-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_45458](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45458)

121. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: федеральный закон от 08.12.2003 № 164-ФЗ (в ред. от 30.11.2013). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_45397](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_45397)

122. О Центральном банке Российской Федерации (Банке России): федеральный закон от 10.07.2002 № 86-ФЗ (с изм. и доп. от 07.05.2013). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_37570](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_37570)

123. О лицензировании отдельных видов деятельности: федеральный закон от 08.08.2001 № 128-ФЗ (с изм. от 29.12.2010 № 442-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_32841](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_32841)

124. Об иностранных инвестициях в Российской Федерации: федеральный закон от 09.07.1999 № 160-ФЗ (с изм. и доп. от 05.05.2014 № 409-ФЗ). – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_16283](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_16283)

125. О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации: федеральный закон от 04.01.1999 № 4-ФЗ. – URL: <http://constitution.garant.ru/act/federative/179963>

126. Об исключительной экономической зоне Российской Федерации: федеральный закон от 17.12.1998 № 191-ФЗ. – URL: <http://base.garant.ru/179872>

127. О международных договорах Российской Федерации: федеральный закон от 15.07.1995 № 101-ФЗ. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_7258](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_7258)

128. О конкуренции и ограничении монополистической деятельности на продовольственных рынках: закон РСФСР от 22.03.1991 № 948-1 (с изм. от 02.02.2006). – URL: <http://base.garant.ru/105108>

129. О государственной границе Российской Федерации: закон РФ от 01.04.1993 № 4730-I. – URL: <http://base.garant.ru/10103372>

130. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации до 2020 года: указ Президента РФ от 12.05.2009 № 537. – URL: <http://legalacts.ru/doc/ukaz-prezidenta-rf-ot-12052009-n-537>

131. Об утверждении положения о постоянном представительстве Российской Федерации при международной организации: указ Президента РФ от 29.09.1999 № 1316. – URL: <http://base.garant.ru/2560114>

132. Об утверждении положения о Чрезвычайном и Полномочном После Российской Федерации в иностранном государстве: указ Президента РФ от 07.09.1999 № 1180. – URL: <http://base.garant.ru/12118155>

133. Об утверждении положения о консульском учреждении Российской Федерации: указ Президента РФ от 05.11.1998 № 1330. – URL: <http://legalacts.ru/doc/ukaz-prezidenta-rf-ot-05111998-n-1330/>

134. Об утверждении положения о Посольстве Российской Федерации: указ Президента РФ от 28.10.1996 № 1497. – URL: <http://base.garant.ru/10118700>

135. О совершенствовании государственного регулирования цен (тарифов): указ Президента РФ от 28.02.1995 № 224 (с изм. от 08.04.2003). – URL: <http://base.garant.ru/10103676>

136. О государственном регулировании и контроле цен (тарифов, сборов) на услуги субъектов естественных монополий в транспортных терминалах, портах, аэропортах и на услуги с использованием инфраструктуры внутренних водных путей: постановление Правительства РФ от 23.04.2008 № 293. – URL: <http://base.garant.ru/12160024>

137. О льготах по уплате ввозной таможенной пошлины и налога на добавленную стоимость в отношении товаров, ввозимых иностранными инвесторами в качестве вклада в уставный (складочный) капитал предприятий с иностранными инвестициями: постановление Правительства РФ от 23.07.1996 № 883. – URL: [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_11105](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_11105)

138. Рекомендации о порядке подготовки материалов, относящихся к заключению и прекращению международных договоров Российской Федерации. Разослано в федеральные органы исполнительной власти письмами МИД России от 01.04.2009 № 4529/дп и № 4530/дп. – URL: [http://www.mid.ru/foreign\\_policy/international\\_contracts/international\\_contracts/-/asset\\_publisher/kxW4m3muIEqP/content/id/787306](http://www.mid.ru/foreign_policy/international_contracts/international_contracts/-/asset_publisher/kxW4m3muIEqP/content/id/787306)

### *Международные*

139. Устав Организации Объединённых Наций (вместе с «Правилами процедуры Генеральной Ассамблеи») (принят в г. Сан-Франциско). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=21442](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=21442)

140. Венская конвенция о дипломатических сношениях (вместе с «Факультативным протоколом о приобретении гражданства», «Факультативным протоколом об обязательном разрешении споров») (заключена 18.04.1961). – URL: <http://www.zaki.ru/pagesnew.php?id=1395>

141. Венская конвенция о консульских сношениях (вместе с «Факультативным протоколом о приобретении гражданства», «Факультативным протоколом об обязательном разрешении споров») (заключена 24.04.1963). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=20869](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=20869)

142. Венская конвенция о праве договоров между государствами и международными организациями или между международными организациями (вместе с «процедурой арбитража и примирения в соответствии со статьёй 66») (заключена в г. Вене 21.03.1986). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=19429](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=19429)

143. Венская конвенция о праве международных договоров (заключена в г. Вене 23.05.1969). – URL: <http://base.garant.ru/2540820>

144. Всеобщая декларация прав человека (принята Генеральной Ассамблеей ООН 10 декабря 1948 г.). – URL: <http://constitution.garant.ru/act/right/megdunar/10135532>

145. Декларация о принципах международного права, касающихся дружественных отношений и сотрудничества между государствами в соответствии с Уставом Организации Объединённых Наций (принята 24.10.1970 Резолюцией 2625 (XXV) на 1883-ем пленарном заседании Генеральной Ассамблеи ООН). – URL: [http://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/declarations/intlaw\\_principles](http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/declarations/intlaw_principles)

146. Договор об учреждении Европейского Экономического Сообщества (ЕЭС) (подписан в г. Риме 25.03.1957). – URL: <http://ppt.ru/newstext.phtml?id=26343>

147. Договор о Европейском Союзе (подписан в г. Маастрихте 07.02.1992). – URL: <http://ppt.ru/newstext.phtml?id=25293>

148. Договор о создании единой таможенной территории и формировании таможенного союза (подписан в г. Душанбе 06.10.2007). – URL: <https://zakonbase.ru/content/base/143653>

149. Европейская социальная хартия (Турин, 18.10.1961). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=20928](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=20928)

150. Заключительный акт совещания по безопасности и сотрудничеству в Европе (подписан в г. Хельсинки 01.08.1975). – URL: <https://www.zonazakona.ru/law/abro/130>

151. Конвенция о защите прав человека и основных свобод (Рим, 04.11.1950). – URL: <http://base.garant.ru/2540800>

152. Международная Конвенция «О Гармонизированной системе описания и кодирования товаров» от 14.06.1983 с Протоколом о внесении поправки (от 24.06.1986). – URL: <https://zakonbase.ru/content/part/127580>

153. Международный пакт о гражданских и политических правах (Нью-Йорк, 16.12.1966). – URL: <http://base.garant.ru/2540295>

154. Международный пакт об экономических, социальных и культурных правах (принят резолюцией 2200 А (XXI) Генеральной Ассамблеи от 16.12.1966). – URL: [http://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/conventions/pactecon](http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/conventions/pactecon)

155. Принципы международного права, признанные Уставом Нюрнбергского Трибунала и нашедшие выражение в решении этого Трибунала (приняты в 1950 г. на второй сессии Комиссии международного права ООН). – URL: <http://base.garant.ru/2560404>

156. Протокол о порядке вступления в силу международных договоров, направленных на формирование договорно-правовой

базы таможенного союза, выхода из них и присоединения к ним (подписан в г. Душанбе, 06.10.2007). – URL: <http://legalacts.ru/doc/protokol-ot-06102007-o-porjadke-vstuplenija-v/>

157. Регламент Экономического Суда Содружества Независимых Государств от 10.07.1997 № 2. – URL: <http://base.garant.ru/70143422/3>

158. Проект Декларации прав и обязанностей государств от 06.12.1949. – URL: <http://base.garant.ru/2561237>

159. Решение Совета глав государств СНГ «О принятии Устава СНГ» (вместе с «Уставом Содружества Независимых Государств») (принято в г. Минске 22.01.1993). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=17934](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=17934)

160. О новой редакции Статута Суда Евразийского экономического сообщества, утверждённого Решением Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 27 апреля 2003 года № 122, и проекте Протокола о внесении изменений в Соглашение между Содружеством Независимых Государств и Евразийским экономическим сообществом о выполнении Экономическим Судом Содружества Независимых Государств функций Суда Евразийского экономического сообщества от 3 марта 2004 года: решение Межгосударственного Совета ЕврАзЭС от 05.07.2010 № 502. – URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/2469881>

161. Руководство по международным договорам (2002). Издание ООН № R.02.V.2. – URL: [http://www.un.org/ru/documents/decl\\_conv/treaty\\_handbook.pdf](http://www.un.org/ru/documents/decl_conv/treaty_handbook.pdf)

162. Соглашение Глав Государств Содружества Независимых Государств о собственности бывшего Союза ССР за рубежом (заключено в г. Минске 30.12.1991). – URL: <http://base.garant.ru/1118652>

163. Соглашение о создании Содружества Независимых Государств (вместе с «Протоколом к Соглашению о создании Содружества Независимых Государств, подписанному 8 декабря 1991 года в г. Минске Республикой Беларусь, Российской Федерацией (РСФСР), Украиной») (заключено в г. Минске 08.12.1991). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=18816](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=18816)

164. Соглашение о единых мерах нетарифного регулирования в отношении третьих стран (Москва, 25.01.2008). – URL: <http://base.garant.ru/2567510>

165. Соглашение о порядке введения и применения мер, затрагивающих внешнюю торговлю товарами, на единой таможенной территории в отношении третьих стран (Москва, 09.06.2009). – URL: <http://legalacts.ru/doc/soglashenie-o-porjadke-vvedeniya-i-primeneniya-mer/>

166. Соглашение о правилах лицензирования в сфере внешней торговли товарами (Москва, 09.07.2009). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=7617](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=7617)

167. Договор о Таможенном кодексе Таможенного союза (Минск, 27.11.2009). – URL: [http://www.conventions.ru/view\\_base.php?id=787](http://www.conventions.ru/view_base.php?id=787)

### **Документы ВТО<sup>49</sup>**

168. Генеральное соглашение по тарифам и торговле (ГАТТ 1947).

169. Результаты Уругвайского раунда многосторонних торговых переговоров:

- Соглашение об учреждении Всемирной торговой организации (Марракешская декларация).

- ГАТТ-94.

- Соглашение по сельскому хозяйству.

- Соглашение по текстилю и одежде.

- Соглашение по применению санитарных и фитосанитарных мер.

- Соглашение по техническим барьерам в торговле.

- Соглашение по связанным с торговлей инвестиционным мерам.

- Соглашение по применению статьи VII.4 (оценка таможенной стоимости).

- Соглашение по предотгрузочной инспекции.

- Соглашение по правилам происхождения.

- Соглашение по процедурам импортного лицензирования.

- Соглашение по субсидиям и компенсационным мерам.

- Соглашение по применению ст. VI ГАТТ-94 (антидемпинг).

- Соглашение по специальным защитным мерам.

---

<sup>49</sup> URL: [http://wto.hse.ru/doc\\_01](http://wto.hse.ru/doc_01) (дата обращения: 02.08.2013).

- Генеральное соглашение по торговле услугами.
- Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности.
- Договорённость о правилах и процедурах, регулирующих разрешение споров.
- Механизм обзора торговой политики.
- Решения и декларации министров.

### **Перечни обязательств России по услугам и товарам<sup>50</sup>**

170. Перечень секторов услуг, по которым Россия берёт на себя обязательства при вступлении в ВТО.

171. Классификатор услуг ГАТС, ред. 1991 г. (неофициальный перевод на русский язык).

172. Перечень специфических обязательств Российской Федерации по услугам, ред. 2011 г. (неофициальный перевод на русский язык).

173. Предварительная Классификация основных продуктов, 1991 г. (текст на русском языке).

### **Мультимедийные средства**

174. *Бердина, М.Ю.* Рыночные исследования и информационные системы во внешнеэкономической деятельности: учеб. пособие / М.Ю Бердина, Е.К. Тарасян. – Киров: МЦНИП, 2013. – 100 с. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM); 12 см. – URL: [http://lib.aldebaran.ru/author/torosyan\\_elena/torosyan\\_elena\\_rynochnye\\_issledovaniya\\_i\\_informacionnye\\_sistemy\\_vo\\_vneshneyekonomicheskoi\\_deyatelnosti\\_uchebnoe\\_posobie/](http://lib.aldebaran.ru/author/torosyan_elena/torosyan_elena_rynochnye_issledovaniya_i_informacionnye_sistemy_vo_vneshneyekonomicheskoi_deyatelnosti_uchebnoe_posobie/) (дата обращения: 21.10.2014).

175. *Васильева, Т.Н.* Мировая экономика / Т.Н. Васильева, Л.В. Васильев. – М.: Экономика и управление, 2012.

176. *Маркс, К.Г.* Капитал: в 3 т. / К.Г. Маркс. – URL: <http://www.bookmate.com/books/NODBo1f0>; <http://anticapitalist.ru/books/kapital.pdf> (дата обращения: 02.08.2013).

177. *Румянцева, Е.Е.* Новая экономическая энциклопедия [+ DVD-ROM] / Е.Е. Румянцева. – М.: ИНФРА-М, 2011.

---

<sup>50</sup> URL: [http://ru.russia-wto.ru/useful-resources/3\\_lists.html](http://ru.russia-wto.ru/useful-resources/3_lists.html) (дата обращения: 02.08.2013).

## **Интернет-ресурсы**

178. Информационно-поисковая система «Портал внешнеэкономической информации Российской Федерации». – URL: <http://www.ved.gov.ru>

179. Информационные материалы и документы, посвящённые присоединению России к ВТО на сайте Минэкономразвития России. – URL: <http://www.economy.gov.ru/minec/activity/sections/foreigneconomicactivity/wto/index>

180. Информационный образовательный юридический портал. – URL: <http://lawtoday.ru>

181. Методические пособия ЮНКТАД. – URL: <http://ru.russia-wto.ru/useful-resources/unctad.html>

182. Портал Комиссии международного права ООН. – URL: <http://www.un.org/russian/law/ilc/>

183. Портал «Международные отношения для студента и исследователя». – URL: <http://www.ipolitics.ru/data/918.htm>

184. Портал Организации Объединённых Наций «Конвенции и соглашения (по тематике)». – URL: <http://www.un.org/russian/documen/convents/convents.htm>

185. Россия и ВТО: присоединение и его последствия. – URL: <http://wtoru.ru>

186. Сайт «Россия и Всемирная торговая организация». – URL: <http://www.wto.ru>

187. Сайт ВТО. – URL: <http://www.wto.org>

188. Сайт движения «Стоп ВТО». – URL: <http://stop-vto.ru>

189. Федеральный правовой портал «Юридическая Россия». – URL: <http://law.edu.ru>

190. Центр правовой информации Российской Национальной Библиотеки. – URL: <http://www.nlr.ru/lawcenter>

## СПИСОК СОКРАЩЕНИЙ

БРИКС – Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южно-Африканская Республика.

ВВП – валовой внутренний продукт.

ВНП – валовой национальный продукт.

ВТО – Всемирная торговая организация.

ВЭД – внешнеэкономическая деятельность.

ВЭК – внешнеэкономический комплекс.

ВЭС – внешнеэкономические связи.

ГАТТ – Генеральное соглашение по торговле и развитию.

МВФ – Международный валютный фонд.

МРТ – международное разделение труда.

МЭ – мировая экономика.

МЭО – Международные экономические отношения.

ОЭЗ – особые экономические зоны.

РНБ – режим наибольшего благоприятствования.

СКВ – свободно конвертируемая валюта.

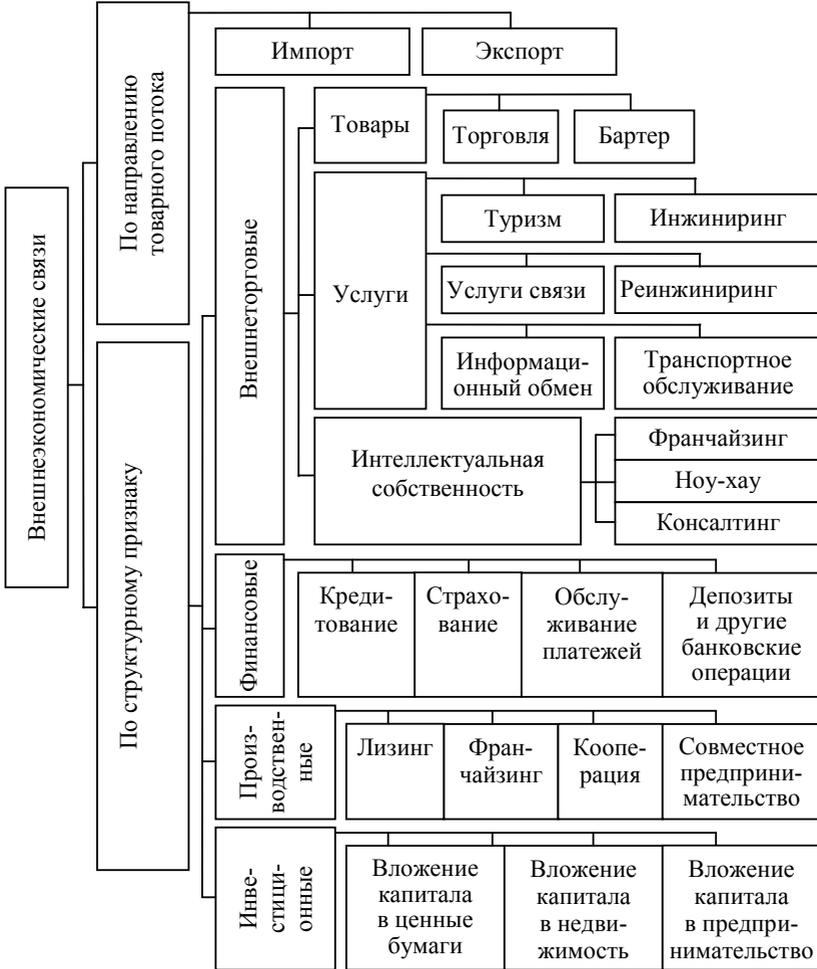
СЭЗ – свободные экономические зоны.

**Виды и формы внешнеэкономической деятельности<sup>1</sup>**

Виды	Формы
Внешняя торговля	<ul style="list-style-type: none"> <li>- экспорт;</li> <li>- импорт;</li> <li>- бартерные сделки;</li> <li>- компенсационные сделки</li> </ul>
Международное инвестиционное сотрудничество	<ul style="list-style-type: none"> <li>- прямые зарубежные (импортные) инвестиции;</li> <li>- портфельные инвестиции;</li> <li>- кредитные соглашения;</li> <li>- международный финансовый лизинг;</li> <li>- совместное производство в рамках современного предприятия</li> </ul>
Международное производственно-техническое сотрудничество	<ul style="list-style-type: none"> <li>- международная производственная кооперация;</li> <li>- совместное сооружения промышленных объектов;</li> <li>- совместные производственные программы;</li> <li>- подрядное сотрудничество</li> </ul>
Международное научно-техническое сотрудничество	<ul style="list-style-type: none"> <li>- купля-продажа патентов и лицензий;</li> <li>- совместные научные исследования;</li> <li>- оказание технической помощи;</li> <li>- обучение персонала;</li> <li>- франчайзинг;</li> <li>- оказание консультационных инжиниринговых услуг</li> </ul>
Международные валютно-финансовые и кредитные отношения	<ul style="list-style-type: none"> <li>- предоставление кредитов и займов;</li> <li>- проведение международных расчётов;</li> <li>- купля-продажа валюты;</li> <li>- купля-продажа ценных бумаг</li> </ul>

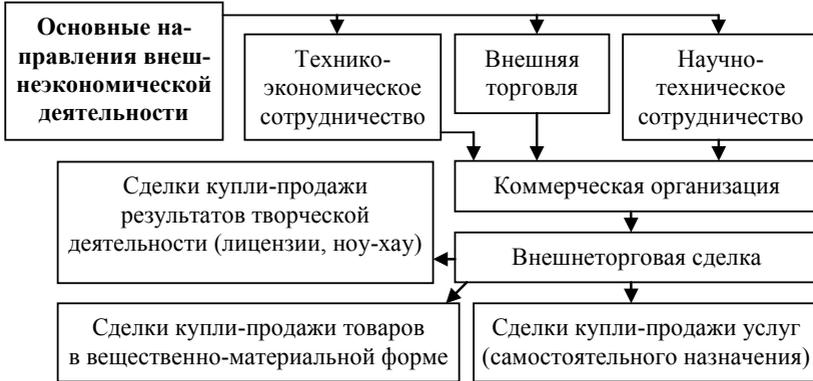
<sup>1</sup> Дудкина Т.Г., Якушина В.А. Формы и виды внешнеэкономической деятельности // Сборник конференций НИЦ «Социосфера». – Арсеньев, 2013. – № 57-2. – С.54–57. – URL: [http://www.sociosphere.com/publication/conference/2013/219/formy\\_i\\_vidy\\_vneshneekonomicheskoy\\_deyatelnosti](http://www.sociosphere.com/publication/conference/2013/219/formy_i_vidy_vneshneekonomicheskoy_deyatelnosti) (дата обращения: 04.03.2016).

**Внешнеэкономические связи<sup>1</sup>**



<sup>1</sup> image001.gif // Библиотекарь.Ру. – URL: <http://www.bibliotekar.ru/vneshneekonomicheskie-svyazi/2.files/image001.gif> (дата обращения: 04.03.2016).

### Основные направления внешнеэкономической деятельности

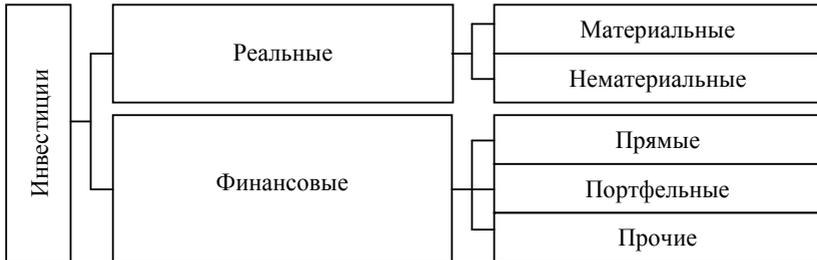


### Классификация внешнеторговых операций<sup>1</sup>

Классификация внешнеторговых операций по основным критериям торговли	<i>Направления торговли:</i> экспорт, импорт, реэкспорт, реимпорт
	<i>Степень готовности товара:</i> готовая продукция, разрозненное оборудование, комплектное оборудование
	<i>Формы торговли:</i> бартерные операции, встречные закупки, компенсационные сделки, давальческая схема, выкуп устаревшей продукции, промышленное сотрудничество, «продакшн шеринг»
	<i>Виды товаров и услуг:</i> машинотехническая продукция, сырьевые товары, научно-техническая продукция, товарные знаки, продовольственные товары, потребительские товары, услуги (консалтинговые, инжиниринговые, туристические)
	<i>Методы торговли:</i> прямой метод торговли, косвенные методы торговли, торговые фирмы и дома, агентские соглашения, брокерские операции, международные торговые биржи, международные аукционы, международные торги, финансовый лизинг

<sup>1</sup> 011.png // fictionbook.ru. – URL: [http://fictionbook.ru/static/bookimages/01/99/46/01994635.bin.dir/h/\\_011.png](http://fictionbook.ru/static/bookimages/01/99/46/01994635.bin.dir/h/_011.png) (дата обращения: 07.03.2016).

### Структура инвестиций<sup>1</sup>

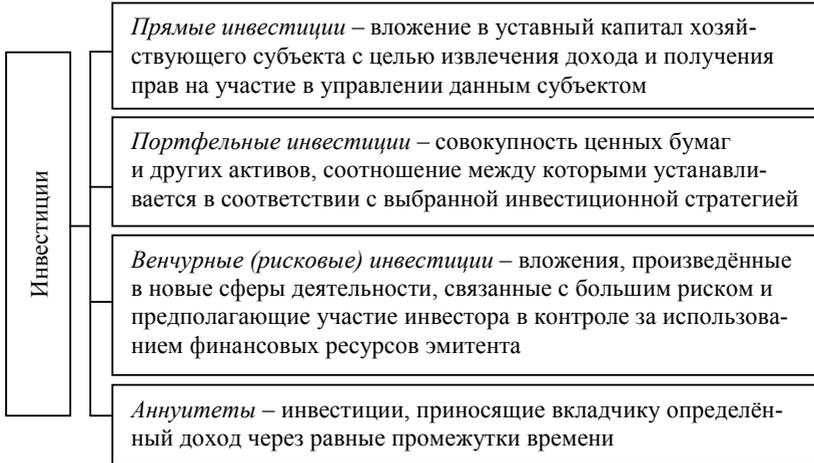


### Прямые иностранные инвестиции

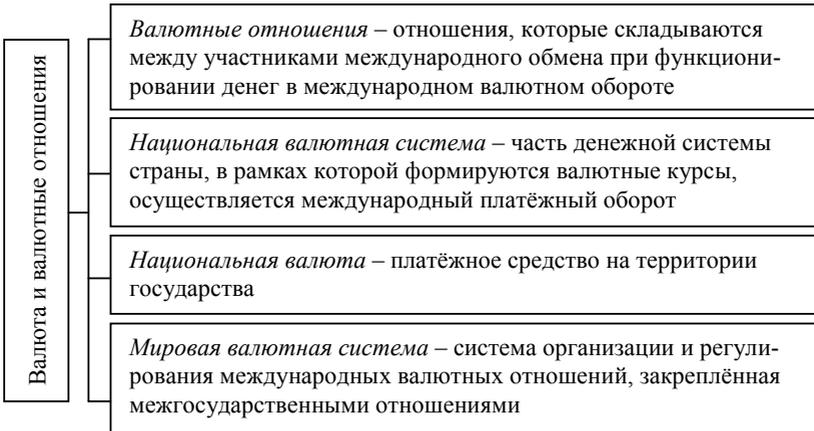


<sup>1</sup> d445d4c774.jpg. – URL: <http://www.grandars.ru/images/1/review/id/2946/d445d4c774.jpg> (дата обращения: 07.03.2016).

### Виды инвестиций<sup>1</sup>

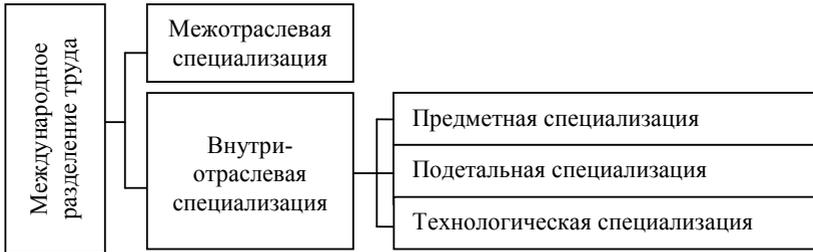


### Валюта и валютные отношения

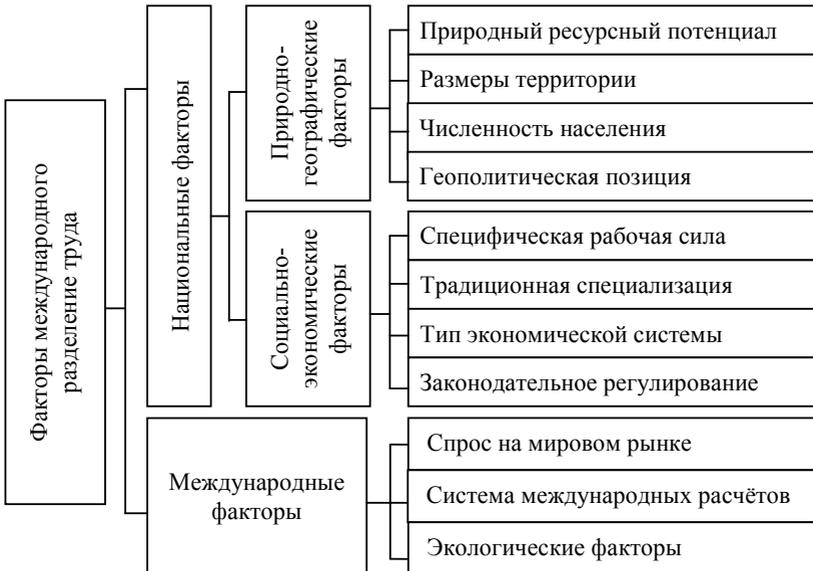


<sup>1</sup> 217.jpeg. – URL: <http://схемо.пф/upload/sx/289/preview/217.jpg> (дата обращения: 07.03.2016).

**Международное разделение труда<sup>1</sup>**



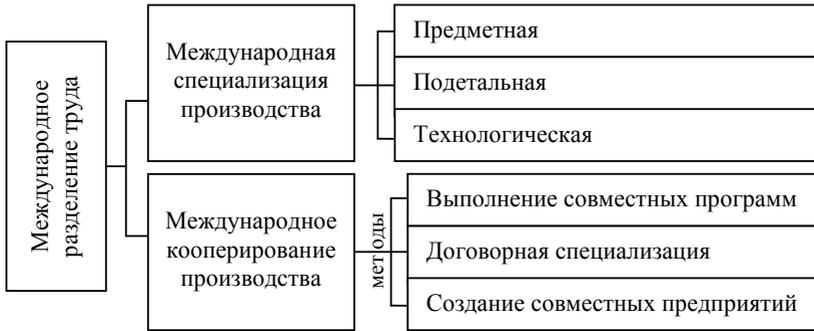
**Факторы международного разделения труда<sup>2</sup>**



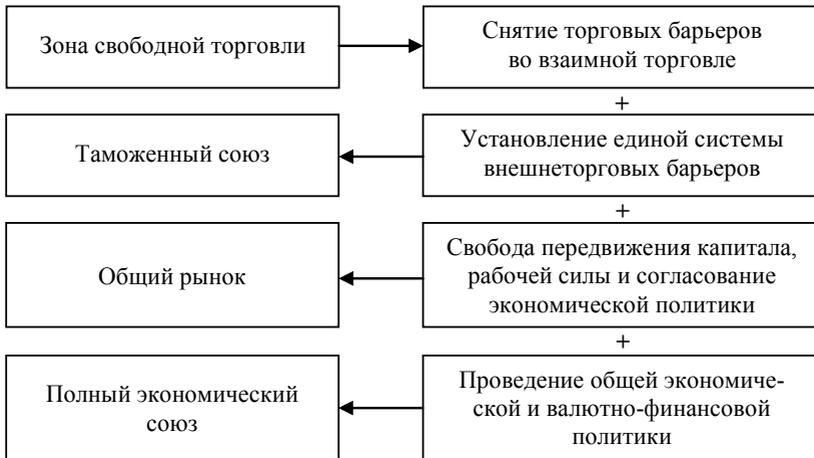
<sup>1</sup> 2483.jpg. – URL: [http://economylit.online/files/uch\\_group35/uch\\_pgroup35/uch\\_uch196/image/2483.jpg](http://economylit.online/files/uch_group35/uch_pgroup35/uch_uch196/image/2483.jpg) (дата обращения: 07.03.2016).

<sup>2</sup> i\_002.png. – URL: [http://fictionbook.ru/static/bookimages/06/14/59/06145905.bin.dir/h/i\\_002.png](http://fictionbook.ru/static/bookimages/06/14/59/06145905.bin.dir/h/i_002.png) (дата обращения: 07.03.2016).

**Международное разделение труда<sup>1</sup>**



**Основные формы экономической интеграции<sup>2</sup>**



<sup>1</sup> Батманова Е.С., Томилов П.С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам). – Екатеринбург: Изд-во ГОУ ВПО УГТУ–УПИ, 2005. – С.7.

<sup>2</sup> image021.png. – URL: <http://www.aup.ru/books/m215/img/image021.png> (дата обращения: 07.03.2016).

**Классификация  
международных экономических организаций<sup>1</sup>**

По характеру участников	- межправительственные (такие, членами которых являются государства и которые созданы на основе межгосударственных договоров); - неправительственные (любая международная организация, не учреждённая на основании межгосударственных договоров)
По кругу участников	- международные экономические организации системы ООН (открытые для участия всех государств); - международные экономические организации, не входящие в систему ООН; - региональные экономические организации (открытые для участия государств одного региона)
По кругу компетенции	- организации общей компетенции (ООН, Совет Европы, Лига арабских государств); - организации специальной компетенции, осуществляют сотрудничество в одной области или одном направлении деятельности
По характеру полномочий	- межгосударственные; - надгосударственные (МВФ, ВБ, Евросоюз) – отдельные вопросы передаются исключительно в ведение международной организации
По условиям участия	- открытые; - закрытые (Евросоюз, ОЭСР) – приём осуществляется по приглашению

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.113.

**Международные экономические организации системы ООН:  
цели, значение, главные органы<sup>1</sup>**

<b>Цель</b>	Координировать, согласовывать действия, распространять информацию и статистические материалы
<b>Значение</b>	Международные экономические организации оказывают решающее воздействие на все стороны межгосударственных экономических отношений. Особую роль играют международные экономические организации системы ООН
<p><b>Главные органы:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• <i>Генеральная Ассамблея.</i></li> <li>• <i>Совет Безопасности.</i></li> <li>• <i>Экономический и Социальный совет (ЭКОСОС – ECOSOC, Economic and Social Council) – Главный орган ООН, координирующий всю экономическую, социальную и культурную деятельность, включает региональные экономические комиссии ЭКОСОС ООН.</i></li> <li>• <i>Совет по опеке.</i></li> <li>• <i>Международный суд.</i></li> <li>• <i>Секретариат</i></li> </ul>	

<sup>1</sup> *Дралин А.И., Михнева С.Г.* Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.113–114.

**Международные экономические организации  
системы ООН<sup>1</sup>**

Структура ООН	<i>Специализированные, вспомогательные и автономные организации и учреждения:</i>
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>ВОИС</b> – Всемирная организация интеллектуальной собственности.</li> <li>• <b>ВТО</b> – Всемирная торговая организация (World Trade Organization, WTO).</li> <li>• <b>ГАТТ</b> – Генеральное соглашение по тарифам и торговле (General Agreement on Trade and Tariffs, GATT), предшественник ВТО.</li> <li>• <b>МБ</b> – Мировой (всемирный) банк (World Bank) – группа, созданная на основе МБРР.</li> <li>• <b>МБРР</b> – Международный банк реконструкции и развития (International Bank for Reconstruction and Development – IBRD).</li> <li>• <b>МВФ</b> – Международный валютный фонд (International Monetary Fund, IMF).</li> <li>• <b>МОТ</b> – Международная организация труда.</li> <li>• <b>ПРООН</b> – Программа развития ООН (United Nations Development Programme, UNDP).</li> <li>• <b>ФАО</b> – Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (Food and agricultural organization, FAO).</li> <li>• <b>ЮНИДО</b> – Организация ООН по промышленному развитию (United nations industrial development organization, UNIDO).</li> <li>• <b>ЮНКТАД</b> – Конференция ООН по торговле и развитию (United Nations Conference on Trade and Development, UNCTAD).</li> <li>• Другие организации</li> </ul>

<sup>1</sup> *Дралин А.И., Михнева С.Г.* Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.114.

**Торгово-экономические организации системы ООН<sup>1</sup>**

<b>ГАТТ</b>	Предшественник ВТО. Подписанное в Женеве в 1947 г. соглашение ГАТТ представляло собой <i>многостороннее соглашение об основных принципах, нормах и правилах ведения и государственного регулирования взаимной торговли стран-участниц</i>	
<b>ВТО</b>	<i>Международная организация, в рамках которой проходят переговоры и консультации по проблемам международной торговли</i>	
	Охватывает около 95% современной международной торговли. ВТО включает ГАТТ (регулирование торговли товарами), ГАТС (регулирование торговли услугами), ТРИПС (соглашение по торговым аспектам интеллектуальной собственности)	
	Участники	Членами являются около 130 государств и ещё 30 – наблюдатели, в том числе РФ. Для вступления РФ должна согласовать размеры пошлин, а также размеры субсидий с/х и др.
	Цель, функции	Содействие торговле и её либерализация, постепенный отказ от нетарифных средств регулирования, сокращение ставок таможенного тарифа, справедливая конкуренция, льготный режим развивающимся странам
<b>ЮНИДО</b>	Специализированное учреждение ООН, основано в 1967 г.	
	<i>Призвано оказывать содействие развивающимся странам и странам с переходной экономикой в реализации программ индустриализации и укрепления их промышленного потенциала</i>	

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.115–116.

	<p>Основные усилия ЮНИДО направлены на мобилизацию знаний, навыков, информации и технологий для создания новых рабочих мест, конкурентоспособной экономики и экологически безопасного и устойчивого экологического развития. Всё это должно способствовать сокращению масштабов бедности в мире</p>	
	Участники	166 государств
<b>ЮНКТАД</b>	<p>Конференция ООН была создана в 1964 г. в качестве главного органа Генеральной Ассамблеи ООН в области международной торговли (штаб-квартира в Женеве)</p>	
	<p><i>Призвана рассматривать весь комплекс вопросов, связанных с международной торговлей и развитием, включая принципы обмена и торговли сырьевыми и промышленными товарами, финансирование проектов развития, вопросы внешней задолженности, передачи технологии развивающимся странам</i></p>	
	<p>Значительное внимание ЮНКТАД уделяет положению наименее развитых стран</p>	
	Участники	186 государств, включая Россию
	Цель, функции	Разрабатывает принципы торговли в развитии мировой экономики, поэтому нужна наряду с ВТО (там – практика, здесь – наука)

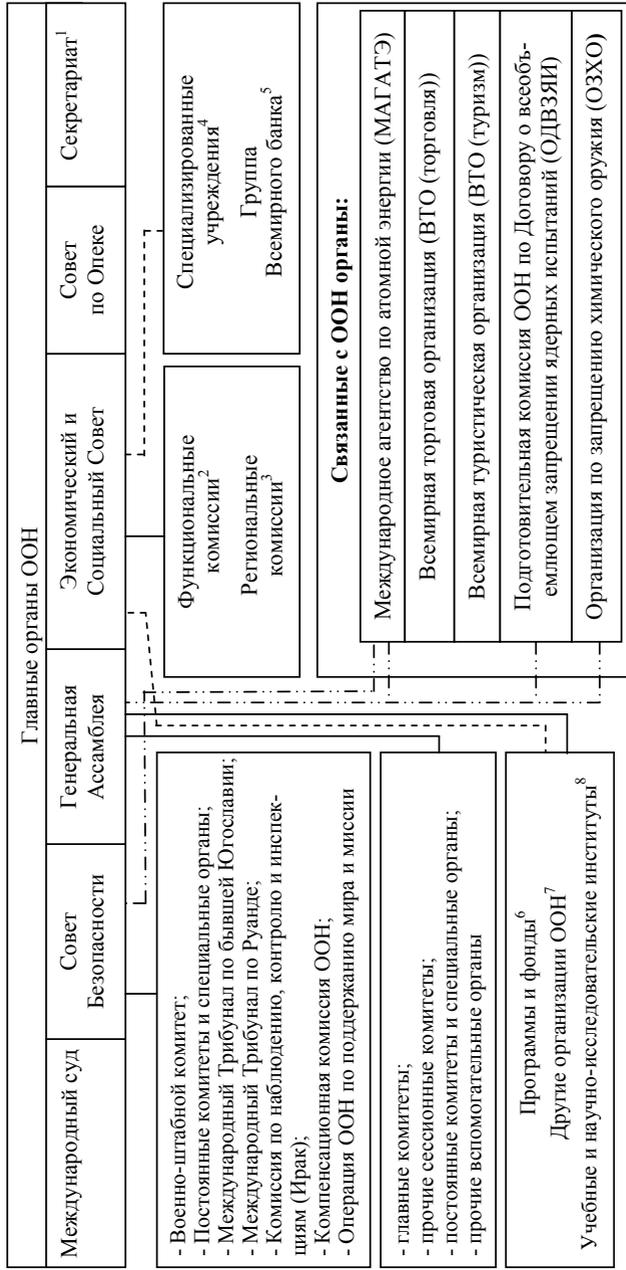
**Валютно-финансовые и кредитные организации  
системы ООН<sup>1</sup>**

<p>Валютные, кредитные организации обеспечивают стабильность расчётных отношений и обобщают тенденции</p>	
<b>МВФ</b>	<p><b>Международный валютный фонд</b> – международная валютно-кредитная организация, имеющая статус специализированного учреждения ООН</p>
	<p>Создан на Международной валютно-финансовой конференции в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 году. Начал функционировать с марта 1947 года</p>
	<p>Участники      182 страны (РФ – с 1992 г.)</p>
	<p>Ресурсы        За счёт стран-членов</p>
	<p>Официальная цель      Содействие развитию международной торговли и валютного сотрудничества путём устранения валютных ограничений, предоставление государствам-членам валютных займов для выравнивания платёжных балансов и установление норм регулирования валютных курсов. Кредитование в СДР (special drawing rights) – специальных правах заимствования, с условием проводить определённую экономическую политику: сокращение бюджетного дефицита, денежной массы, инфляции</p>
<b>МБРР</b>	<p><b>Межгосударственный инвестиционный институт</b>, создан в Бреттон-Вудсе в 1944 г., начал функционировать с 1946 года. При МБРР действуют филиалы: МАР – Международная ассоциация развития, МФК – Международная финансовая корпорация, МИГА – Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям. Членство открыто только для членов МВФ в то время и на тех условиях, которые определяются банком. МБРР совместно с МАР называют Мировым банком, а 4 организации – МБРР, МАР, МФК и МИГА – группой Мирового банка (World Bank Group)</p>

<sup>1</sup> *Дралин А.И., Михнева С.Г.* Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.116–117.

Участники	180 стран (Российская Федерация – с 1992 г.)
Ресурсы	Капитал 176 млрд долларов
Цель	Структурная политика. Долгосрочные кредиты, в том числе: для Российской Федерации более 10 млрд долларов; для развивающихся стран

**Международные экономические организации. Система ООН<sup>1</sup>**



<sup>1</sup> Батманова Е. С., Томилов П. С. Мировая экономика и международные экономические отношения (раздаточный материал к курсам). – Екатеринбург: Изд-во ГОУ ВПО УГТУ–УПИ, 2005. – С.97.

<sup>1</sup> **Секретариат:**

- Канцелярия Генерального секретаря (КГС);
- Управление служб внутреннего надзора (УСВН);
- Управление по правовым вопросам (УПВ);
- Департамент по политическим вопросам (ДПВ);
- Департамент по вопросам разоружения (ДВР);
- Департамент операций по поддержанию мира (ДОЛМ);
- Управление по координации гуманитарной деятельности (УКГД);
- Департамент по экономическим и социальным вопросам (ДЭСВ);
- Департамент по делам Генеральной Ассамблеи и конференционному управлению (ДГАКУ);
- Департамент общественной информации (ДОИ);
- Департамент по вопросам управления (ДУ);
- Управление Программы по Ираку (УПИ);
- Координатор ООН по вопросам безопасности (КООНВБ);
- Управление по контролю над наркотиками и предупреждению преступности (УКНПП);
- Отделение ООН в Женеве (ЮНОГ);
- Отделение ООН в Вене (ЮНОВ);
- Отделение ООН в Найроби (ЮНОН).

<sup>2</sup> **Функциональные комиссии:**

- Комиссия социального развития;
- Комиссия по наркотическим средствам;
- Комиссия по предупреждению преступности и уголовному правосудию;
- Комиссия по науке и технике в целях развития;
- Комиссия по устойчивому развитию;
- Комиссия по положению женщин;
- Комиссия по народонаселению и развитию;
- Статистическая комиссия.

<sup>3</sup> **Региональные комиссии:**

- Экономическая комиссия для Африки (ЭКА);
  - Европейская экономическая комиссия (ЕЭК);
  - Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК);
  - Экономическая и социальная комиссия для Азии и Тихого океана (ЭСКАТО);
  - Экономическая и социальная комиссия для Западной Азии (ЭСКЗА);
  - Форум ООН по лесам
- Сессиональные и постоянные комитеты.  
Консультативные специальные органы.

**<sup>4</sup> Специализированные учреждения:**

- Международная организация труда (МОТ);
- Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН (ФАО);
- Организация ООН по вопросам образования, науки и культуры (ЮНЕСКО);
- Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ).

**<sup>5</sup> Группа Всемирного банка:**

- Международный банк реконструкции и развития (МБРР);
- Международная ассоциация развития (МАР);
- Международная финансовая корпорация (МФК);
- Многостороннее агентство по инвестиционным гарантиям (МИГА);
- Международный центр по урегулированию инвестиционных споров (МЦУИС);
- Международный валютный фонд (МВФ);
- Международная организация гражданской авиации (ИКАО);
- Международная морская организация (ИМО);
- Международный союз электросвязи (МСЭ);
- Всемирный почтовый союз (ВПС);
- Всемирная метеорологическая организация (ВМО);
- Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС);
- Международный фонд сельскохозяйственного развития (МФСР);
- Организация Объединённых Наций по промышленному развитию (ЮНИДО).

**<sup>6</sup> Программы и фонды:**

- Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД);
- Программа ООН по международному контролю над наркотиками (ЮНДКП);
- Центр по международной торговле (ЮНКТАД/ВТО) (ЦМТ);
- Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП);
- Программа ООН по населённым пунктам (ООН-Хабитат) (ПРООННП);
- Программа развития ООН (ПРООН);
- Фонд ООН для развития в интересах женщин (ЮНИФЕМ);
- Добровольцы ООН (ДООН);
- Фонд капитального развития ООН (ФКРООН);
- Фонд ООН в области народонаселения (ЮНФПА);
- Управление Верховного комиссара ООН по делам беженцев (УВКБ);
- Детский фонд ООН (ЮНИСЕФ);
- Мировая продовольственная программа (МПП);
- Ближневосточное агентство ООН для помощи палестинским беженцам и организации работ (БАПОР).

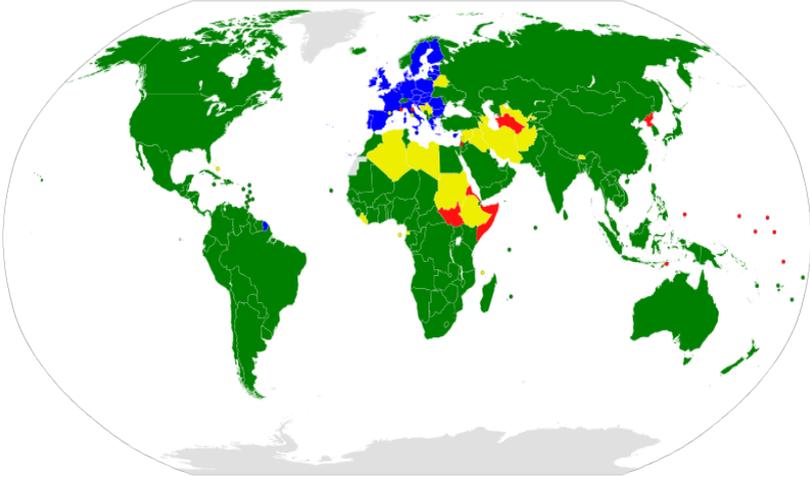
<sup>7</sup> **Другие организации ООН:**

- Управление Верховного комиссара по правам человека (УВКПЧ);
- Управление ООН по обслуживанию проектов (ЮНОПС);
- Университет ООН (УООН)
- Колледж персонала ООН (КПООН).

<sup>8</sup> **Учебные и научно-исследовательские институты:**

- Международный учебный и научно-исследовательский институт по улучшению положения женщин (МУНИУЖ);
- Межрегиональный научно-исследовательский институт ООН по вопросам преступности и правосудия (ЮНИКРИ);
- Учебный и научно-исследовательский институт ООН (ЮНИТАР);
- Научно-исследовательский институт социального развития при ООН (ЮНРИСД);
- Институт ООН по исследованию проблем разоружения (ЮНИДИР).

**Всемирная торговая организация  
(World Trade Organization)<sup>1</sup>**



162 члена (158 международно признанных государств,  
Тайвань, 2 зависимые территории –  
Гонконг и Макао и Европейский союз)

---

<sup>1</sup> File: WTO members and observers.svg. – URL: [https://commons.wikimedia.org/wiki/File:WTO\\_members\\_and\\_observers.svg?uselang=ru](https://commons.wikimedia.org/wiki/File:WTO_members_and_observers.svg?uselang=ru) (дата обращения: 08.03.2016).

**Правовая основа Всемирной торговой организации**



**Принципы Всемирной торговой организации<sup>1</sup>**

Режим наибольшего благоприятствования (РНБ)	Страны-участницы обязаны предоставлять для товаров и услуг других стран-участниц режим не менее благоприятный, чем тот, который предоставляется для товаров из какой-либо страны-участницы
Национальный режим	Режим в отношении иностранных товаров и услуг на отечественном рынке должен быть не менее благоприятным, чем тот, который действует в отношении отечественных товаров (в частности, в области налогообложения)
Справедливая конкуренция	Разрешение применять санкции против субсидируемого или демпингового импорта в случае нанесения ущерба для отечественных производителей; поэтапный отказ от мер, оказывающих «искажающее» воздействие на торговлю
Либерализация торговли	Регулирование торговли преимущественно тарифными методами, отказ от количественных ограничений; последовательное сокращение уровня таможенных пошлин с целью развития международной торговли благодаря специализации на производстве конкурентоспособности продукции
Предсказуемость и транспарентность (прозрачность) торгового режима	Мониторинг торговой политики и обязательность нотификации (уведомления) о вводимых торговых мерах
Специальный и дифференцированный режим для развивающихся стран	Более мягкие обязательства по сравнению с развитыми странами и более продолжительный период их реализации (в частности, по таможенной защите, внутренней поддержке сельского хозяйства и субсидированию экспорта)

<sup>1</sup> Всемирная торговая организация: основные принципы, функции и преимущества для стран-участниц. – URL: <http://www.mcx.ru/documents/document/show/6475.191.htm> (дата обращения: 08.03.2016).

**Международные экономические организации,  
не входящие в систему ООН<sup>1</sup>**

<b>Международная таможенная организация (МТО)</b>	Участники	140 стран
	Цель, функции	Разработка и распространение единых таможенных правил
<b>Банк международных расчётов (БМР)</b>	Действует с 1930 г.	
	Участники	33 государства разных континентов
	Цель, функции	Сотрудничество между центральными банками, обеспечение благоприятных условий для международных финансовых операций
<b>Международная торговая палата (МТП)</b>	Создана в 1919 г.	
	Участники	Объединяет тысячи компаний и союзов предпринимателей 110 стран. Торгово-промышленная палата РФ принята в МТП в 1993 году. Неправительственная организация
	Цель, функции	Содействие предпринимательству
<b>«Парижский клуб»</b>	Неформальная международная организация, объединяющая ведущие государства-кредиторы	
	Россия стала членом «Парижского клуба» в 1997 г.	
<b>«Лондонский клуб» кредиторов</b>	Неформальное объединение частных банков-кредиторов, действует на межбанковском уровне	
	Создан для урегулирования задолженности государств перед частными коммерческими банками	

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.117–118.

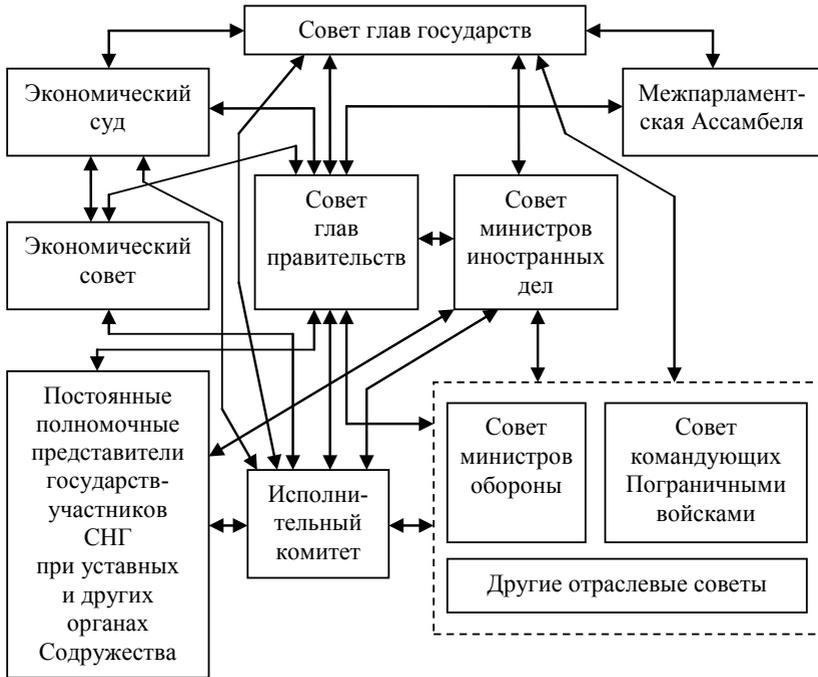
<p><b>Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР)</b> (Organization for Economic cooperation and development (OECD))</p>	<p>Действует с 1961 г. Стала преемницей Организации Европейского экономического сотрудничества, созданной в 1948 г. в целях оптимальной помощи США по «Плану Маршалла» и координации экономического восстановления Европы после Второй мировой войны. Включает 30 государств-членов</p>
<p><b>«Большая семёрка»</b> («Big seven»)</p>	<p>Регулярные встречи глав государств и правительств семи ведущих стран (США, Японии, Канады, ФРГ, Франции, Великобритании, Италии + (РФ)), на которых оценивается текущая экономическая ситуация в мире и предпринимаются попытки выработки общей линии при проведении экономической политики на ближайшее время</p>

**Региональные экономические организации<sup>1</sup>**

<b>Европейский банк реконструкции и развития – региональный банк развития (ЕБРР)</b>	Действует с 1991 г.	
	Создан для оказания содействия странам Восточной и Центральной Европы, а также государствам СНГ в переходе к рыночной экономике	
	Участники	59 стран, ЕБРР взаимодействует с МБРР, Лондонским и Парижским клубами
	Ресурсы	Капитал около 10 млрд евро, Российская Федерация – крупнейший получатель помощи
	Цель, функции	Помощь Центральной и Восточной Европе
<b>Исламский банк развития (ИБР)</b>	Действует с 1974 г.	
	Участники	47 государств
	Цель, функции	Финансирование производства; финансирование технической помощи
<b>Региональные экономические комиссии ЭКОСОС ООН</b>	Европейская экономическая комиссия (ЕЭК)	
	Экономическая комиссия для Латинской Америки и Карибского бассейна (ЭКЛАК)	
	Экономическая и социальная комиссия для Азии и стран Тихого океана (ЭСКАТО)	
	Экономическая и социальная комиссия для западной Азии (ЭСКЗА)	
	Экономическая комиссия для Африки (ЭКА)	

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.118–119.

Схема органов СНГ<sup>1</sup>



<sup>1</sup> image002.jpg. – URL: <http://sudsng.org/i/photo/About/image002.jpg>  
(дата обращения: 08.03.2016).

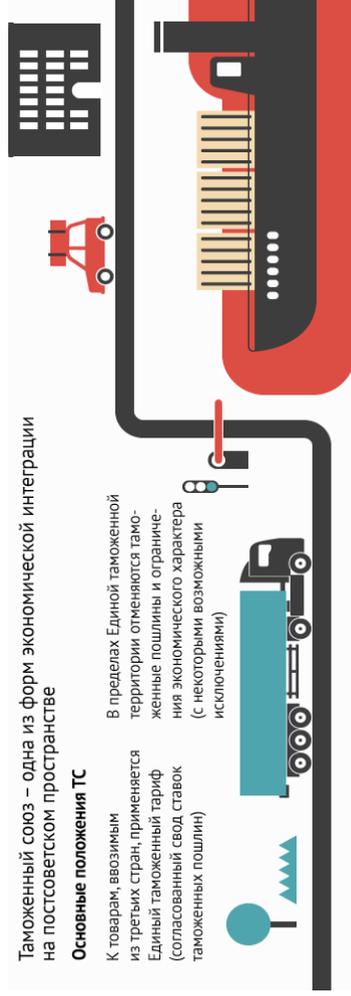
## Таможенный союз Белоруссии, Казахстана и России<sup>1</sup>

Таможенный союз – одна из форм экономической интеграции на постсоветском пространстве

### Основные положения ТС

К товарам, ввозимым из третьих стран, применяются Единый таможенный тариф (согласованный свод ставок таможенных пошлин)

В пределах Единой таможенной территории отменяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера (с некоторыми возможными исключениями)



### Взаимодействие Киргизии и Украины с ТС



#### ● 2010

Обсуждается вопрос о вступлении Украины в ТС.  
Намерение присоединиться высказала и Киргизия

#### ● Апрель 2011

Создана правительственная межведомственная комиссия по переговорам о присоединении Киргизии к ТС и ЕЭП

#### ● 2011

Украинская сторона предложила сотрудничество с ТС по формуле «3+1». Россия настаивала на полном участии Украины в ТС

#### ● Май 2013

Украина и Киргизия подписали меморандум о взаимодействии с Таможенным союзом и Евразийской экономической комиссией

<sup>1</sup> 967739048.png. – URL: <http://cdn12.img22.ria.ru/images/96773/90/967739048.png> (дата обращения: 08.03.2016).

**Единое экономическое пространство  
на карте мира<sup>1</sup>**



<sup>1</sup> 170-млн-600x372.jpg. – URL: <http://infopobeda.ru/wp-content/uploads/2014/03/170-млн-600x372.jpg> (дата обращения: 08.03.2016).

**Характеристика стран ЕАЭС**  
(по состоянию на 2014 г.)<sup>1</sup>

Страны	Население, млн человек	Размер реального ВВП, млрд долларов США	Размер ВВП на душу населения, тыс. долларов США	Инфляция, %	Уровень безработицы, %	Торговый баланс, млрд долларов США
Россия	142,5	2 057,0	14,4	9,1	4,9	196,4
Белоруссия	9,6	77,2	8,0	18,3	0,7	-2,6
Казахстан	17,9	225,6	12,6	6,7	5,1	39,7

**Шанхайская организация сотрудничества на карте мира<sup>2</sup>**



<sup>1</sup> Евразийский экономический союз (ЕАЭС). – URL: <http://infopobeda.ru/wp-content/uploads/2014/03/170-млн-600x372.jpg> (дата обращения: 08.03.2016).

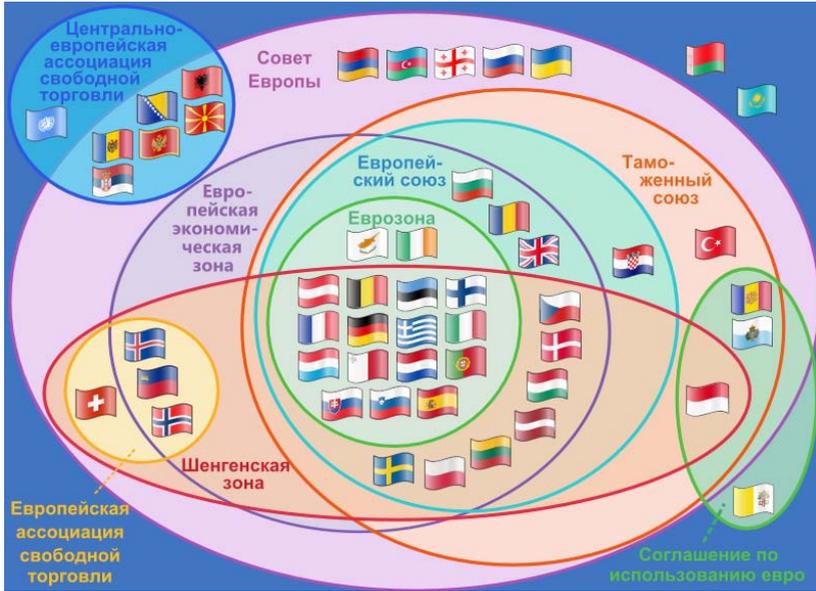
<sup>2</sup> SCO MAP 10 July 2015 – Including two new permanent members Pakistan and India.png. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Файл:SCO\\_MAP\\_10\\_July\\_2015\\_-\\_Including\\_two\\_new\\_permanent\\_members\\_Pakistan\\_and\\_India.png](https://ru.wikipedia.org/wiki/Файл:SCO_MAP_10_July_2015_-_Including_two_new_permanent_members_Pakistan_and_India.png) (дата обращения: 08.03.2016).

**Члены  
Шанхайской организации сотрудничества<sup>1</sup>**

Страны-участницы Шанхайской организации сотрудничества (ШОС)	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Индия</li> <li>2. Казахстан</li> <li>3. Киргизия</li> <li>4. КНР</li> <li>5. Пакистан</li> <li>6. Россия</li> <li>7. Таджикистан</li> <li>8. Узбекистан</li> </ol>
Государства-наблюдатели	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Афганистан</li> <li>2. Белоруссия</li> <li>3. Иран</li> <li>4. Монголия</li> </ol>
Страны, подавшие заявку на участие в ШОС в качестве государства-наблюдателя	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Бангладеш</li> <li>2. Сирия</li> <li>3. Египет</li> </ol>
Партнёры по диалогу	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Азербайджан</li> <li>2. Армения</li> <li>3. Камбоджа</li> <li>4. Непал</li> <li>5. Турция</li> <li>6. Шри-Ланка</li> </ol>
Страны и организации, получавшие приглашение на саммиты глав государств ШОС	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Туркмения</li> <li>2. СНГ</li> <li>3. АСЕАН</li> <li>4. ООН</li> <li>5. ЕврАзЭС</li> <li>6. США</li> </ol>

<sup>1</sup> Шанхайская организация сотрудничества. – URL: [https://ru.wikipedia.org/wiki/Шанхайская\\_организация\\_сотрудничества](https://ru.wikipedia.org/wiki/Шанхайская_организация_сотрудничества) (дата обращения: 08.03.2016).

## Участие европейских стран в европейских договорах и организациях<sup>1</sup>



<sup>1</sup> 9/0\_848f7\_2132badf\_XXL. – URL: [http://img-fotki.yandex.ru/get/5706/ivgnm.9/0\\_848f7\\_2132badf\\_XXL](http://img-fotki.yandex.ru/get/5706/ivgnm.9/0_848f7_2132badf_XXL) (дата обращения: 08.03.2016).

**Другие международные экономические организации<sup>1</sup>**

<i>Другие организации</i>		
Общее количество торгово-экономических, валютно-финансовых, научно-технических и прочих организаций составляет несколько сотен, наиболее важные из них рассмотрены ранее, а некоторые перечислены ниже		
Организации по регулированию товарных рынков (сегментов мирового рынка)	Организации экспортёров нефти	ОПЕК создана в 1960 г.; ОАПЕК создана арабскими странами
	Организации экспортёров металлов	Организации по меди, бокситам, серебру, железной руде, ртути, никелю, вольфраму, олову, свинцу, цинку
	Международные организации (советы, соглашения...)	По кофе, какао, каучуку, сахару, хлопку, зерну, джуту, оливковому маслу, тропической древесине, бананам, цитрусовым, рыбе, волокнам, шкурам и кожам, мясу, маслосеменам и жирам, рису, чаю
Организации, созданные для решения специализированных задач	Обучение, исследования, обмен опытом, содействие движению товаров и услуг	Международное общество бухгалтеров. Международные ассоциации переводчиков, менеджеров, консультантов и др.

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.119.

**Динамика ВВП развитых стран и стран БРИКС  
(в текущих ценах, млрд долларов)<sup>1</sup>**

Страны	1998 г.	2000 г.	2002 г.	2004 г.	2006 г.	2008 г.	2010 г.	2012 г.	2014 г.
Бразилия	871,2	645,0	553,58	552,47	1 089,0	1 653,0	2 142,0	2 253,0	2 245,67
Россия	404,9	260,0	306,6	430,4	990,0	1 661,0	1 525,0	2 007,2	2 096,78
Индия	423,2	464,3	492,4	617,6	873,0	1 238,7	1 594,0	1 880,1	1 876,8
Китай	953,0	1 198,0	1 320,0	1 640,0	2 714,0	4 522,0	5 931,0	8 226,9	9 240,27
ЮАР	148,8	133,18	1 18,48	168,22	247,05	286,17	284,18	403,89	350,63
Германия	2 157	2 131,1	1 880,9	2 423,8	2 766,3	3 323,8	3 298,2	3 628,1	3 634,8
Франция	1 421	1 456,4	1 338,3	1 792,2	2 136,6	2 582,4	2 619,7	2 782,21	2 734,95
Великобритания	1 384	1 518,1	1 485,1	1 875,1	2 321,3	2 857,08	2 208,0	2 462,48	2 522,26

<sup>1</sup> Дунаева Е.К. Анализ показателей развития национальных экономик и экономического развития стран БРИКС и ЕС. – URL: <http://www.scienceforum.ru/2015/1356/13731> (дата обращения: 08.03.2016).

### Мировая торговля<sup>1</sup>

Международная торговля состоит из 2 встречных потоков:	
Экспорт	Продажа товара, предусматривающая его вывоз из страны
Импорт	Покупка товара, предусматривающая его ввоз в страну
<p>По принятым в мире стандартам статистики международной торговли ключевым моментом для признания торговли международной (продажи товара – экспортом, покупки – импортом) является факт пересечения товаром таможенной границы государства. При этом меняет товар собственника или нет – не имеет значения. Например, если оборудование передаётся американской компанией своему российскому филиалу, то пересечение границы будет считаться экспортом для США и импортом для России, хотя собственником товара осталась американская компания.</p>	
Внешнеторговый оборот	Характеризует участие отдельной страны в международной торговле и подсчитывается как сумма стоимостных объёмов экспорта и импорта
Внешнеторговое сальдо	Характеризует сбалансированность внешней торговли отдельной страны и подсчитывается как разность стоимостных объёмов экспорта и импорта. Превышение объёма экспорта товаров над объёмом импорта обеспечивает стране активное торговое сальдо (положительное сальдо ТБ). Если объём импорта больше, чем объём экспорта, имеет место пассивный торговый баланс (отрицательное сальдо ТБ)

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.27.

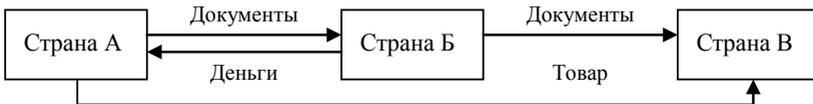
**Экспортно-импортные операции**  
 подразделяются на прямые и косвенные<sup>1</sup>

Признак	Прямой	Косвенный
Товар	Средства производства	Потребительские товары
Схема сделки	Контракт с клиентами	Через фирмы посредники
Дополнительные условия	Знание языка, сервисные услуги	
Деньги	Высокая потребность в капитале	Низкая потребность в капитале

**Схема реэкспорта с завозом в страну реэкспорта<sup>2</sup>**



**Схема реэкспорта без завоза в страну реэкспорта<sup>3</sup>**



<sup>1</sup> Формы экспорта импорта. – URL: <http://helpiks.org/5-105564.html> (дата обращения: 10.03.2016).

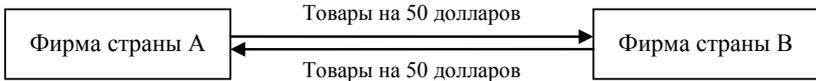
<sup>2</sup> image004.gif. – URL: <http://helpiks.org/helpiksorg/baza5/1059003601169.files/image004.gif> (дата обращения: 10.03.2016).

<sup>3</sup> image005.gif. – URL: <http://helpiks.org/helpiksorg/baza5/1059003601169.files/image005.gif> (дата обращения: 10.03.2016).

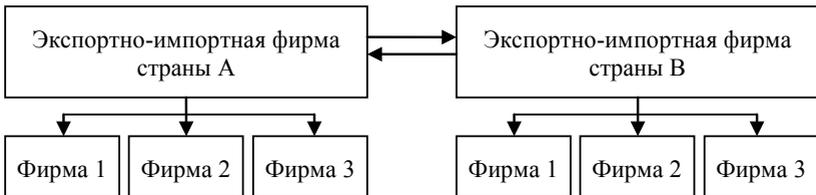
### Схема реимпорта



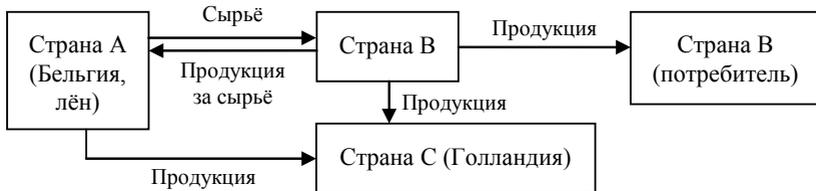
### Схема бартера



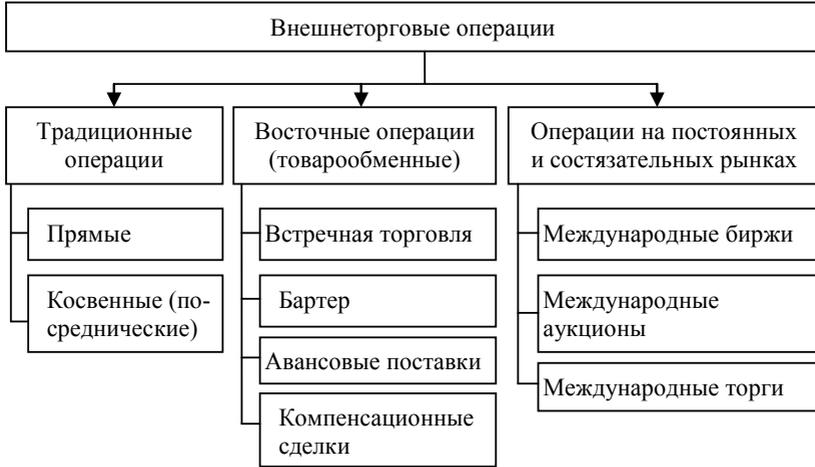
### Схема компенсационной сделки



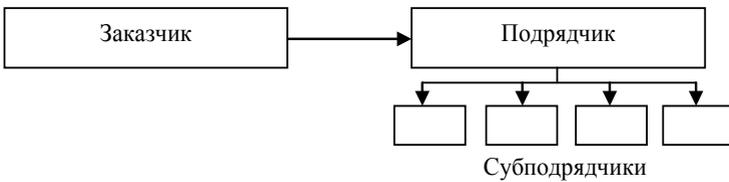
### Схема операции на давальческом сырье



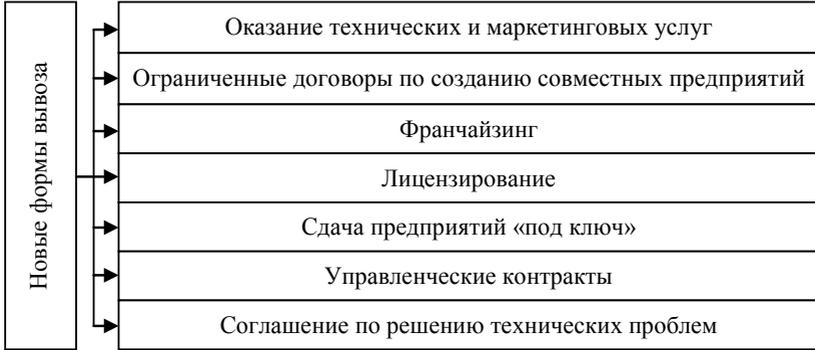
### Внешнеторговые операции



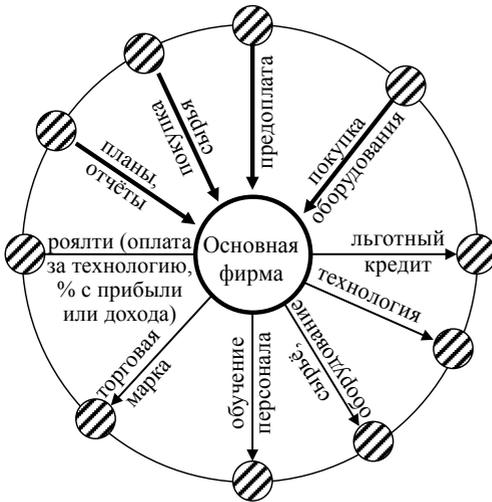
### Схема производственной кооперации



### Новые формы вывоза капитала<sup>1</sup>



### Обязанности сторон при франчайзинге



Основная фирма – франчайзер

⊗ – франчайзиаты

#### Четыре обязательных условия:

1. Регламент качества.
2. Регламент цен.
3. Запрет на перепродажу.
4. Запрет на обязательства от лица фирм.

<sup>1</sup> image038.gif. – URL: <http://ok-t.ru/studopediaru/baza3/755917200786.files/image038.gif> (дата обращения: 10.03.2016).

### Франчайзинг в России и мире<sup>1</sup>

	Количество франчайзинговых концепций на рынке	Количество франчайзинговых точек
<b>Россия</b>	<b>1 300</b>	<b>74 657</b>
США	3 500	757 438
Великобритания	930	3 900
Турция	1 450	51 000
Германия	985	72 700
Мексика	1 500	78 000
Филиппины	1 300	125 000

### Некоторые другие услуги

Виды услуг	Подвиды услуг	Содержание услуг
Услуги связи		Услуги почтовой, курьерской, телефонной и иной связи
Компьютерные и информационные услуги		Консультации в области компьютерных программ, обработка данных, пользование базами данных, обслуживание компьютеров, подписка на информационные линии и т.д.
Личные, культурные и рекреационные услуги	Аудиовизуальные услуги	Услуги по производству фильмов, радио- и телевизионных программ, компакт-дисков
	Прочие	Услуги, связанные с проведением выставок, спортивных и иных мероприятий

<sup>1</sup> photo-10.02.2014-press-1.jpg. – URL: <http://fund-franchising.com/img/photo-10.02.2014-press-1.jpg> (дата обращения: 10.03.2016).

**Понятие и виды свободных экономических зон<sup>1</sup>**



<sup>1</sup> preview/65.jpg. – URL: <http://схемо.рф/upload/sx/262/preview/65.jpg> (дата обращения: 10.03.2016).

**Классификация свободных экономических зон<sup>1</sup>**

Классификация	Определение	Примеры
Торговые	<ul style="list-style-type: none"> <li>- являются одной из простейших форм свободных экономических зон;</li> <li>- существуют с XVII–XVIII вв.;</li> <li>- имеются во многих странах, но более всего распространены в индустриальных странах</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- свободные таможенные;</li> <li>- бондовые склады;</li> <li>- свободные порты;</li> <li>- торгово-производственные</li> </ul>
Промышленно-производственные	<ul style="list-style-type: none"> <li>- относятся к зонам второго поколения;</li> <li>- возникли в результате эволюции торговых зон, когда в них стали ввозить не только товар, но и капитал</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- импортозамещающие;</li> <li>- экспортно-замещающие;</li> <li>- промышленные парки;</li> <li>- научно-промышленные парки;</li> <li>- экспортно-импортозамещающие</li> </ul>
Технико-внедренческие	<ul style="list-style-type: none"> <li>- относятся к зонам третьего поколения (1970–80-е гг.);</li> <li>- в них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские фирмы, пользующиеся единой системой налоговых льгот</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- технополисы;</li> <li>- технопарки;</li> <li>- инновационные центры</li> </ul>

<sup>1</sup> image050.gif. – URL: [http://adhdportal.com/book\\_images/Международные%20экономические%20отношения%20-%20Жуков%20Е.%20Ф..files/image050.gif](http://adhdportal.com/book_images/Международные%20экономические%20отношения%20-%20Жуков%20Е.%20Ф..files/image050.gif) (дата обращения: 10.03.2016).

Сервисные зоны	- представляют собой территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги	- оффшорные; - банковских и страховых услуг; - туристических услуг
Комплексные	- образуются путём установления особого, льготного режима хозяйствования на территории отдельных административных образований	- зоны свободного предпринимательства; - специальные экономические зоны; - территории особого режима; - особые экономические зоны

### Оффшоры: общий обзор<sup>1</sup>

<p>Особым видом свободных экономических зон являются оффшорные зоны, в которых действует льготный режим для нерезидентов</p>	
<p><b>Оффшорная зона (оффшорный финансовый центр)</b> – территория или страна, законодательство которой разрешает регистрацию и функционирование оффшорных компаний, т.е. компаний, извлекающих прибыль из источников, действующих вне страны или территории из регистрации</p>	
<p><b>Off-shore</b> – «за берегами», т.е. за рубежами страны, оказание иностранным инвесторам услуг по льготам налогов, финансов – «налоговые гавани», с целью привлечения иностранного капитала (обычно имеют выгодное географическое расположение)</p>	
<p>Преимуществом оффшорного бизнеса</p>	<p>Конфиденциальность владения через услуги лиц, которые регистрируют off-shore – фирмы. Центр прибыли – в налоговой гавани. Доходами могут быть доходы и от портфельных инвестиций</p>
<p>Уровень налогообложения</p>	<p>Отсутствуют налоги (о. Мэн, Гибралтар, Панама...)</p>
	<p>Низкие налоги – в Западной Европе (Швейцария, Австрия, Нидерланды)</p>
	<p>Комбинированные налоги (Кипр, Ирландия)</p>
<p>Современное состояние</p>	<p>Методы оффшорного бизнеса становятся разнообразнее. Например, судовладельческие компании регистрируются в Либерии, на Кипре. Ряд стран имеет «антиоффшорное» законодательство</p>
<p>Новое в свободных экономических зонах</p>	<p>Появление эколого-экономических регионов (свободные экономические зоны), как правило, в горных районах развитых стран: туризм, международные финансовые центры</p>

<sup>1</sup> Дралин А.И., Михнева С.Г. Международные экономические отношения: учеб. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – Пенза: Информационно-издательский центр ПГУ, 2006. – С.82.

## Структура Концепции развития приграничной торговли в России<sup>1</sup>



<sup>1</sup> Концепция развития приграничной торговли в Российской Федерации как важный элемент повышения эффективности международной инвестиционной и инновационной деятельности // Архипов А.Ю., Павлов П.В., Татарова А.В. Институты особой экономической зоны и приграничной торговли как структуры эффективного развития международной инвестиционной деятельности: монография. – URL: [http://www.aup.ru/books/m1497/5\\_2.htm](http://www.aup.ru/books/m1497/5_2.htm) (дата обращения: 10.03.2016).

*Учебное издание*

ОСНОВЫ  
ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ  
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Учебно-методическое пособие

Составитель  
Алексей Викторович Макеев

Редактор *Г.Г. Оверина*  
Корректор *М.С. Жилина*  
Компьютерная вёрстка *И.М. Титовой*

Подписано в печать 05.10.2017. Формат 60x84 1/16.  
Бумага «Снегурочка». Гарнитура «Times». Печать – ризография.  
Усл. п. л. 10,4. Заказ № 14.  
Тираж 50 экз.

Адрес издательства:  
Коммунистическая ул., д. 11, Сыктывкар, 167982

Отпечатано в ГОУ ВО КРАГСИУ